

ENERO - FEBRERO 2023

TEMPERO

El boletín informativo de UAGN - Nº 501

www.uagn.es



**APUESTA
POR UAGN**

AULA UAGN

¿QUIERES DISPONER DE INFORMACIÓN ACTUALIZADA SOBRE LA PAC?

AULA UAGN es el nuevo canal de UAGN dirigido a sus afiliados y afiliadas, para el desarrollo de una comunicación interna, con contenidos técnicos y formativos, en los que llevar a cabo comunicaciones relacionadas con la formación, la capacitación, el conocimiento y la innovación.

*

AULA UAGN CARACTERÍSTICAS CONOCIMIENTO

Compartir, difundir y facilitar el contenido de la PAC, así como de otras formaciones sobre proyectos, ingeniería, prevención de riesgo laborales y jóvenes agricultores.

DIGITALIZACIÓN

Contar con un espacio que permita ofrecer píldoras formativas, ejemplos prácticos y recursos relacionados con la innovación y la aplicación de las nuevas tecnologías en el sector.

ACCESIBILIDAD

Proporcionar un espacio accesible y atractivo para todas las personas que forman parte de UAGN.

REFERENCIA

Contar con un espacio de formación que se convierta en el punto de referencia en términos de capacitación e innovación.

¿QUIERES FORMAR PARTE DE ESTA PLATAFORMA DE MANERA GRATUITA?

Enviarnos un mail a proyectos@uagn.es indicando tu nombre y apellidos, DNI, teléfono y mail. En los próximos días nos pondremos en contacto contigo para ofrecerte acceso a la plataforma.

UNA INICIATIVA DE

UAGN

COLABORAN

 Grupo AN

 CAJA RURAL DE NAVARRA

CONTENIDOS



4
Félix Bariáin encabeza la única candidatura al XIV Congreso de UAGN



6
Candidaturas para la DOP Pimiento del Piquillo de Lodosa y la IGP Alcachofa de Tudela



8
UAGN apuesta por una candidatura comprometida y joven en el CPAEN-NNPEK



10
Elecciones al Consejo Regulador de la IGP Ternera de Navarra-Nafarroako Aratxea



12
Elecciones para el Consejo Regulador Cordero de Navarra-Nafarroako Arkumea



14
La PAC a debate, en los últimos Diálogos Agrarios



18
Ángel Remírez



22
Juana Mari Ariztegui

TEMPERO REVISTA BIMENSUAL

Boletín informativo interno de la
Unión de Agricultores y Ganaderos de Navarra

Edita: UAGN. C/ San Fermín, 32 bajo
Pamplona (Navarra) Teléfono: 948 24 47 00

PRESIDENTE: Félix Bariáin
VICEPRESIDENTE: Gonzalo Palacios
VICEPRESIDENTE II: Alvaro Cirauqui
SECRETARIO: Luis Miguel Serrano

CONSEJO DE REDACCIÓN:
Iñaki Mendióroz, Álvaro Morrás, Delia González,
Ángel Remírez, Sandra Muñoz y Susana Villanueva

COORDINACIÓN Y DIRECCIÓN TÉCNICA: Susana Villanueva

DISEÑO Y MAQUETACIÓN: José Poza

IMPRIME: Zeroa Multimedia S.A. Tfno.: 948 33 25 33

TIRADA: 4.000 ejemplares. D.L.: NA. 1.025-1978

EDITORIAL

ANTES MUERTA QUE SENCILLA

Comienza la campaña de Solicitud Única de la PAC más sencilla de todas las que hemos conocido. Sencilla desde el punto de vista que no hay por dónde cogerla, toda ella es parecida. Infumable.

A estas alturas todavía existen dudas de que el propio FEGA, en boca de su representante en la jornada Diálogos Agrarios, que organizó UAGN el pasado mes de febrero, no supo responder, si bien, se comprometió a ello, quizás para la segunda campaña...

