

JULIO AGOSTO 2026

TEMPERO

El boletín informativo de UAGN - Nº 522

www.uagn.es

UN VERANO SIN PASTOS

Toda la información al alcance de tu mano



@UAGNavarra



@UAGNavarra



@UAGNavarra



@UAGNavarra



UAGN



Canal de WhatsApp



Boletín digital



CONTENIDOS



4 La luz aprieta al regadío



6 El alza del gasóleo



9 UAGN solicita a Gobierno de Navarra que invierta en el futuro de su campo



12 UAGN explora nuevas vías para cubrir la falta de mano de obra



14 UAGN pide que el Plan Agroalimentario pase a la acción



20 La sequía obliga a adelantar el consumo de las reservas de los meses venideros

SECCIONES

- 4 Actualidad
- 16 Agricultura
- 20 Ganadería
- 22 Relaciones
- 26 Con la Ley en la Mano
- 27 Entérate
- 28 Clasificados

TEMPERO REVISTA BIMENSUAL

Boletín informativo interno de la
Unión de Agricultores y Ganaderos de Navarra

Edita: UAGN. C/ San Fermín, 32 bajo
Pamplona (Navarra) Teléfono: 948 24 47 00

PRESIDENTE: Félix Bariáin
VICEPRESIDENTE: Gonzalo Palacios
VICEPRESIDENTE II: Alvaro Cirauqui
VICEPRESIDENTA III: Begoña Liberal
SECRETARIO: Luis Miguel Serrano

CONSEJO DE REDACCIÓN:
Álvaro Morrás, Delia González, Mikel Remíz, Sandra Muñoz y Susana Villanueva.

COORDINACIÓN Y DIRECCIÓN TÉCNICA: Susana Villanueva

REDACCIÓN Y FOTOGRAFÍA:

Susana Villanueva y Ainhoa Etxeberria

DISEÑO Y MAQUETACIÓN: José Poza

IMPRIME: Zeroa Multimedia S.A. Tfno.: 948 33 25 33

TIRADA: 4.000 ejemplares. D.L.: NA. 1.025-1978

EDITORIAL

UN CAMPO QUE NECESITA FUTURO

El campo no vive con un solo problema. Vive con la suma de muchos. Esta revista recoge en sus páginas una realidad que se repite con distintos rostros y en distintos territorios: producir alimentos es cada vez más costoso y mantener la rentabilidad es cada vez más difícil.

La factura eléctrica tensiona el regadío. El gasóleo vuelve a encarecer las labores. Los fertilizantes siguen pesando en las cuentas. Y, cuando la falta de lluvia obliga a comprar alimentación para el ganado o adelantar el consumo de las reservas, el impacto se multiplica. Son costes que no siempre pueden trasladarse al precio de venta y que terminan estrechando unos márgenes ya reducidos.

A ello se suman problemas que requieren respuestas de fondo: la falta de mano de obra, la necesidad de modernizar las empresas agrarias, la adaptación al cambio climático, la gestión del territorio o el relevo generacional. No son cuestiones aisladas. Están conectadas y condicionan la capacidad del sector para seguir adelante.

Por eso, hablar del futuro del campo exige algo más que diagnosticar sus dificultades. Exige convertir las estrategias en medidas, acompañarlas de presupuesto y reconocer que invertir en agricultura y ganadería es invertir también en el territorio, en la economía rural y en la producción de alimentos.

El nuevo Plan Agroalimentario puede ser una oportunidad para avanzar en esa dirección. También lo son las inversiones, las ayudas para afrontar los costes y las iniciativas que permitan encontrar nuevas soluciones a la contratación.

El campo seguirá haciendo su parte. Pero necesita que las condiciones permitan hacerlo. Porque detrás de cada hectárea cultivada, cada ganadería y cada cosecha hay una empresa, una familia y, cada vez más, una decisión sobre si merece la pena continuar. Asegurar esa continuidad es, en definitiva, asegurar el futuro del campo navarro.



Félix Bariáin
PRESIDENTE de UAGN



Juan Sánchez, en su parcela de alfalfa, en Ablitas.

LA LUZ APRIETA AL REGADÍO

Juan Sánchez, de Ablitas, y Carlos Sánchez, de Fontellas, dos jóvenes agricultores de la Ribera, explican cómo el encarecimiento de la electricidad estrecha los márgenes y los obliga a buscar fórmulas para ahorrar sin comprometer las cosechas.

En el campo, abrir el grifo no es gratis. Detrás de cada riego hay una infraestructura, bombas, energía y una factura que, en los últimos años, ha ido ganando peso en las cuentas de las empresas agrarias. Para el regadío de la Ribera de Navarra, la subida de la electricidad se ha convertido en un coste que asumir, en un contexto marcado también por el aumento del precio de fertilizantes, gasóleo y otros insumos. Juan Sánchez

Galindo, de Ablitas, y Carlos Sánchez Mateo, de Fontellas, ambos jóvenes agricultores, narran cómo cada riego agota cada vez más sus cuentas.

120 hectáreas de regadío, principalmente con alfalfa, maíz, trigo, cebada y festuca, estructuran las parcelas de Juan, para el que el importe del agua ha aumentado aproximadamente un 50%. “Hemos pasado de 0,08 a 0,14”, cuenta. Lo que antes suponía unos 6.000 euros anuales para poner en marcha el regadío, ahora ronda los 12.000 euros. “Antes teníamos un margen de beneficio... ahora tenemos un incremento de gastos que reduce la rentabilidad”, resume.

El agro no puede subir el precio

“Principalmente tengo que asumir el encarecimiento yo”, aclara Juan, ya que los precios de buena parte de los cultivos están condicionados por el mercado, impidiendo a la persona incidir en ello.

Carlos, incorporado a la empresa familiar hace cuatro años, coincide. “Si a esto le sumas los incrementos de gasóleo, fertilizantes y semillas, y ves que no repercute tan bien en el aumento del precio del cereal, al final hace que la empresa cada vez sea menos rentable”, lamenta.

Ante los costes, una de las respuestas sería reducir el consumo de agua. Sin embargo, las plantas necesitan agua para producir: “Si no riegas a demanda del cultivo no sacas cultivo”, continúa Juan, que ha optado por regar durante la noche, con temperaturas más bajas y menor evaporación. Carlos, por su parte, ha incorporado sondas de humedad para conocer cuándo es necesario regar y evitar hacerlo siguiendo un calendario fijo.

Mantener vivo el regadío

El cambio de cultivo puede ser una alternativa, pero no es una decisión sencilla; y no solo eso: existen otros problemas como los daños provocados por la fauna cinegética, que pueden obligar a realizar nuevas inversiones para proteger los cultivos. “Sin olvidar el problema que tenemos en esta zona con la berruna y el mejillón, que nos impide realizar el riego en condiciones”, añade Juan. El resultado es una acumulación de incre-



Carlos Sánchez, en su campo de maíz, en Fontellas.

La subida de la electricidad se ha convertido en un coste que asumir, en un contexto marcado también por el aumento del precio de fertilizantes, gasóleo y otros insumos

mentos que afecta al resultado final de la campaña.

Ambos opinan que el futuro del regadío pasa por garantizar facturas asumibles y mejorar la disponibilidad del agua. Juan reclama que sea “más barata y de mejor calidad”. Carlos pone el foco en la llegada del Canal de Navarra a la Ribera y reclama medidas que permitan afrontar las subidas crecientes de electricidad, gasóleo y fertilizantes. Dos versiones con una misma alarma: la rentabilidad de producir alimentos en regadío, que condiciona no sólo al sector, sino a su relevo.



EL ALZA DEL GASÓLEO: UAGN RECLAMA UNA REBAJA FISCAL

El encarecimiento del combustible supone que llenar un depósito medio de tractor, de unos 200 litros, cueste hoy alrededor de 80 euros más que hace apenas quince días. UAGN denuncia que las empresas agrarias no pueden seguir asumiendo el incremento de los costes de producción mientras pierden rentabilidad.

UAGN alerta del fuerte impacto que está teniendo la subida del precio del gasóleo agrícola sobre las empresas agrarias navarras y reclama al Gobierno de España y Gobierno de Navarra la adopción urgente de medidas que permitan aliviar la presión económica que soporta el sector agrario, comenzando por una rebaja inmediata de la carga fiscal que grava los combustibles y otros insumos agrarios.

La organización profesional agraria recuerda que el precio del gasóleo agrícola ha alcanzado en Navarra niveles cercanos a 1,40 euros por litro, tras

La organización profesional agraria recuerda que el precio del gasóleo agrícola ha alcanzado en Navarra niveles cercanos a 1,40 euros por litro

registrar una subida cercana al 40% en las últimas semanas, un incremento que repercute directamente en las empresas agrarias al tratarse de un suministro imprescindible para desarrollar la actividad. “Cuando sube, sube muy rápido, incluso con gasóleo comprado más barato. Sin embargo, cuando baja, tarda mucho en repercutir esa bajada. Y ahora, con el inicio de las labores agrícolas, la situación vuelve a hacerse insostenible”, señala Félix Bariáin, presidente de UAGN.

Bariáin añade que “las ayudas que recibe el sector son inferiores a los im-

puestos que recauda el Gobierno de Navarra del propio sector. Quienes están haciendo negocio con esta situación son las petroleras y el Gobierno, mientras los productores seguimos soportando el incremento de los costes”.

UAGN destaca que el combustible es un elemento esencial para numerosas labores agrícolas y ganaderas, desde la preparación del terreno y la siembra hasta la recolección, los tratamientos, el transporte o la alimentación del ganado. Por ello, cualquier subida tiene un impacto directo sobre la cuenta de resultados de las empresas agrarias.