Además, el Departamento de Desarrollo Rural para no quedarse fuera de la foto en esta PAC medioambientalista o eKoKolorida se dedica a desarrollar marcos normativos que dificultan aún más nuestro trabajo, en un espíritu de gestión que podríamos denominar de pose política, donde desaparece la empatía hacia el sector y sus gentes en favor de buscar la silla donde me voy a sentar a partir de junio, lo cual es un trabajo arduo y lleno de incertidumbres.

Sin embargo, mientras tanto, el agricultor de los secanos de año y vez sigue sin poder labrar los barbechos, los que han desarrollado dobles cultivos desde siempre, pero han declarado en la PAC solo el principal, no sabe qué van a tener que hacer el año que viene. O aquellos que han visto reducirse el CAP de sus pastos por un nuevo vuelo de satélite más moderno, pero más miope, seguirán desamparados desde una Administración en materia agraria, que salvo contadas excepciones transita en la niebla. En las excepciones incluimos a la dirección de Medio Ambiente que tras recibir con estoicidad la retirada del Decreto de Conservación de Aves Esteparias, nos quiere devolver la jugada introduciendo de manera suave otras medidas del mismo estilo que eran inaceptables como las que obligan a que la superficie destinada a parques solares fotovoltaicos se utilice en un 125 % a tierras de retirada para la avifauna, especialmente tierras de cultivo cerealistas. Ellos sí que caminan en la luz. Tienen claro lo que debe ser la producción agraria en Navarra.

Que en definitiva, sería más conveniente para el sector que esta PAC se muriera pronto.

Nota: Enhorabuena Angel Remírez por el reconocimiento recibido a tu trayectoria e implicación en UAGN, ha sido bien merecido y que todos/as hemos recibido con alegría.



Félix Bariáin
PRESIDENTE de UAGN

FÉLIX BARIÁIN ENCABEZA LA ÚNICA CANDIDATURA AL XIV CONGRESO DE UAGN

La organización agraria, en su apuesta por potenciar la igualdad de oportunidades, incorpora una nueva vicepresidencia de mujer, formada por Begoña Liberal, que hasta ahora ostentaba el puesto de vocal. Así mismo, la nueva Ejecutiva cuenta con cuatro caras nuevas, Pedro J. Mozaz, de Caparroso y 41 años; Beni Irurita, de Lanz y 50 años; José Miguel Ancín, de Torres del Río y 34 años; y Hodei Flores, de Lakuntza y 37 años. Dejan su cargo en la Ejecutiva de UAGN, Javier Ayechu, Iñigo Arizaleta y Juana Mari Ariztegui. Desde UAGN, les damos las gracias por su esfuerzo y dedicación en la defensa de los intereses del sector agrario y ganadero.

Pedro J. Mozaz

Pedro J. Mozaz nació el 20 de junio de 1981. Estudió Grado Medio de Agricultura en Peralta. Desde los doce años ayudaba en el pequeño negocio familiar, y tras acabar la formación profesional comenzó a trabajar en una empresa de ganadería intensiva de porcino, por cuenta ajena. Posteriormente, creó su propia empresa, una sociedad de porcino intensivo, junto a dos socios y dos socias, y años más tarde comenzó a trabajar también en la agricultura.

En estos momentos compagina ambos sectores, cuenta con trabajadores, pero dice que también “con ayuda de la familia y de colaboraciones con amigos, en este sector es imprescindible tener apoyo”.