Además, recuerda que este incremento se suma al aumento acumulado de otros costes esenciales como fertilizantes, energía, maquinaria y servicios, dejando sin margen de beneficio a los productores agrarios y ganaderos y



Cuando sube, sube muy rápido, incluso con gasóleo comprado más barato. Sin embargo, cuando baja, tarda mucho en repercutir esa bajada

Félix Bariáin, presidente de UAGN

poniendo en riesgo la viabilidad de muchas de ellas.

Ante esta situación, UAGN considera imprescindible que el Gobierno de España y Gobierno de Navarra adopten medidas inmediatas, entre ellas una reducción de la fiscalidad aplicada al gasóleo agrícola y a otros insumos fundamentales para la actividad agraria, con el objetivo de evitar que el incremento de costes siga recayendo exclusivamente sobre quienes producen alimentos.

“Si queremos garantizar la producción de alimentos, mantener la actividad económica en el medio rural y favorecer el relevo generacional, es necesario proteger la rentabilidad de las empresas agrarias. No podemos exigir al sector que continúe produciendo con unos costes cada vez más elevados sin poner en marcha soluciones eficaces”, concluye Bariáin.

EL FUTURO DEL CAMPO

EL VERDADERO COSTE ES NO HACERLO



MÁS CONTROL DEL DESARROLLO DEL CULTIVO

MÁS EFICIENCIA EN EL GASTO DE AGUA Y ENERGÍA

Ctra. Zaragoza, 10,
31300 Tafalla, Navarra



Inyección de tubería y drenaje



Mantenimiento de parcelas



Revisión y automatización de riegos por telecontrol



Servicio de gestión de regadíos para regantes y comunidades



Reparación de averías e instalación de todo tipo de sistemas de riego

☎ 948 98 17 25

🌐 www.iriego.es

✉ info@iriego.es

NEUMÁTICOS
LAGUN

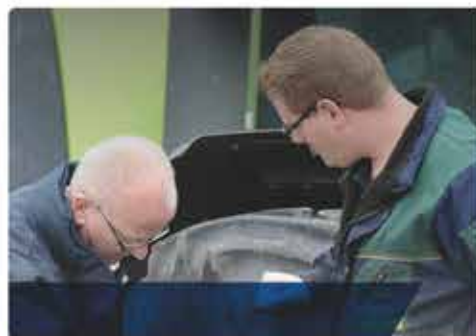


EXPERTOS EN HACER CRECER

SU PRODUCTIVIDAD

ASISTENCIA EN **FINCAS** 24H

Para que tu trabajo no se detenga en los momentos clave. Amplio stock de neumáticos nuevos y usados, con recambio inmediato y soluciones al mejor precio. Servicio técnico especializado para reparaciones, transformaciones y máximo rendimiento de tus neumáticos.



**SERVICIO TÉCNICO
PROFESIONAL**



**SUMINISTRO DE
NEUMÁTICOS**



TRANSFORMACIONES

Carretera San Adrián, s/n
31514 Valtierra (Navarra)
948 407 666
oficina@neumaticoslagun.es

 **EUROMASTER**
LOS NEUMÁTICOS NECESITAN EXPERTOS
SERVICIO 24 HORAS

Pol. Ind. Municipal, s/n Vial D
31500 Tudela (Navarra)
621096086
tudela@neumaticoslagun.es

UAGN SOLICITA A GOBIERNO DE NAVARRA QUE INVIERTA EN EL FUTURO DE SU CAMPO

La organización agraria reclama al Ejecutivo Foral que destine parte de los 570 millones de euros de saldo positivo de 2025 a proyectos de inversión que permitan afrontar la pérdida de rentabilidad de las empresas agrarias.

Para la organización agraria, esta circunstancia supone una oportunidad que Gobierno de Navarra debe aprovechar. “El campo debe estar entre las prioridades”, señala el presidente de UAGN, Félix Bariáin. “No podemos hablar de un sector estratégico y, al mismo tiempo, permitir que cada vez sean más las empresas agrarias que tienen dificultades para cubrir costes de produc-

ción. Invertir en el sector primario es invertir en Navarra”, afirma el presidente de UAGN.

Desde UAGN se considera que estas inversiones deben orientarse a mejorar la competitividad y rentabilidad, facilitar su modernización, su adaptación a los efectos del cambio climático, impulsar el relevo generacional y mejorar las infraestructuras agrarias.



Accede para obtener más información



12,1 MILLONES PARA ALIVIA EL COSTE DE LOS FERTILIZANTES EN NAVARRA

El Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación ha comenzado a abonar las ayudas extraordinarias destinadas a compensar a los y las profesionales del campo por el incremento de los costes de los fertilizantes. En Navarra, la primera resolución contempla un total de 12.157.627,89 euros para 4.772 beneficiarios.

UAGN considera estas

ayudas un apoyo necesario. No obstante, se recuerda que esta primera resolución no recoge a todas las personas potenciales beneficiarias y se reclama que ninguna persona del sector que cumpla los requisitos quede fuera, dado que el incremento del precio de los fertilizantes ha afectado al conjunto del sector. Garantizar unos costes de



producción asumibles es imprescindible para mantener la rentabilidad y la capacidad productiva del campo navarro. Seguiremos reclamando medidas

que permitan compensar los incrementos de costes y que pongan en valor el papel estratégico de la agricultura y la producción de alimentos.

Habla con tu cultivo

Instala la única sonda de suelo del mercado que integra 5 indicadores en un solo dispositivo: humedad, tensión hídrica, temperatura del suelo, conductividad aparente y conductividad del agua de poro. Todo en tu móvil con DENODL® App: acceso incluido y sin pagos recurrentes.

HYDR●BALL®



Compra dos sondas y consigue una tercera gratis.
Promoción exclusiva para socios de UAGN

Llámanos: 699038118

info@denodl.com





NAVARRA CIERRA LA CAMPAÑA CEREALISTA CON 765.000 TONELADAS

Una cosecha que supera las previsiones negativas del inicio.

La climatología deja consigo una cosecha, en el sur de la Comunidad Foral, por encima de las medias habituales, aunque lejos de los récords obtenidos la campaña anterior. En la zona norte, zona media y baja montaña, por su parte, los rendimientos han sido similares a promedios de años anteriores. Una campaña que ha dado como resultado 765.000 toneladas, superando las expectativas. Natalia Bellostas, directora-gerente de INTIA, destacaba que “se evidencia, una vez más, que la salud del suelo es un elemento fundamental para mejorar la resiliencia de los cultivos y reducir el impacto de las condiciones climáticas adversas como las de esta temporada”.

La superficie ocupada por el trigo continúa siendo la mayor, con más de 80.000 ha sembradas con este cultivo,

La superficie total de cultivos cerealistas se ha mantenido prácticamente estable en la Comunidad Foral con 193.000 hectáreas según los datos recientes de la PAC

seguida de la de cebada con casi 70.000 ha. La superficie total de cultivos cerealistas (trigo, cebada, avena, colza, girasol, guisante, haba y veza) se ha mantenido prácticamente estable en la Comunidad Foral con 193.000 hectáreas según los datos recientes de la PAC. Cabe destacar que ésta ha sido la campaña que más guisante se ha sembrado desde que se tienen registros, con casi 11.000 hectáreas.

En el plano varietal, Filón sigue siendo el trigo más sembrado, pero perdiendo posiciones respecto a otras nuevas variedades que se van incorporando en el mapa de siembras. Si nos fijamos en la cebada, la mitad de la superficie sembrada con este cultivo en la Comunidad Foral, está ocupada por la variedad Saratoga.

UAGN EXPLORA NUEVAS VÍAS PARA CUBRIR LA FALTA DE MANO DE OBRA

Más del 50 % de las empresas agrarias navarras encuestadas por UAGN asegura haber tenido dificultades para cubrir puestos de trabajo y más del 75 % estaría dispuesta a trabajar con empresas de inserción sociolaboral

La falta de mano de obra es una de las principales dificultades de las empresas agrarias navarras. Ante esta situación, UAGN desarrolla una investigación para analizar las dificultades de contratación del sector y explorar nuevas vías, entre ellas la colaboración con empresas de inserción sociolaboral.

“Llevamos años denunciando que la falta de mano de obra se ha convertido en uno de los principales quebraderos de cabeza para los profesionales del campo. Como organización agraria, nuestra obligación es buscar nuevas fórmulas”, señala Félix Bariáin, presidente de UAGN.

Las empresas de inserción sociolaboral combinan una actividad económica con un objetivo de inclusión laboral: ofrecen empleo y acompañamiento a personas en situación o riesgo de exclusión social, facilitando su incorporación progresiva al mercado laboral ordinario.

“El proyecto, financiado por el Servicio Navarro de Empleo-Nafar Lansare, contempla una investigación sobre las dificultades de contratación y el potencial de estas empresas como alternativa, y una campaña de sensibilización dirigida al sector”, detalla Delia González, responsable del área de empleo de la organización agraria.

UAGN ha contado con la colaboración del sociólogo Ander Mendaza. La investigación combina el análisis de información previa con una encuesta enviada a cerca de 600 empresas y entrevistas semiestructuradas.

Más del 50 % de las empresas encuestadas asegura haber tenido dificultades para cubrir puestos de trabajo y

¿Te cuesta encontrar personal?

Si te cuesta cubrir puestos de trabajo, detectas falta de formación o experiencia o has encontrado problemas tras la contratación, las **empresas de inserción** pueden ser una alternativa.



Empresas de inserción: ¿cómo funcionan?

Ayudan a encontrar personas trabajadoras y las acompañan generando oportunidades de empleo a quienes lo necesitan.

- La empresa agraria contrata el servicio a una empresa de inserción
- La empresa de inserción aporta el personal
- También se encarga de la formación, la gestión laboral y los trámites administrativos

Tú te centras en tu actividad.