Mozaz siente gran preocupación por la evolución del sector. “Entro a la nueva Ejecutiva de UAGN con mucha ilusión y ganas de trabajar con el objetivo de poder mejorar la situación del sector primario, y la imagen que tiene de nosotros parte de la ciudadanía, que no conoce nuestra labor ni entiende sobre las normas a las que nos enfrentamos”. Unas normas que considera “algunas

Nueva candidatura de UAGN

- **Presidente:** Félix Bariáin (Eslava)
- **Vicepresidente I:** Gonzalo Palacios (Izal)
- **Vicepresidente II:** Alvaro Cirauqui (Funes)
- **Vicepresidenta III:** Begoña Liberal (Orísoain)
- **Secretario:** Luis Miguel Serrano (Fontellas)
- **Tesorero:** Iñaki Martínez (Amatriáin)
- **Vocal:** David Navarro (Tudela)
- **Vocal:** Miguel Unzué (Monreal)
- **Vocal:** Iosu Estenaga (Espronceda)
- **Vocal:** Pedro J. Mozaz (Caparroso)
- **Vocal:** Beni Irurita (Lanz)
- **Vocal:** Hodei Flores (Lakuntza)
- **Vocal:** José Miguel Ancín (Torres del Río)



de ellas nada lógicas, y que nos quieren imponer para competir en desigualdad de oportunidades con otros productores que están vendiendo en los mismos expositores que nosotros”.



Beni Irurita

Beni Irurita, natural de Lanz, tiene 50 años. Nació el 5 de septiembre de 1972, en el seno de una familia tradicionalmente ganadera. Es licenciada en Relaciones Laborales por la UPNA. Trabajó en Piensos Unzue, durante 11 años. Posteriormente, emprendió camino por otros sectores y hace 4 años volvió a Lanz para dedicarse al sector agrario que es realmente lo que le gusta y le hace feliz.

Tiene una empresa de vacuno de leche que pertenece al grupo Lacturale. “Mi hermano y mi primo me propusieron asociarme con ellos y aquí estamos ahora los tres, trabajando mano a mano. Cada uno tenemos nuestra parcela específica de trabajo, mi hermano lleva la parte de la gestión del rebaño, mi primo la del campo y yo la económica”, cuenta.

Irurita quiere que su incorporación a la ejecutiva de UAGN aporte una visión moderna y profesional de la ganadería de vacuno de leche, desde la base de un trabajo familiar y tradicional.



José Miguel Ancín

José Miguel Ancín, de 34 años, nació el 18 de septiembre del 1988 en Torres del Río. Estudió Grado Medio de Electromecánica de Vehículos en Virgen del Camino, en Pamplona.

Vinculado a una familia tradicionalmente agraria, se dedica al sector del cereal, viña y olivos. “Mi padre y mi abuelo han sido agricultores, desde siempre he ayudado en casa, hasta que a los 23 años decidí instalarme como joven agricultor. Estudié Electromecánica porque creía que me podría venir muy bien para el mantenimiento de la maquinaria y tractores”, explica.

Cuenta que es la primera vez que participa en la dirección de una organización como UAGN, “lo hago con muchas ganas, creo que las personas que trabajamos en el campo tenemos muchas trabas en nuestro día a día y nuestro trabajo es fundamental para la vida de las personas y yo voy a trabajar para conseguir mejorar la situación del agro”.

Hodei Flores

Hodei Flores, de 37 años (9 de octubre de 1985) y de Lakuntza, estudió Educación Infantil en Vitoria. Madre de dos hijas de 8 y 5 años, trabajó en varios centros como maestra de educación infantil, hasta 2018 que comienza a colaborar con su marido Fernando Igoa, ganadero de ovino. En 2021 se instala como joven ganadera. Ambos, además, comercializan su propia marca de queso, Poke. “No provengo de familia ganadera, pero para poder conciliar la vida laboral y familiar lo más apropiado fue instalarme en el sector y trabajar con mi marido, y

así lo hice y estoy muy contenta con la decisión tomada”. Flores explica que cuando le propusieron entrar en la Ejecutiva de UAGN, lo pensó mucho, pero veía que tenía muchas cosas que aportar. “Creo que es fundamental que las mujeres ocupemos cargos de responsabilidad y que contemos nuestras experiencias para que sirvamos de ejemplo para otras mujeres y podamos ayudarles. Espero poder aportar mi visión en este sentido. Además de poder exponer los problemas que tengo como ganadera de ovino en mi zona, así como mejorar la comercialización en venta directa”.