Las personas contratadas

- Desarrollan un trabajo real y remunerado.
- Cuentan con orientación laboral.
- Reciben formación adaptada al puesto.
- Disponen de acompañamiento continuo por parte de una persona técnica profesional.



Experiencia consolidada

Actualmente existen 21 Empresas de Inserción en Navarra, que trabajan con éxito en sectores como construcción, limpieza, mantenimiento, ganadería y otros muchos ámbitos.

¿Quieres valorar esta alternativa? Contacta:

UAGN

C/San Fermín, nº 32 bajo,
51003 Pamplona (Navarra)

uagn@uagn.es 948 24 47 00

SERVICIO NAVARRO DE EMPLEO NAFAR LANSARE

Lo hacemos posible ▲ Ahalbidetzen dugu



Accede para obtener más información

más del 75 % estaría dispuesta a trabajar con empresas de inserción sociolaboral. UAGN prevé presentar los resultados y conclusiones del proyecto en octubre.

SERVICIO NAVARRO DE EMPLEO NAFAR LANSARE

Lo hacemos posible ▲ Ahalbidetzen dugu

EL SECTOR AGROGANADERO EN NAVARRA 2026

RETOS Y OPORTUNIDADES DE UN SECTOR EN EXPANSIÓN

29 DE SEPTIEMBRE DE 2026
SALA DE GRADOS NICOLÁS GARCÍA DE LOS SALMONES
1º PISO DEL EDIFICIO DE LOS OLIVOS
UNIVERSIDAD PÚBLICA DE NAVARRA (UPNA)
PAMPLONA



Jornadas
Interempresas

UAGN
Unidad Agraria de Gestión Navarra

upna
Universidad Pública de Navarra
Autónoma de Navarra

#AgroNavarra2026

UAGN E INTEREMPRESAS REÚNEN AL CAMPO PARA ANALIZAR SUS RETOS Y OPORTUNIDADES

El sector primario navarro afronta profundas transformaciones. La rentabilidad, competitividad, adaptación tecnológica, sostenibilidad y relevo generacional serán determinantes para garantizar el futuro de la agricultura y la ganadería. UAGN y el Grupo Interempresas celebrarán el 29 de septiembre, en la UPNA de Pamplona, la jornada 'El sector agroganadero en Navarra 2026: retos y oportunidades de un sector en expansión'.

El presidente de UAGN, Félix Bariáin, destaca que "el campo navarro tiene futuro, pero necesitamos que ese futuro sea viable" y que no puede hablarse de digitalización, sostenibilidad o innovación sin garantizar la rentabilidad y una vida digna para quienes trabajan en el



Accede para obtener
más información

sector. Defiende que "la innovación debe estar al servicio del agro" y que el gran reto es que "los jóvenes vean la agricultura y la ganadería como una profesión con futuro".

La jornada abordará la agricultura, con ponencias sobre maquinaria inteligente, drones y digitalización, y una mesa sobre su futuro. El bloque ganadero tratará la digitalización, sostenibilidad y relevo generacional, con una ponencia y una mesa sobre ganadería 4.0.

UAGN subraya que la incorporación tecnológica y las nuevas exigencias deben ir acompañadas de medidas que permitan asumir las inversiones necesarias sin poner en riesgo la viabilidad de las empresas agrarias. El encuentro concluirá con la clausura



Fuente: Gobierno de Navarra.

UAGN PIDE QUE EL PLAN AGROALIMENTARIO PASE A LA ACCIÓN

La organización agraria participará en el proceso impulsado por Desarrollo Rural y reclama incorporar una mesa de política medioambiental y mayor dotación económica para aplicar las medidas acordadas

UAGN considera positivo el arranque del proceso para definir el futuro del sector agroalimentario navarro y se compromete a participar activamente en su elaboración, aunque advierte de que la nueva hoja de ruta deberá contar con medidas concretas, una revisión de la gestión medioambiental y respaldo presupuestario para que pueda tener una aplicación real.

El presidente de UAGN, Félix Bariáin, recuerda que la elaboración de un Plan Estratégico para el sector agroalimentario “fue una petición trasladada por la organización a principios de 2024 y que posteriormente fue asumida como



Accede para obtener más información

compromiso por la presidenta del Gobierno de Navarra, María Chivite, y por el consejero de Desarrollo Rural y Medio Ambiente, José Mari Aierdi”.

“Valoramos positivamente que este compromiso empiece ahora a tomar forma. Desde UAGN vamos a colaborar activamente porque necesitamos una estrategia compartida que permita afrontar los retos que tiene por delante el sector primario navarro”, ha señalado Bariáin.

El presidente de UAGN, además, ha destacado la importancia de que este documento sirva para definir un modelo propio para la agricultura y la ganadería



de Navarra y no se limite únicamente a un diagnóstico. “El plan tiene que servir para tomar decisiones y marcar el camino que necesitamos para garantizar la viabilidad y el futuro de nuestras empresas agrarias”, ha añadido.

Además, UAGN considera que el Plan debe servir para establecer prioridades claras y compromisos concretos para el sector, de manera que las decisiones que se adopten puedan traducirse en medidas efectivas y en mejoras reales para las empresas agrarias y ganaderas de Navarra.

Una mesa ambiental para la gestión del territorio

UAGN solicitará que el proceso de elaboración del Plan Estratégico incorpore una mesa específica de política medioambiental, al considerar que la gestión del territorio y la actividad agraria están estrechamente vinculadas. “La política medioambiental es una pata fundamental del sector agrícola y ganadero. Los y las profesionales del campo somos parte de la solución en la gestión del territorio y necesitamos que estas cuestiones se aborden con el sector, no al margen de él”, ha afirmado Félix Bariáin.

En este sentido, la organización agraria considera necesario revisar la



El plan tiene que servir para tomar decisiones y marcar el camino que necesitamos para garantizar la viabilidad y el futuro de nuestras empresas agrarias

**Félix Bariáin,
presidente de
UAGN**

gestión medioambiental de los montes navarros, especialmente tras los incendios registrados durante este verano. “La prevención, la limpieza y la gestión adecuada del territorio deben formar parte de cualquier estrategia de futuro. No podemos hablar de sostenibilidad sin contar con quienes trabajan y viven en el medio rural”, ha defendido.

Plan acompañado de presupuesto

UAGN insiste en que las conclusiones del Plan Estratégico deben trasladarse de manera inmediata a la acción política y presupuestaria. “Si la finalización del plan está prevista para noviembre, no podemos esperar otro año para poner en marcha sus medidas. Es necesario que los próximos presupuestos contemplen un incremento de las partidas destinadas al sector agroalimentario para poder ejecutar lo que se acuerde”, ha reclamado Bariáin.

Para la organización agraria, el proceso iniciado por el Departamento de Desarrollo Rural supone una oportunidad para reforzar la competitividad del sector agroalimentario navarro, afrontar retos como el cambio climático, el relevo generacional o la nueva PAC, y garantizar un medio rural vivo y con futuro.

AUTÓNOMOS AL FRENTE

El valor de producir

Producir en el medio rural es generar soberanía y seguridad alimentaria, impulsar el consumo responsable y mantener vivos nuestros pueblos.

Emprender en el campo es sembrar futuro.



**PRODUCTOS LOCALES
Y DE TEMPORADA**



**CONSUMO
RESPONSABLE**



**PUEBLOS VIVOS,
FUTURO COMPARTIDO**

 **ASAJA**

Financiado por:



GOBIERNO
DE ESPAÑA

VICEPRESIDENCIA
SEGUNDA DEL GOBIERNO
MINISTERIO
DE TRABAJO
Y ECONOMÍA SOCIAL



Fuente: Consejo Regulador de la D.O. Navarra / EVENA.

VENDIMIA ADELANTADA

Un inicio que marca un hito sin precedentes

La vendimia de la Comunidad Foral arrancaba en pleno verano, debido a las elevadas temperaturas, con buenas perspectivas sanitarias y una producción que, según las previsiones iniciales de la D.O. Navarra, sería un 14% superior a la de 2025. El adelanto del ciclo vegetativo de la vid ha sido muy significativo respecto tanto a la campaña anterior como a la media histórica. En Rioja Oriental, subzona donde se integran nuestros municipios navarros, la vendimia también se ha adelantado de forma excepcional.

Jorge González, representante de UAGN en la OIPVR, destaca que la campaña de 2026 se inició el pasado 6 de agosto, “un adelanto fenológico histórico, que no ha mermado la calidad de la uva”, afirma. “Los informes de campo y los intercambios de conversaciones con las personas agricultoras ratifican un es-

Este año no ha existido la posibilidad de acogerse a la vendimia en verde como herramienta de regulación de la producción

tado sanitario de la uva sobresaliente”. Para González, esta sanidad “respalda el esfuerzo continuo nuestros viticultores y viticultoras, y anticipa una cosecha de extraordinario valor para nuestro sector”.

Cosecha superior, pese al calor

Este año, además, no ha existido la posibilidad de acogerse a la vendimia en verde como herramienta de regulación de la producción. El presidente del Consejo Regulador de la D.O. Navarra, David Palacios, explicaba que “aunque en primavera el fruto que esperábamos era abundante, las temperaturas máximas continuadas e inusuales hacen que las previsiones de producción se moderen respecto a lo previsto; a las que se suma la incorporación de dos nuevas menciones: ‘Vinos de Pueblo’ y ‘Rosado Tradición’, que amplían las posibilidades de diferenciación de los vinos de la D.O. Navarra”.