ÚNICA CANDIDATURA DE UAGN PARA LA DOP PIMIENTO DEL PIQUILLO DE LODOSA E IGP ALCACHOFA DE TUDELA

UAGN presenta una única candidatura para el Consejo Regulador de la DOP Pimiento del Piquillo de Lodosa y para el Consejo Regulador de la Indicación Geográfica Protegida (IGP) Alcachofa de Tudela

El pimiento certificado por la DO “Pimiento del Piquillo de Lodosa” ampara la conserva de frutos enteros de las categorías Extra y Primera de la variedad “piquillo”, cultivados y elaborados exclusivamente en ocho municipios navarros: Andosilla, Azagra, Cárcar, Lerín, Lodosa, Mendavia, San Adrián y Sartaguda.

Propuestas de la candidatura de UAGN DO Pimiento del Piquillo de Lodosa

- Dar continuidad al compromiso de la anterior etapa entre productor, conservero y comercializador.
- Poner en valor este cultivo e industria vinculada a esta hortaliza en términos económicos y empleo.
- Mayor apoyo presupuestario para las producciones agropecuarias de Navarra amparadas bajo el paraguas de la marca genérica “Reyno Gourmet”.
- Mantener los altos estándares de calidad y seguridad alimentaria.
- Continuar en la dinámica ya iniciada en la etapa anterior de ofrecer al consumidor nuevas formas de elaboración y presentación.
- Profundizar en la consolidación de relaciones contractuales para dar garantía de continuidad y expansión a una DO relativamente pequeña: 13 empresas, 82 agricultores. Unas 150 hectáreas, anuales y una producción media que rebasa ligeramente el millón de kilos.
- Mantener el rigor del sistema actual para la identificar los auténticos “Piquillo de Lodosa”, con una contraetiqueta antifraude.
- Garantizar al consumidor una perfecta trazabilidad para mantener al “Piquillo de Lodosa” en la cumbre de la industria agroalimentaria de Navarra.



Jesús Aguirre, Lodosa (Titular).



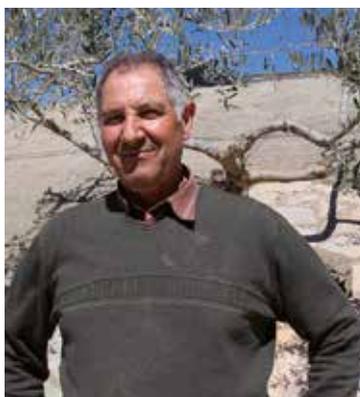
Jonás Romero, Lodosa (Titular).



Jorge Ruiz, Mendavia (Titular).



Ivan Zorzano, Lodosa (Suplente).



Jesús María Alcalde, Andosilla (Suplente).



Francisco Javier Saez, Lodosa (Suplente).

Propuestas de la candidatura de UAGN en Alcachofa de Navarra

En el año 1988 se consiguió el reconocimiento de la Denominación de Calidad “Alcachofa de Tudela”. En el año 1999 se reconvirtió, por exigencias de la UE, en IGP “Alcachofa de Navarra”; ampliando su ámbito geográfico a 33 localidades navarras.

Las propuestas de UAGN para el Consejo Regulador de la Indicación Geográfica Protegida (IGP) “Alcachofa de Tudela” son:

- Seguir defendiendo como única variedad y buque insignia de la IGP a las zuecas de alcachofa “Blanca de Navarra”.
- Incidir en la línea de favorecer la implantación e identificación de la “Alcachofa de Tudela” en los diferentes, en fresco o transformado, para prestigiarla ante el consumidor.
- Promocionar entre los agricultores riberos un cultivo de enorme prestigio entre nuestras hortalizas y que tanto en su fase de recolección manual como su transformación industrial genera mucha mano de obra asalariada.
- Promocionar y promover en los lineales, el uso de nuevos formatos de venta para la Alcachofa de Tudela IGP, de forma que podamos adaptarnos a las nuevas demandas de los consumidores y se amplíe la capacidad de comunicación desde la marca Reyno Gourmet.
- Seguir manteniendo los exhaustivos controles supervisados por INTIA en el proceso de cultivo, elaboración, envasado y certificación del producto final.
- Demandar nuevas iniciativas y mayor presupuesto a “Reyno Gourmet”, marca creada en 2007 por el Gobierno de Navarra, que ampara productos agroalimentarios con certificación de calidad de nuestra Comunidad foral, entre ellos la IGP “Alcachofa de Tudela”.
- UAGN pretende que la marca “Reyno Gourmet” sirva para diferenciar y garantizar la calidad de los productos con su logotipo, entre los que se encuentra la IGP “Alcachofa de Tudela”.



Guillermo Agorreta, Fontellas (Titular).



Jaime Castel Ruiz, Tudela (Titular).



Diego Orta, Fontellas (Titular).



Jesús Mª Cervera, Cabanillas (Titular).



José Luis Sevilla, Ribaforada (Suplente).



Javier Jalle, Ribaforada (Suplente).

Candidatura de UAGN a la IGP “Alcachofa de Navarra”

Titulares

Guillermo Agorreta, Fontellas
Jaime Castel Ruiz, Tudela
Diego Orta, Fontellas
Jesús María Cervera, Cabanillas

Suplentes

José Luis Sevilla, Ribaforada
Santiago Castel Ruiz, Tudela
Javier Jalle, Ribaforada
Eduardo Cervera, Cabanillas



Eduardo Cervera, Cabanillas (Suplente).

UAGN APUESTA POR UNA CANDIDATURA COMPROMETIDA Y JOVEN EN EL CPAEN-NNPEK

UAGN presenta candidatura en el Consejo de la Producción Agraria Ecológica de Navarra, CPAEN-NNPEK en el censo A de productores y en el censo B, de elaboradores, con el apoyo de ALINAR y UCAN. Los dos objetivos de UAGN más importantes son: trabajar en una nueva estructura organizativa interna del CPAEN, que permita desarrollar las propuestas establecidas; y trabajar en una certificación que permita dar seguridad a nuestros productos en nuevos mercados.

Propuestas de UAGN

1. Poner en valor la Producción Ecológica como modelo de sostenibilidad respetuosa con el medio ambiente, defensa de la biodiversidad y alineada contra el cambio climático.
2. Conseguir el objetivo que marca Europa de aumentar la producción ecológica cultivada en Navarra a un 25 % hasta 2030. Para ello, UAGN considera que el presupuesto destinado es insuficiente.
3. Desarrollar un Plan Estratégico del sector ecológico en Navarra con objetivos y acciones concretas
 - a) Para ello es fundamental hacer un estudio del sector ecológico en Navarra que nos permita identificar y conocer el sector. Antes de desarrollar una estrategia, es fundamental conocer el sector ecológico en Navarra, para ello es necesario preguntar a los operadores, su orientación comercial y productiva para poder hacer un plan de promoción orientado a esas necesida-



Marijose Arrondo, de Fustiñana, 37 años (Titular).



Iciar Ezpeleta, de Arguedas, 42 años (Titular).



Álvaro Agorreta, de Fontellas, 27 años (Titular).



Álvaro Cirauqui, Funes 47 años (Suplente).



Juan Jesús Floristán, de Arguedas, 54 años (Suplente).



José Javier Guillén, Carcar (Suplente).

des. También es necesario comenzar a crear estadísticas para conocer de primera mano la realidad de los mercados y actuar en consecuencia”.

- B) Desarrollar, en base a los resultados obtenidos en el es-

tudio, objetivos y acciones concretas.

4. Ampliar mercados y ser referencia para el desarrollo comercial de la producción ecológica. UAGN apuesta por todos los operadores ecológicos por igual de manera equitativa.