NAVARRA 360°: LOS DATOS AVANZAN, LA TRANSICIÓN CONTINÚA

La medición del impacto de la campaña 2026 sigue su curso, mientras se refuerzan la formación, el asesoramiento y la innovación para impulsar una agricultura regenerativa resiliente, medible y escalable

Tras compartir este verano los resultados de impacto de la campaña 2025, Navarra 360° sigue acompañando a las personas agricultoras en la transición hacia sistemas agrarios más resilientes. Con la campaña 2026 ya concluida en campo, el equipo técnico trabaja en el análisis de los datos que permitirán conocer el impacto alcanzado. Mientras tanto, el proyecto continúa impulsando nuevas acciones de formación, asesoramiento e innovación.

Los resultados de 2025 constataron avances en la adopción de prácticas regenerativas y primeros efectos positivos sobre la salud del suelo, la optimización de insumos y el desempeño ambiental.

La transición regenerativa no solo debe generar impacto, sino también demostrar que puede ser técnica, medible, escalable, colaborativa y viable

Estos datos constituyen una referencia para evaluar la evolución de las empresas agrarias.

Un otoño más de formación práctica y transferencia de conocimiento

La formación continúa siendo una herramienta clave para una transición que requiere conocimiento, acompañamiento y espacios donde compartir experiencias reales.

El próximo 18 de septiembre, de la mano de INTIA, se celebrará una jornada sobre Gestión Integrada de Plagas. La sesión abordará la identificación de riesgos, estrategias de gestión y expe-

riencias de éxito en empresas agrícolas. Posteriormente, se organizará una sesión práctica en campo para observar situaciones reales y trabajar directamente sobre los cultivos.

El 25 de septiembre, Peterson impartirá una jornada sobre Fertilización Sostenible, basada en el asesoramiento a las empresas participantes. Se abordará la interpretación de análisis de suelo, la optimización de la fertilización, las herramientas digitales y la actualización de la normativa sobre balances de nitrógeno que entra en vigor este año.

El 2 de octubre, junto a Sustraiak, habrá una jornada sobre Cubiertas Vegetales, con contenidos técnicos y visitas a empresas agrarias para compartir experiencias sobre su implantación y gestión.

Más adelante, según la climatología, se celebrará una jornada sobre diseño Keyline en la Cooperativa La Valdorba, combinando teoría y demostración práctica para mejorar la gestión del agua y reducir la erosión.

Innovación para seguir aprendiendo

Navarra 360^º continúa impulsando iniciativas de innovación para mejorar el conocimiento sobre los efectos de la agricultura regenerativa y acelerar su adopción.

Una de ellas es el Estudio Nutricional del Trigo, desarrollado por el Instituto de Agrobiotecnología (IdAB-CSIC) de Mutilva, para analizar la relación entre la salud del suelo y el valor nutricional del grano en las diferentes comarcas agrarias de Navarra. El trabajo permitirá generar nueva evidencia sobre cómo las prácticas agrarias pueden influir en la calidad de los alimentos.

También está en marcha un piloto para el Seguimiento de la Biodiversidad en las más de 5.000 ha del proyecto, liderado por 3BeeXNatura. Combina medición remota y verificaciones sobre el terreno para comprender cómo evolucionan la biodiversidad y los servicios ecosistémicos asociados a las prácticas implantadas.

Durante este otoño comenzará un proyecto de innovación para evaluar el potencial de los bioestimulantes en cul-



Accede para obtener más información

tivos extensivos, liderado por UCAN. Se ensayarán soluciones en empresas agrarias comerciales, analizando su efecto sobre la salud del suelo, la eficiencia en el uso de nutrientes y la rentabilidad, así como el papel de las cooperativas en su producción y suministro.

Por último, Navarra 360^º ha iniciado junto a Nouterra un Trabajo Estratégico para construir un modelo que permita escalar la agricultura regenerativa y asegurar su continuidad en el tiempo. Busca reconocer y recompensar el esfuerzo de los y las profesionales de la agricultura, involucrar a nuevos actores de la cadena alimentaria y sentar las bases para extender el modelo.

Porque la transición regenerativa no solo debe generar impacto, sino también demostrar que puede ser técnica, medible, escalable, colaborativa y viable, creando un modelo capaz de perdurar en el tiempo y aportar valor al conjunto del sistema agroalimentario navarro.





Julián Esquiroz, junto a su hijo, en Urbicáin, sobre un campo seco y con las reservas de alimento al fondo.

EL VERANO QUE SE COMIÓ EL INVIERNO

La sequía obliga a adelantar el consumo de las reservas de los meses venideros, dispara el gasto en alimentación y modifica el manejo del ganado. Nerea Mortalena, ganadera de Arraioz, y Julián Esquiroz, de Urbicáin, exponen el impacto en la ganadería

Las ovejas de Nerea Mortalena, en Baztan, salen al exterior, pero apenas encuentran comida. En Izagaondoa, lugar de trabajo del ganadero Julián Esquiroz, los montes están vacíos y las cuadras llenas. La sequía ha cambiado el calendario de las ganaderías; y sus efectos no terminan cuando vuelva a llover.

Para Mortalena, de Indakoa Base-rria, la consecuencia inmediata es la alimentación. Buena parte del forraje para

La sequía ha cambiado el calendario de las ganaderías

pasar el invierno procede de la granja. Este año, sin embargo, han tenido que comprar alimento y empezar a utilizar las reservas ya. El gasto adicional ronda los 6.000 euros respecto al año pasado.

Cuadra llena en pleno verano

Julián vive una situación similar. “Yo tenía en este monte 60 vacas. A mitad de verano, están todas dentro. No ha llovido desde el 14 de mayo”, afirma. Forraje,

paja y pienso pasan a utilizarse durante más meses y se añaden a gastos de producción como gasóleo, fertilizantes y otros insumos que también han crecido. El resultado, dice, es “una merma económica terrible”.

Ambos calculan que la recuperación puede prolongarse un año o más. Primero habrá que recobrar los manantiales y los pastos. Después, comprobar si la tierra vuelve a producir suficiente hierba. Y, mientras tanto, habrá que afrontar el desfase generado en las reservas.

Más trabajo y un cambio en el manejo

En un verano normal, las ovejas de Nerea permanecerían en el comunal y el trabajo diario se reduciría a supervisar el ganado. Este año, en cambio, hay que recogerlas por tandas, introducirlas en la nave, alimentarlas y volver a sacarlas.

La situación puede obligar también a tomar decisiones a más largo plazo, como adelantar determinados trabajos agrícolas, acortar los periodos de ordeño o sacar antes a las ovejas para poder realizar el primer corte de los prados con mayor antelación. “Esto va a traer que cambie el manejo de la granja”, resume.

La sequía puede llegar a los partos

El calor, la falta de alimento y la escasez de agua pueden afectar a la fertilidad. En Indakoa Baserria ya han observado animales que no han quedado gestantes en el primer ciclo. Si las cubriciones se retrasan, también lo hacen los partos y, posteriormente, la producción de leche y de corderos.

Es una muestra de cómo un episodio de falta de lluvias puede prolongar sus efectos durante meses y trasladar el problema desde los pastos hasta la producción ganadera.

Una cuestión de viabilidad

Julián vincula esta situación con otra preocupación estructural: el relevo generacional. Mantener una ganadería exige estar pendiente de los animales los 365 días del año. Una dedicación que, junto con la presión económica, dificulta



Nerea Mortalena, en un prado seco de Arraioz (Valle del Baztan).

El calor, la falta de alimento y la escasez de agua pueden afectar a la fertilidad

que las nuevas generaciones vean en la ganadería una opción de futuro. Nerea reclama que las ayudas públicas permitan, al menos, compensar el sobrecoste por la sequía. Para ella, las medidas deberían tener en cuenta también las consecuencias sobre la reproducción y la producción de los próximos meses.

Ambos saben que la lluvia es necesaria, pero también que, cuando llegue, no bastará para volver a la normalidad; y el contador, mientras, continúa corriendo.

MÁS PRESENCIA NAVARRA EN EL DEBATE AGRARIO EUROPEO

Pello Sarratea, representante de UAGN en el CEJA, participó en junio en el diálogo comunitario sobre ganadería, mientras el Consejo Europeo de Jóvenes Agricultores avanza en sus prioridades ante la futura PAC

UAGN continúa reforzando su presencia y capacidad de interlocución en el ámbito europeo a través de su participación en el Consejo Europeo de Jóvenes Agricultores (CEJA) y en los diferentes foros de debate de las instituciones comunitarias. Lo hace a través de su representante, Pello Sarratea, que durante los meses de junio y julio, ha seguido de cerca los principales debates europeos sobre el futuro del sector agrario, con especial atención a la Política Agraria Común (PAC),

el relevo generacional, el cambio climático y la ganadería. En este marco, Sarratea participó el pasado 17 de junio en Bruselas en el Diálogo Civil de la Comisión Europea sobre producción animal.

La reunión estuvo centrada en dos cuestiones de especial importancia para el futuro de las granjas: la gestión de riesgos y los seguros agrarios y la genética y mejora genética en la producción ganadera.



Accede para obtener más información



Pello Sarratea, representante de UAGN en el CEJA, en la esquina derecha de la imagen.

LA ECOLÓGICA TOMA NOÁIN

La undécima edición ha reunido durante tres jornadas en el Parque de los Sentidos de Noáin a personas productoras, elaboradoras y consumidoras en torno a un modelo agroalimentario que apuesta por la sostenibilidad, el cuidado del entorno y la relación directa entre quienes producen y quienes consumen. La presidenta de CPAEN/NNPEK y afiliada a UAGN, Mari José Arrondo manifestaba que “esta feria es una oportunidad para acercar la producción ecológica a la ciudadanía, para que conozca de pri-

mera mano quién produce los alimentos que llega a sus mesas. En Navarra tenemos un sector ecológico diverso, presente en muchos de nuestros pueblos, que trabaja por una agricultura sostenible, por el cuidado del suelo y del medio ambiente y por un modelo de alimentación ligado al territorio”.



Accede para obtener más información



Mari José Arrondo, presidenta de CPAEN/NNPEK y afiliada a UAGN, durante un momento de su intervención. Fuente: CPAEN - NNPEK.

NEREA MORTALENA, SEGUNDO PREMIO EN EL ARTZAI EGUNA

La de Arraioz era galardonada en el concurso morfológico de ovejas de cara rubia

Nerea Mortalena, responsable de la ganadería Indakoa Baserria, ha conseguido el segundo puesto en el concurso morfológico de ovejas adultas de cara rubia celebrado con motivo del Artzai Eguna de Uhartte Arakil. La cita, una de las jornadas de referencia para el sector pastoril navarro, volvió a poner en valor el trabajo, la dedicación y los conocimientos de los profesionales del campo. Este reconocimiento supone un nuevo impulso para Mortalena y para la ganadería que desarrolla desde Arraioz, además de contribuir a visibilizar el trabajo de las nuevas generaciones vinculadas al sector primario.



UAGN, EN EL XII PREMIO NACIONAL JOVEN AGRICULTOR 2026

El certamen de ASAJA ha recibido candidaturas de dos afiliados, uno del sector de la ganadería y el otro de la agricultura. Son Nerea Mortalena Mascotena, ganadera de oveja latxa en el caserío Indakoa de Arraioz (Valle del Baztan), y Juan Eraso Zabalegui, ingeniero agrónomo al frente de la única plantación comercial de lúpulo de la Comunidad Foral, ubicada en Olite.

Nerea compite en la categoría de Mejor proyecto de compromiso social por su modelo de ganadería extensiva, economía circular y venta directa de cercanía, reforzado por su labor educativa y divulgativa como #AgroinfluencerUAGN. Por su parte, Juan opta al galardón de Mejor proyecto digital con Queen Country Hops, una explotación de 8,5 hectáreas que aplica agricultura 4.0 (sondas de humedad en suelo y fertilización de precisión) junto al procesado integral (secado y peletizado) de su cosecha.



Riega justo cuando lo pide tu cultivo



BrioAgro
Technologies

Consiguiendo más producción por cada m³ de agua

BrioAgro lleva el riego inteligente a cualquier finca con una mínima instalación en la parcela y un pago mensual. El agricultor de regadío aumentará su producción por m³ de agua, reduciendo el consumo de agua, energía, fertilizantes, fitosanitarios y mano de obra dedicada al riego.

Llámanos y te explicaremos cómo aplicamos las últimas tecnologías en cualquier finca y cultivo: sensores, sondas, imágenes satelitales, meteorología geolocalizada, riego y fertirriego, así como el Cuaderno de Campo. Ofrecemos múltiples servicios en una sola plataforma de fácil uso, acompañada por el personal de BrioAgro para alcanzar cuanto antes los excepcionales resultados ya demostrados en innumerables cultivos.

BrioAgro realizará de manera gratuita la gestión de la ayuda del **KIT Digital** a los afiliados a **UAGN** para sus productos y servicios. Más detalles del Kit Digital de BrioAgro en bit.ly/briokit



Teléfono: 634371073 | Email: uagn@brioagro.es X:@brioagr | Instagram:@brioagr | web: brioagro.es

UAGN CONOCE EN SAN MARTÍN DE UNX EL MODELO DE DESARROLLO EN TORNO AL VINO

El personal de la organización agraria participó en una nueva jornada técnica organizada por el Club Agroalimentario A-UNA

San Martín de Unx impulsa un ambicioso proyecto en torno al vino, que lo ha consolidado como ejemplo de valorización del territorio y desarrollo rural en Navarra. A través de una estrategia compartida entre bodegas, personas viticultoras, Ayuntamiento y otros agentes locales, el municipio ha convertido su tradición vitivinícola en un elemento diferenciador capaz de generar actividad económica, reforzar su identidad y proyectar su patrimonio; del que UAGN ha querido tomar apuntes.

Así, la plantilla de la organización agraria acudía a Casa Muruzábal con la bienvenida de Javier Leoz, alcalde de San Martín de Unx, y Félix Bariáin, presidente de UAGN. “San Martín de Unx plasma cómo un territorio puede construir una iniciativa común a partir de sus recursos, generando valor añadido, oportunidades y futuro para el medio rural”, destacó Bariáin.

La sesión continuó con la charla ‘San Martín de Unx, una tierra hecha vino’, con Elena Arraiza, periodista especializada; Íñigo Méndez, técnico de proyectos en Fundación Emplea; y Julián Palacios, presidente de la Asociación Viñedos y Bodegas de San Martín de Unx.

Durante el encuentro se explicó la evolución del sector y el trabajo conjunto para convertir el vino en eje de desarrollo territorial, poniendo en valor el paisaje, el patrimonio y la cultura



La plantilla de UAGN, durante un momento de la jornada técnica.



Accede para obtener más información

con la marca colectiva San Martín de Unx. El vino de los Aromas.

El evento incluyó un recorrido por el entorno para conocer la relación entre viñedo y paisaje y concluyó con la visita a Bodegas Máximo Abete, donde la plantilla técnica de UAGN conoció el proceso de elaboración y comercialización del vino.

EL MINISTERIO CAMBIA LAS REGLAS: LÍMITES AL ARRANQUE SUBVENCIONADO

El Gobierno de España ha introducido cambios importantes en las reglas que determinan cuándo se puede plantar, arrancar y volver a plantar viñedo en España. El Consejo de Ministros aprobó el 25 de agosto la modificación del Real Decreto 1338/2018, que regula el potencial de producción vitícola, para adaptarlo al nuevo paquete europeo del vino aprobado este año.

La reforma, publicada el 27 de agosto en el Boletín Oficial del Estado, afecta de lleno a cuestiones especialmente sensibles: las nuevas plantaciones, las autorizaciones para reponer viñedos arrancados y las consecuencias de acogerse a futuras ayudas públicas para retirar cepas.

Uno de los cambios con mayor alcance tiene que ver precisamente con el arranque subvencionado de viñedo. La normativa introduce limitaciones para evitar que una persona viticultora cobre una ayuda para reducir superficie y, poco después, vuelva a incrementar su explotación mediante nuevas autorizaciones.

En los supuestos de ayudas al arranque previstos en la nueva normativa europea, las personas beneficiarias no podrán solicitar autorizaciones de nueva plantación durante las diez campañas siguientes al arranque.

Además, cuando se concedan determinadas ayudas al arranque, se revocarán las autorizaciones de nueva plantación que el beneficiario todavía tenga vigentes. Y hay otra consecuencia relevante: la superficie eliminada con una ayuda de arranque no dará derecho



a obtener una autorización para replantarla.

El Ministerio de Agricultura aún no ha fijado la cuantía definitiva de la ayuda al arranque estructural.

Más margen para replantar

En sentido contrario, el nuevo real decreto concede bastante más margen a quienes arrancan viñedo dentro del funcionamiento ordinario del sector y obtienen una autorización para replantar.

Hasta ahora, el Real Decreto de 2018 establecía con carácter general un periodo máximo de tres años para utilizar una autorización de replantación. Con la reforma, el plazo

pasa a ser de hasta ocho campañas, contadas desde el final de la campaña en la que se concedió.

Sin fecha límite para el sistema de autorizaciones

Hay otro cambio muy importante. Cuando se aprobó el Real Decreto de 2018, el sistema europeo de autorizaciones de viñedo aparecía limitado hasta el 31 de diciembre de 2030. Esa fecha desaparece ahora de la normativa española.

El nuevo marco europeo mantiene el régimen iniciado en 2016 sin una fecha predeterminada para su finalización, por lo que España elimina también ese horizonte temporal de su real decreto.

UAGN OFICINAS

UAGN PAMPLONA

C/ San Fermín, nº 32 bajo
Tfno.: 948 24 47 00
E-mail: uagn@uagn.es
Web: www.uagn.es

UAGN ESTELLA

C/ María de Maeztu, nº 17
Tfno.: 948 24 47 00
E-mail: a.morras@uagn.es

UAGN AZAGRA

C/ Río Ega, nº 8
Tfno.: 948 24 47 00
E-mail: s.salvatierra@uagn.es

UAGN ELIZONDO

C/ Santiago, nº 30 bajo
Tfno.: 948 24 47 00
E-mail: info@uagn.es

UAGN MENDAVIA

C/ Miguel Pérez, nº 16
Tfno.: 948 24 47 00

UAGN TUDELA

C/ Alhemas, nº 4
Tfno.: 948 24 47 00
E-mail: d.gonzalez@uagn.es

UAGN TAFALLA

C/ San Isidro, 1
Tfno.: 948 24 47 00
E-mail: s.salvatierra@uagn.es

TODA LA INFORMACIÓN, AL ALCANCE DE TU MANO



BOLETÍN DIGITAL

Desde hace varios años, UAGN realiza un boletín digital semanal en el que informa a los y las profesionales del campo que muestren interés en las noticias más novedosas relativas al sector agrícola. Este boletín aporta nueva información y las últimas noticias que se producen en nuestro sector, a nivel de Navarra, de España y de la Comunidad Europea. Todas las personas que deseen recibir semanalmente este boletín informativo podrán hacerlo escribiendo un mail a la dirección uagn@uagn.es, indicando la dirección de correo electrónico en la cual quieren recibir dicho boletín.

WHATSAPP

¿Quieres recibir todas las noticias sobre el sector agrario en tu móvil?