A) Valorizar y potenciar de los pequeños productores en base a acciones como eko-mercados y Ekoalde.

B) Agrupar a los productores con capacidad de crecimiento y acompañarlos en los mercados y ferias para un mayor crecimiento de los mismos.

5. Trabajar para que CPAEN ofrezca entre sus servicios a los operadores de ecológico la certificación necesaria para exportar a otros países. Garantizar a través de la certificación la tramitación y ejecución correcta de todos los procesos y registros y velar por el cumplimiento estricto de las normas de producción, de etiquetado y control de la producción desde la finca hasta el consumidor final.

6. Mantener la credibilidad y el prestigio del CPAEN-NNPEK, como único organismo autorizado que ejerce en Navarra las funciones de control de Registro, Control, Certificación y Promoción.

7. Garantizar la tramitación y ejecución correcta de todos los procesos y registros a través de la certificación y velar por el cumplimiento estricto de las normas de producción, de etiquetado y control de la producción desde la finca hasta el consumidor final.

8. UAGN pretende que para atender las demandas y expectativas del conjunto de los 746 operadores certificados por el CPAEN-NNPEK es necesario abordar iniciativas diversas fundamentadas en: dar valor añadido a las producciones ecológicas para mejorar la competitividad y rentabilidad del sector primario en ecológico; fomentar el desarrollo y analizar la demanda potencial en la fase de producción y de elaboración agroindustrial; dar a conocer nuestros productos ecológicos para aumentar su consumo y



Ander Carcar, de Andosilla, 28 años, de Bodegas Bagordi.



Rafael Castejón, de Pamplona, 43 años, de Riberega S Coop.



Roberto Gracia, de Mendavia, 48 años, de Agrícola la Maja.



Adriana Ochoa, de Olite, 42 años, de Bodegas Ochoa.

la confianza del consumidor; y poner en valor los beneficios sociales y medioambientales de la producción ecológica.

9. Generar sinergias y vías de colaboración con otros agentes que permitan generar un mayor impulso a las propuestas promocionales. Potenciar la incorporación de nuevos operadores en cooperación con INTIA para su formación y potenciar la coope-

ración con Reyno Gourmet para aprovechar sinergias y mejorar la imagen del producto ecológico.

10. Dinamizar el centro de acopio Ekoalde, por ser una iniciativa que aportaría visibilidad a las producciones ecológicas de Navarra, además de centralizar su oferta y accesibilidad a pequeña y mediana escala a potenciales consumidores directos o entes de distribución.

11. Garantizar al consumidor la identificación de la Producción Ecológica de Navarra y velar por el uso correcto de los términos protegidos: "ecológico", "biológico", o sus abreviaturas "eco" y "bio".

12. Potenciar el acondicionamiento y experimentación en las fincas de Sartaguda y Roncesvalles en su faceta ecológica, así como el estudio de expectativas en los nuevos regadíos del Canal.

13. Dado que en Navarra en el CPAEN-NNPEK figuran importadores de productos ecológicos, estudiar las oportunidades para satisfacer dicha demanda con producción local.



62.043

Hectáreas en ecológico

7%

Superficie certificada

2.500

Alimentos certificados de 35 sectores

746

Operadores

ELECCIONES AL CONSEJO REGULADOR DE LA IGP TERNERA DE NAVARRA-NAFARROAKO ARATXEA

UAGN quiere ser palanca desde el Consejo Regulador para trasladar a la sociedad los atributos de la producción de la IGP Cordero de Navarra y sus beneficios para el entorno social y medioambiental.

En las elecciones del próximo 30 de marzo, los ganaderos inscritos en el registro de la Indicación Geográfica tendrán la oportunidad de elegir con su voto a los 5 representantes. Es preocupante la recesión de la IGP “Ternera de Navarra”, en las elecciones celebradas en 2012 tuvieron derecho al voto 594 profesionales de la ganadería y en las de 2018 figuraban en el censo 493, y para las próximas elecciones del 30 de marzo, la IGP cuenta con 438.

La candidatura de UAGN que te presentamos en estas páginas consideramos que representa fielmente a todo el sector y su implantación territorial, y nuestro programa se basa en la esencia de esta IGP que inició su andadura en 1994: Identificar, diferenciar y potenciar nuestra carne; garantizar una certificación de máxima calidad al consumidor, contribuir a organizar y estructurar el territorio; y homogenizar el producto a nivel de venta.

En esa estrategia, UAGN considera que la marca “Ternera de Navarra” debe ser una garantía adicional de calidad y salubridad al resto de carnes de bovino, que el consumidor pueda reconocer y valorar, para propiciar la recuperación de su consumo y conseguir un valor añadido a una carne de excepcional calidad y garantía, cuyas cotizaciones actuales en el mercado no compensan económi-



Gonzalo Palacios.



Julián Esquiroz.



Agustín Belascoain.



Javier Olló.



camente el esfuerzo y la dedicación de los ganaderos.

UAGN quiere ser palanca desde el Consejo Regulador para apoyar y afrontar de cara problemas importantes en el sector, como la interacción con la fauna



José Angel Larumbe.



Leyre Iraizoz.



Pedro María Cuartero.

salvaje como vector de ciertas enfermedades; la revisión de los coeficientes de admisibilidad de pastos (CAP) que tanto perjudican a la ganadería extensiva; las ayudas que deben articularse a través del PDR para que lleguen directamente al ganadero que ceba sus terneros en la propia explotación o en cebaderos inscritos en la IGP o el apoyo decidido al relevo general

Propuestas

- La marca “Ternera de Navarra” debe cambiar decididamente en la estrategia de promoción para mejorar su posicionamiento comercial en otros mercados y conseguir mayor visibilidad ante el consumidor, especialmente los jóvenes que lideran nuevas tendencias de consumo más ágiles y sencillas.
- Las estructuras actuales deben seguir evolucionando en función de las necesidades de mercado y en una situación de crisis y contracción del consumo, resulta obligado dirigirse hacia las nuevas demandas del consumidor y mercados exteriores tal como lo están haciendo otras IGP estatales.
- Cumplimiento íntegro de la Ley de la Cadena alimentaria que implica una relación justa con el sector primario, principio más necesario que nunca para preservar nuestra actividad en estos momentos. No formalizar por

Candidatura de UAGN a la IGP Ternera de Navarra-Nafarroako Aratxea

Titulares

Gonzalo Palacios
Julián Esquiroz
Agustín Belascoain
Javier Ollo
Iñaki Cilveti

Suplentes

Javier Irigoyen
José Angel Larumbe
Leyre Iraizoz
Arturo Glaría
Pedro María Cuartero

escrito los contratos alimentarios supone una infracción grave que debe ser sancionada. Desde UAGN no vamos a permitir esta serie de abusos que perjudican gravemente la viabilidad de nuestras empresas agrarias.

- Poner en valor y trabajar por mejorar la imagen de los y las profesionales de la ganadería como integrador de población en el medio rural y mantenedor del medioambiente.
- Seguir trabajando en la misma línea para poner en valor ante la ciudadanía el trato hacia los animales y el bienestar animal.
- UAGN considera urgente intensificar las campañas de promoción con un mayor apoyo presupuestario de la Administración.
- “Ternera de Navarra” debe adaptarse a la situación actual del mercado y del nuevo tipo de consumidor.
- Es conveniente actualizar un pliego de 25 años de antigüedad y por ello, propondrá su revisión y modernización.
- La certificación y control es fundamental, pero no debe ser una carga añadida al ganadero.
- La viabilidad de la IGP pasa inexcusablemente por dar mayor valor añadido a esta marca de calidad, una mejora comercial y la implicación de todos los actores sectoriales para compensar la dedicación de los ganaderos.