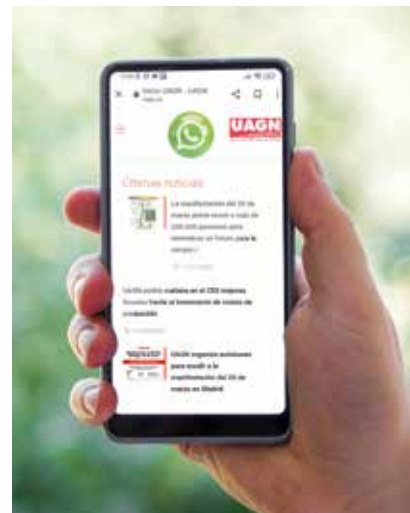
Desde la Unión de Agricultores y Ganaderos de Navarra te ofrecemos un servicio de comunicación gratuito. Recibirás toda la información de forma inmediata directamente en tu móvil a través del WhatsApp.

Sólo tienes que seguir los siguientes pasos:

Paso 1. Guarda el número de teléfono del "Canal de Comunicación de UAGN", **666 36 15 87**, en la agenda de tu móvil.

Paso 2. Envíanos un WhatsApp con la palabra ALTA.

Y con estos dos sencillos pasos recibirás la información en tu móvil.



Clasificados

COMPRA

Se compran: derechos PAC de la región 6. Tfno.: 606232221.
Se compra: fincas de laboreo en zonas de Valle de Guesálaz y Yerri. Tfno.: 601175512.
Se compra: derechos de la región 17. Tfno.: 648071835.
Se compran: derechos PAC de la región 7. Tfno.: 616491515
Se compra: cuba para purín de 8.000 L. de un eje. Tfno.: 638985385.
Se compran 7 DPB de la región 302. Tfno.: 660817340.
Se compra maquinaria para acaballonar espárragos. Tfno.: 699897062.
Se compra remolque esparcidor para viña y generador diésel de 4 cilindros. Tfno.: 636780307.
Se compra tierra de secano en la zona de la Ribera. Tfno.: 601454747.
Se compran derechos de la región 503. Tfno.: 661802682.
Se compra terneros pasteros, 6 meses y preferentemente machos blondas. Precio: sobre 750 €. Tfno.: 607407355.
Joven agricultor busca comprar 40 vacas de carne o coger explotación en funcionamiento en régimen de alquiler o si se cesa por jubilación, entre la zona de Valle de Ollo y Urbasa. Tfno.: 634439090 (Mikel).
Se compra rotavator de 2 cuerpos para esparraguera. Tfno.: 649317136.
Se compran: derechos región 901 y 1101. Tfno.: 648071835.

REGALA

Se regala: ciemo de oveja, muy bueno para sacarlo con pala pequeña en Añorbe. Tfno.: 645 69 86 42.

ALQUILA

Busco terreno de alquiler en la zona de Puente la Reina, Obanos, Mendigorria, Artajona, Muruzabal, Uterga, Iris, etc. Tfno.: 612255615.

VENTAS

Se venden: 4 derechos de PAC, región 3. Tfno.: 687602239
Se vende: abonadora Coorepa en muy buen estado. Venta por jubilación. Precio a consultar. Tfno.: 655948370
Se vende: rotavator Massano. Buen estado. Venta por jubilación. Tfno.: 655948370
Se vende: atomizador Eurotech Project de 1.500 L. Tfno.: 649317136
Se vende: pala para tractor con uñas; seminueva, en Andosilla. Tfno.: 670 083 696
Se vende: 600 ovejas y 20 cabras. Tfno.: 671 318 315 / 620 529 475

Debido al gran número de solicitudes de anuncios que recibimos, cada tres meses eliminaremos los más antiguos. Muchas gracias

Se venden: 38 cubículos para vacas completos; varias barreras 5/6 metros; 7 auto-capturas para vacas sin cuernos de 7 metros y 8 plazas; 2 silos de 7500k cada uno. Tfno.: 605580616
Se vende: derechos de una hectárea de viña en Arróniz. Tfno.: 647548063
Se vende: remolque basculante Teymo de 8 toneladas, una trailla de 4 metros cúbicos y un cultivador de 11 brazos. Tfno.: 649384617
Se vende: por jubilación, camión de ganado muy bien cuidado y con único conductor. Tfno.: 628 929 397
Se vende o se alquila finca de 18 robadas entre la carretera de Puente la Reina, en el cruce de la autovía. La finca es llana y dispone de hidrante propio. Tfno.: 690759425
Se vende: 2 arados de 4 vertederas marca Quimel (uno de ellos de anchura variable); abonadora arrastrada marca Anfer de 4.000 kg; molón con cuchilla de 3 m; picadora Verti de 2,60 m; cubo Aguirre de 1.200 litros; máquina para echar plástico de una línea con rotobator invertido; rastra y algún apero más. En Valtierra. Tfno.: 676 479 300
Se vende: remolque (bañera) agrícola, Tara 2200kg y PMA 10500kg, guardado siempre en bajera. En Armañanzas (Navarra). Tfno.: 678622420
Se vende: ruedas estrechas con llanta reforzada 230/95 R48 BKT 230/95 R32; esparcidor de estiércol, para viña marca 'Aníbal Reyra'; azufradora marca 'Valmet' arrastrada. Todo en muy buen estado. Tfno.: 629494373.
Se vende: leña a 8 euros el kilo. Tfno.: 624273545.
Se vende: tierra de labor de secano en Lerín, término Zañeta (Muga con Oteiza). Más información: 636571785.
Se vende por jubilación: arado Kverneland de cuatro vertederas; sembradora Torres de 21 chorros; cultivador de 17 brazos; sinfín de 8 m con motor de gasolina. Tfno.: 647743559.
Se vende: semichisel Solana Horizonte 3 metros de ancho. En buen estado, poco uso. Tfno.: 637446055.

Se vende: lote de tierra en Figarol, regadío 13 ha con derechos. Tfno.: 680711384.
Se vende: tractor Massey Ferguson modelo 7726 S Dyna VT Potencia 270 CV agco 7.4 litros + cuatrismo Kverneland variable con memoria, vertedera máximo 50 cm. Tfno.: 619 66 72 71.
Se vende: trisurco marca Aguirre de 16 pulgadas de surco. Tfno.: 670524112
Se vende: sembradora marca Aguirre de 4 metros y medio de anchura y 1.000 kg. de tolva. Tfno.: 648643787.
Se vende: abonadora pendular de 800 kg; rastra para deshacer toperas y airear las praderas de 6 metros plegable hidráulica. Tfno.: 605580616
Se vende: dos viñas de secano, una de 4 hectáreas de garnacha y la otra de 1.5 de tempranillo, las dos de secano en el término municipal de San Martín de Unx. Tfno.: 699 101 617
Se venden: tractor John Deere 3130 con pala, 4 ruedas nuevas y dos más estrechas, en perfecto estado; Cañón de riego, motobomba Caprari con motor Deutz y 600 metros de tubería de 4 pulgadas; 4 cisternas de 5.000, 4.000, 3.000 y 1.000 litros; 2 sinfines de 8 metros; 2 abonadoras pequeñas; 1 trailla pequeña. Tfno.: 627 400 541
Se venden: 11,75 derechos de la región 1. Tfno.: 626 604 166 / 657 803 316
Se vende: 1 derecho de la región 4. Tfno.: 667 252 373
Se venden: 8 derechos de secano, región 1. Tfno.: 685 583 076
Se venden: 17.50 robos de tierra en regadío en Tudela. Tfno.: 685 583 076
Se vende: despuntadora, azufradora de 400 kg. y varios cultivadores. Tfno.: 676 306 042
Se vende: compresor neumático de poda al tractor, tijera de poda eléctrica Pellenc Lixion seminueva, chisel de viña. Tfno.: 646794160
Se venden: derechos de la región 3. Tfno.: 648071835
Se vende: carro de herbicida de 12 mt de 1.000 l. bomba y mandos nuevos y la ITV recién pasadas; abonadora Vicon de 1.650 kg muy buena, caja alta; remolque turismo grande, medida de caja: 3000 largo x 1700 ancho x 1220 alto con toldo y rampas para 2.000 Kg. Tfno.: 649157344
Se vende: traspaso 6 DPB, región 1 (antigua 0301) y 13 DPB, región 7 (antigua 1401). Tfno.: 635706762
Se venden: derechos de la PAC de la región 7. Tfno.: 645832746.
Se vende: cañón de riego de 90 de diámetro por 290 metros de largo. Tfno.: 650387432

Se vende: Tractor Landini Rex 105; Remolque madera eje curvado 8000 KG; Atomizador Teime 2000 L; Barredor viña; Uñas y cazo; Cuba 500 L; Picadora leña para frutales; Compresor poda con rueda recogecable. Tfno.: 600085168

Se vende: 2,25 ha de T.A de secano en el término municipal de Uncastillo (Molino, Fuente Nueva, Restaños, Ardasal, Chiles, Basinaval, Olir y Riguel) y en Zutilla: 12,81 ha de Pastos, 11,88 ha de Matorral/Monte bajo y 0,27 ha de frutales (FY). Válidas para cobrar los Eco regímenes de la PAC. Tfno.: 636 44 67 75. Atiendo WhatsApp.

Se vende: enganche para remolque, marca CELMA, con petaca para tractor John Deere, de hasta 120 CV. Tfno.: 629 41 32 73.

Se vende: sembradora directa Aguirre de rejón, de 4,5 metros, con marcadores hidráulicos. Tfno.: 650075243

Se vende: abonadora pendular 800 Kg, recogedor de forraje FELLA, 19 derechos Región 17, 1,63 Región 3. Tfno.: 605580616

Se vende: atomizador de 4.000l Máñez y Lozano; picadora trituradora Zanon de 3m; cuba de herbicida Atasa de 1.000l; barras de herbicida Corbins; subsolador de 5 brazos Niubo; chisel de 7 brazos y compresor de poda Zanon de 600l y 6 salidas. Tfno.: 618607112

Se vende: acaballador y máquina extendidora de plásticos para espárragos semi nuevos. Tfno.: 650280332

Se vende: ponis y potros. Tfno.: 616247022

Se vende: máquina recolectora de fruta. Marca: MUNCKHOF. Tfno.: 646 950 327 y 941 180 990.

Se vende: sembradora marca SOLA de 3m. y 21 chorros; remolque de 2000 kg basculante manual; gradilla de muelles de 3 metros de ancho y reducible a 2,30 metros. Tfno.: 686 211 043.

Se vende: sembradora Larrosa modelo Belia 6000ST. 6 metros de siembra convencional con cultivador delantero. Capacidad de la tolva 5000 litros. Año 2019. Tfno.: 647 77 50 60

Se vende: empacadora de paca pequeña, de la marca Class y modelo Marcan 51. Tfno.: 679453826

Se vende: cortadora de forraje, cinco discos, recogedor de forraje, encintadora de bolas, rotoempacadora, rotavator, cisterna 5.000 litros con bomba usada siempre para agua. Tfno.: 605580616

Se vende: tanque de leche Alfa-Laval 6000L (3000€) y sala de ordeño (2500€). En Peralta (Navarra). Tfno.: 610210657

Se vende: forraje de beza con avena a 100€/T. Tfno.: 662214990.

Se vende: un rotavator de clavos de 1,90, remolque Agisa basculante de 7.000 kilos con freno hidráulico al eje trasero y un bisurco Aguirre. Tfno.: 650 78 80 03.

Se venden, por jubilación: grada de 4,50 con rastrillo trisurco; quimel despegable, abonadora Vicon de 1.200kl. En Villatuerta. Muy buenas condiciones. Tfno.: 626796193.

Se venden 5 derechos PAC, región 3. Tfno.: 618833857

Se venden postes de viña (precio liquidación); depósito de agua 50.000 Litros, perfecto estado, precio liquidación; rastra 5 metros, plegable; abonadora Aguirre; grada 3 metros (4 filas) y rastra; cultivador 2,3 metros; ganchos (5) con molón. Tfno.: 609690036

Se venden 7 derechos de PAC de la región 4 de secano. Tfno.: 661211001

Se vende cosechadora John Deere 955. Tfno.: 620320430

Se vende arado VOMER de 5 tejas. Poco uso y con rejas nuevas. Tfno.: 647775060

Se vende: 34, 5 robos de tierra de regadío en Fustiñana con derechos; y 17,5 robos de tierra de regadío en Tudela con derechos. Tfno.: 685583076

Se vende: sulfatadora de 1250 litros y 15 metros de ancho con bomba de pistones y cortes eléctricos; Chisel molón Agromet, de 3'5 metros; Semichisel Divason, de 5 metros. Tfno.: 625 665 085.

Se vende: sembradora de maíz de 7 filas Monosen con ordenador y para esparcir polvos y discos de girasol; abonadora de Aguirre de 1500 kg.; tractor John Deere 7920 con ruedas estrechas nuevas; molón de 4 metros con ruedas antiguo; grado de disco de 3.70 m. antigua; remolque Bolaños 18.000 Kg.; cuba de sulfatar Aguirre 1500 litros de 15 metros; rulos de 5 cuerpos dobles para quitar la costra del maíz; Rotabator de 3 metros reforzado Agrator; subsolador Melquiades de 5 brazos con botas nuevas; bomba de agua de 500.00 litros/hora; seleccionadora de simiente de alfalfa y trigo antigua. Tfno.: 620 895 363/ 687 726 515.

Se vende granja en Caparroso con camino de acceso a Ctra. Nacional 121 a 500 metros, de 3.000 metros cuadrados de los cuales 700 cubiertos, y dotada de luz y agua. Tfno.: 638283201.

Se vende grada de 6 m., 4 filas y rastrillo. Tfno.: 620312068

Se venden derechos de la PAC por jubilación. Tfno.: 657908215

Por jubilación, en Aibar, se ofrece VIÑA DE 3,44 has. de merlot en espaldera, con RIEGO POR GOTEIO. Condiciones a convenir (incluida la opción de compra). Tfno.: 639734386

Se vende Olivar en pleno rendimiento en San Martín de Unx. Tfno.: 677 70 6007

Se vende Rotavator 2 cuerpos -> Maschio Telf:649854410

Se venden invernaderos túneles Richel. Tfno.: 686255490

Vendo 24 derechos de regadío Región 8. Tfno. 692 043 917

Se vende remolque basculante de 7 toneladas al precio de 700 euros. Tfno.: 679634781

Vendo Sembradora Aguirre de 7 metros en 3 hileras. Complet. Seminueva. Tfno. 618 20 55 68

Se vende: Gradilla Kongskilde. 5.2 metros de anchura plegable hidráulicamente, 54 brazos. Tfno.: 686885207

Se vende: finca rústica de cereal de 21 robadas a pie de carretera, en Obanos. Tfno.: 608 80 03 17

Se venden: Equipos y filtros de riegos, Acabañador de espárragos, Rotabatores de dos cuerpos, Sacador de brócolis (cazo). Tfno.: 649107354 (Pascual).

Se venden 90 derechos de PAC de 0301 y 1401 Ribera baja. Para vender enteros o por separado. Tfno.: 606306635.

Se vende sembradora de línea de cepellón compuesta por llenadora sembradora de rodillo distribuidor de vermiculta y apiladora. Marca MOSA. Poco usada, precio: 24000 €. Tfno.: 634445891

Se vende remolque Bolaños de 8000 Kg., basculante con freno hidráulico y barras para palets. Barato. Tfno.: 674706398

Se vende remolque marca Gascón de 10.000 kilos por 2.300 euros. Tfno.: 655 32 32 64; el remolque está en Ablitas.

Se vende: cebaderos de porcino en funcionamiento en Sesma. 1690 plazas con terreno para 1000 más. Tfno.: 636173246

Se vende: cultivador de alcachofa 16 brazos + 4 brazos de regalo 1.200€. Cazo de planta de alcachofa 700€. Filtro de aspersión de 3" 300€. 36 aspersores sectoriales de latón a 20€.31; aspersores circulares de latón a 15€.3; Válvulas de 3" a 300€. Programador Agronic 2.000 225€.4; llaves de abrir aluminio a 8 €. 2 varas de Olivas a 25€. Arrancador de Alcachofa Garde el más fuerte y alto + 4 contrapesos de 50kg de regalo 1.200€. Llaves fijas, estrellas, inglesas, extractores, bomba de engrasar desde 15€. Las fotos están en Milanuncios y Wallapop. Precios negociables. Tfno.: 696143992.

Se vende plantadora Ferrari, para brócoli y coliflor. De 6 líneas plegable y con espacio de plantado por programador. Tfno.: 676479300

Se vende rastra y molón de 2,5 metros. Tfno.: 638159944

Clasificados

Se vende John Deere 5500n 7000 horas; dos toros para el tractor; ruedas estrechas para New Holland 320/90 50 y 270/95 36; sembradora neumática para cebolla y puerro; peladora cebollas Samon; cuchilla arranca cebollas; Rotavator Agrator reforzado y con molón 135; acaballador y acolchadora para espárrago CMAX; atomizador para espárragos (averiado); Rotavator Howard dos cuerpos (averiado); plantadora tres cuerpos de cazo con desplace hidráulico y acople para echar goteo; arranca matas espárrago; plantadora para tomate tres cuerpos de pincho; 4 filtros de maya; tubos de aluminio; y pajarrillos para 4 o 5 htc, 33,5 derechos zona 1601. Tfno.: 676479302 (Cabanillas, Navarra).

Se vende parcela en Tudela con tierra arable y tipo de riego de regadío de 4 robos de superficie. Acceso junto al camino general y rodeada de tierras de cultivo y de huertos de ocio para cualquier destino que se desee. Término de Traslapuente, en Tudela (Navarra). Precio económico. Tfno.: 665 883 881 (se atiende por WhatsApp también).

Se vende Pulverizador/carro herbicida Aguirre de 2000 litros, de 18 metros + 6 metros con boquillas boomjet. Caudal proporcional al avance. Tfno.: 616841630

Se vende por jubilación tractor New Holland modelo M115 5000 horas; remolque basculante marca Teymo de 8000 horas frenos hidráulicos; sembradora sola de 3 m. de 22 rejas; trisurco Aguirre de ballestas corredera hidráulica; equipo de herbicida de 800 l.; marcador de espuma eléctrico; chisel marca Oteiza de 9 brazos; grada de 3,50 m. y 3 filas hidráulica; rastra de 3,5 m. hidráulica con cuchilla; abonadora Aguirre de 1200 kg.; 2 depósitos de gasoil de 1500 l. y 100 l.; sinfín hidráulico 9 m.; molón de 3 m. con cuchilla y ruedas; picador de paja marca CIMA; cajón de 2 m. Tfno.: 948360166 / 626399236

Se venden 35 hectáreas de tierras de labor de regadío, divididas en 8 parcelas, en Arguedas, paraje de El Raso. Se incluye almacén y balsa para riego por goteo. Tfno.: 629 64 27 46

Se vende remolque basculante de 8.000 kilos hidráulico freno a los dos ejes, con toldo abrelatas. 2400 euros; Dos cultivadores: uno de 11 brazos y otro de 9 brazos, una grada de 4 metros plegable, 1000 euros; Equipo de herbicida 12 metros y 1000 litros 900 euros; Abonadora zaga 500 kg 400 euros; 3 desbrozadoras de gasolina, una para motosierra y cortasetos; 700 euros; Remolque de 1500 kg de mula mecánica. Tfno.: 680 47 29 11

Vendo Invernaderos túnel de marca IMA, de 50mx9,5m barras de cultivo cada 2 m, sistema de aspersión. Precio: 1500€ sin desmontar Razón. Tfno.: 608723842
Vendo Atomizador general 600 litros nuevo. Teléfono 630960739

Vendo máquina elevadora TCM japonesa, diésel de 4 cilindros, motor Isuzu, sube 5 m. y carga 2000 kg., automática. Precio: 4500 € (negociable). Tfno.: 680472911
Por jubilación se vende cosechadora John Deere 1174S2 corte de 4,80 m. pasada revisión mayo de 2022. Contacto 647808531

Se vende lote: Tractor, equipo para fitosanitarios, remolque 1500 kg, dos cultivadores de diferentes medidas, monosurco braban del 3, abonadora 500 kg, pala y cabina. Se dispone de fotos y se puede concertar cita para verlo. Tlf CONTACTO: 629659595

Se vende mástil de carretilla elevadora de 3 vías con desplazador acoplado a tractor. Tfno.: 676617432

Se vende finca de regadío de 4,5 hectáreas en término de Cáseda (San Isidro del Pinar) Polígono 52; También varias parcelas de secano más pequeñas cerca del pueblo. Tfno.: 636857013

Se vende Gradilla de muelles de 3 filas, 3 metros. Tfno.: 686211043

Se vende carga palets marca general con desplazable y poco uso 617963023

Se vende araña de 3 metros, dos molones de 2.80 uno con cuchilla y otro sin cuchilla, rastra de 3 metros con dobles, una trailla hidráulica de 1.5 metros, carro herbicida hidráulica de 13 metros con válvula electrónica, sembradora de 4 filas de maíz y girasol, descortezados de costra de maíz de 4 filas, arana preparadora de tierra para sembradora. Telf contacto: 617292742

Se vende chisel de 11 brazos marca Divasson. Tfno.: 696854550

Se vende abonadora Aguirre, 2500, con Ordenador. Tfno.: 608 95 13 25

Se vende tractor 6100 MC John Deere con 8000 hora. Se vende rotavator Alpego 3 metros reforzados de 2016. Tfno.: 679951703

Vendo septasurco DIVASON con cabezal desplazable para labrar por dentro y fuera del surco, ideal para hacer orillos y rastrón con cuchilla de 5m. marca CMAX. Tfno.: 646214352

Se vende tubería de riego de 4 pulgadas. Sembradora Sola 3,50 siembra directa suspendida. Tfno.: 636818913

Se vende arado Kverneland de 4 cuerpos; se vende atomizador Gardi de 2.000 l; se vende molón con cuchilla de 2,30 metros para viña de 3 metros. Todo en perfecto estado. Tfno.: 608779078

Vendo toro y novillos. Salón de Abaurrea Baja. Tfno.: 690120183

Vendo remolque Teymo de 9 toneladas y sembradora Amazone de 4 metros con preparador. Tfno.: 675219458

Se vende rotavator 310 marca Agrator muy bueno. 686973941

Se vende chisel marca Oteiza de 7 brazos; abonadora Aguirre pendular, 1500 kg.; rotativa Agrator; sembradora Lamusa con 25 chorros; carro herbicida de 1000 l. Tfno.: 675651508 (Interesados, manda fotos por Whatsapp)

Vendo mula mecánica Pasquali de 18 CV., motor rectificado y rotavator nuevo, todo en perfectas condiciones. Precio: 1000 €. Tfno.: 680472911

Se vende sembradora VICON de 4 m. de aire; molón de 3 m.; una cuba AGUIRRE de 12 m. de anchura; atomizador de 600 l. y remolque de 8000 kg. Tfno.: 696328041 / 948698432

Vendo enganche de felma con petaca para la serie 6.000 de tractor John Deere Muy poco uso. Tfno.: 629 41 3273

SACADOR DE UVAS Marca CAR-GAR; SACADOR DE SARMIENTOS Marca CAR-GAR; REMOLQUE Marca Bolaños de 8 toneladas; BRABAN; ARADO BISURCO pequeño; RASTRA; CULTIVADOR antiguo. Tfno.: 630960739

Se vende grada de 5 m. de 25 cm. el muelle; chisel de 9 brazos DIVASSON; abonadora de 1000 kg. AGUIRRE. Tfno.: 948340683

Se vende John Deere, 4000 horas. La última revisión sin pasar. Teléfono: 680839230. Buen estado

"Se vende sembradora 3,5 m. con marcador y grada preparatoria. Tfno.: 679643427"

Vendo sembradora de reja, marca IAROSA de 500 kg. Con longitud 3.50 m. arrastrada. Precio 950 euros. En buen estado. Tfno.: 659 836 245

Vendo sembradora marca sola de 19 rejas con cajón grande; molón de 3,60 m. de anchura y abonadora VICON de 1000 kg. Tfno.: 665803436

Vendo cosechadora John Deere 968H nivelable. Tfno.: 611211756

Se venden 13,3 derechos de PAC de la zona 301. Tfno.: 606407076

Se vende rastra, Trisurco y segadora. Toblas jardinería. Tfno.: 616247022

Se vende mula mecánica de 21 CV. con motor de arranque para reparar; remolque TEYMO de 4000 kg. Tfno.: 680104098

Vendo alfalfa en rama en paquete pequeño. Tfno.: 649543871

Se vende carro segador autocargado marca juskafresa modElo SAj25 con descarga lateral. Tfno.: 661802682



Lo natural es cooperar

Trabajamos para ofrecer a nuestras cooperativas todo lo que necesitan para producir y que así la sociedad pueda disfrutar cada día de lo mejor de nuestro campo





CAJA RURAL
DE NAVARRA

1/6

Este número es indicativo del riesgo del producto, siendo 1/6 indicativo de menor riesgo y 6/6 de mayor riesgo.

Caja Rural de Navarra está adherida al Fondo de Garantía de Depósitos de Entidades de Crédito. El Fondo garantiza los depósitos en dinero hasta 100.000 euros, por entidad y titular.

El reembolso, rescate o la devolución anticipada de una parte o de todo el principal invertido están sujetos a comisiones o penalizaciones.

El indicador de riesgo y la alerta se refieren al depósito a plazo. Hay que tener en cuenta que el Fondo de Inversión promocionado tiene su propio nivel de riesgo, que puede ser superior al indicado para el depósito.

TAE
2,75%

**50% al Fondo de Inversión
RURAL PERFIL MODERADO,
FI + 50% en un depósito a 12
meses al 2,75% TIN (TAE 2,75%)**

COMBIFONDO MODERADO TOUR

Nos hemos venido muy arriba

Un producto diseñado para
celebrar la participación de
nuestro equipo ciclista en el
Tour de Francia 2026. ¡Vamos!
Escápate del pelotón y celébralo
por todo lo alto.

www.cajaruraldenavarra.com



Aspectos a tener en cuenta

- El plazo de doce meses solo aplica al depósito, no aplica al Fondo de Inversión, cuyo plazo mínimo recomendado de permanencia es de cuatro años.
- En el supuesto de reembolso y/o cancelación anticipada del Fondo de Inversión antes del vencimiento del depósito a plazo, supondrá obligatoriamente la cancelación anticipada de la totalidad de dicho depósito a plazo y la aplicación del tipo de interés nominal sin vinculación establecido en las Condiciones Particulares, así como la correspondiente comisión por cancelación anticipada.
- Comisión por cancelación anticipada: 1% (aplicada sobre los días que quedan hasta el vencimiento del depósito). Esta comisión solo afecta al depósito a plazo. La cancelación o reintegro parcial del fondo de inversión, antes del horizonte temporal recomendado, conlleva un aumento del riesgo de pérdida de capital.
- En el supuesto de reintegro y/o cancelación anticipada del depósito a plazo antes del vencimiento, este deberá ser total, es decir, no se admite el reintegro y/o cancelación anticipada del depósito de forma parcial. En todo caso, aplicarán las condiciones ya indicadas en las Condiciones Particulares, pero no supondrá obligatoriamente la cancelación o reembolso del fondo de inversión.
- La liquidación de los intereses del depósito se producirá al vencimiento del depósito.
- En caso de incumplir el requisito de contratación simultánea de un fondo, el TIN a aplicar será del 0% (TAE 0%).
- En los Fondos, ni el capital invertido ni la rentabilidad están garantizados, por lo que puede haber pérdidas. El valor de las inversiones está sujeto a fluctuaciones de mercado.
- El total de la inversión del Depósito más el Fondo de Inversión será de entre 10.000 y 300.000 euros, en múltiplos de 1.000 euros.
- El dinero aportado al fondo de inversión no puede proceder de un fondo de inversión de la entidad que ya existiera anteriormente.
- Propuesta válida hasta el 30 de septiembre de 2026.

Ejemplo de liquidación bruta del depósito a plazo para un importe de 200.000 euros en el total de la inversión y un reparto del 50% al Fondo y 50% al depósito, con fecha de reembolso del 01/05/2026, calculado para un periodo de liquidación de 365 días con remuneración bruta. Pago de intereses brutos el 01/05/2026 de 2.750 euros. TIN 2,75%. TAE 2,75%.

Estos fondos se venden en el canal oficina con el asesoramiento de un experto de Caja Rural de Navarra. Antes de contratarlos se le hará un test de idoneidad y propuesta de inversión personalizada para elegir la mejor alternativa para el cliente.

Este documento tiene carácter comercial y en ningún caso constituye una propuesta, recomendación de suscripción ni asesoramiento financiero en materia de inversión. La información contenida en el mismo no sustituye a la documentación legal que deberá consultarse antes de adoptar una decisión de inversión. Los fondos se encuentran registrados en CNMV. El folleto de los Fondos y el documento de los datos fundamentales del inversor pueden ser consultados en las oficinas de Caja Rural, en www.ruralnava.com, en www.gescoop.coop y en la CNMV. Gestora: GESCOOPERATIVO S.A.S. S.L.U.C. Depositaria: Banco Cooperativo Español.