ELECCIONES PARA EL CONSEJO REGULADOR CORDERO DE NAVARRA-NAFARROAKO ARKUMEA

UAGN quiere ser palanca desde el Consejo Regulador para trasladar a la sociedad los atributos de la producción de la IGP Cordero de Navarra y sus beneficios para el entorno social y medioambiental.

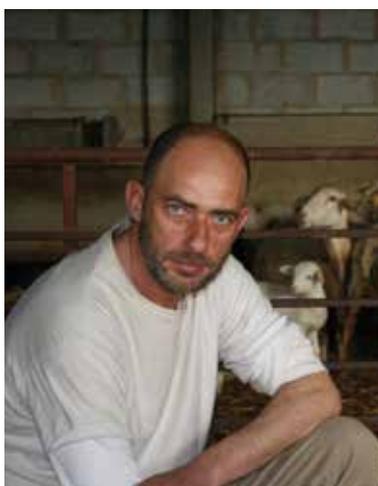
La evolución de nuestra IGP Cordero de Navarra lleva una trayectoria muy preocupante como lo demuestra el dato incontestable de que, en noviembre de 2012, eran 237 los ganaderos llamados a las urnas, en junio de 2018 eran 119 y en la actualidad esa cifra se ha reducido a 109 explotaciones registradas. UAGN considera urgente e inaplazable la revitalización de la acción desde el Consejo con nuevas propuestas e iniciativas para frenar la tendencia negativa y el desánimo y asumir el reto de trabajar para conseguir una mayor implantación y reconocimiento de la marca “Cordero de Navarra”, asociando su logotipo a una calidad contratada y diferenciada, que proporcione un valor añadido que compense los sacrificios y el buen hacer de nuestros ganaderos.

UAGN quiere ser palanca desde el Consejo Regulador para trasladar a la sociedad los atributos de la producción de la IGP Cordero de Navarra y sus beneficios para el entorno social y medioambiental.

No estaremos de perfil ante problemas sectoriales como la consolidación de una estructura de comercialización potente que ilusione a los ganaderos, el relevo generacional, el papel medioambiental de la ganadería extensiva en el marco del PDR y el nuevo marco regulatorio de la Política Agraria Común.

Propuestas de UAGN

UAGN quiere asumir el reto de trabajar desde el nuevo Consejo Regulador de la IGP “Cordero de Navarra” con la ilusión, dedicación y esfuerzo que se merece nuestra actividad, sin escondernos ni estar ausentes, con el objetivo



Javier Ayechu García.



Gonzalo Barber Algarra.



Óscar Arrula Amatriáin.



Pablo Miqueleiz Compains.

Titulares: Javier Ayechu García (SAT Ayechu nº 5250); Gonzalo Barber Algarra (SC Arzoiz Fernández y Barber Algarra G); Óscar Arrula Amatriáin (SC Arrula Amatriáin); y Pablo Miqueleiz Compains.

de conseguir una mayor implantación y reconocimiento de la marca.

UAGN quiere dignificar la profesión y trabajará con dedicación para explicar a toda la sociedad la importancia de la ganadería en nuestros valles y pueblos y recuperar poco a poco la

distinción y notoriedad del “Cordero de Navarra”.

Se busca la puesta en marcha de un plan integral, consensuado entre todo el sector, para gestionar un cambio de rumbo en la promoción y comercialización. Seguir comercializando el “Cordero de Navarra” sin aportar valor añadido invalida la razón de ser de nuestra IGP, ya que los dos pilares sobre las que se fundamenta ésta son: por un lado, el garantizar la calidad del producto cumpliendo el reglamento; y, por otro, y la promoción de éste. Si un pilar es mucho mayor que el otro, se crea un desequilibrio que pone todo en riesgo, sin olvidar la situación de crisis permanente a la que ya se enfrenta el sector. En estos momentos, el foco está puesto en la calidad del producto, por eso ha llegado la hora de dar empuje a la promoción.

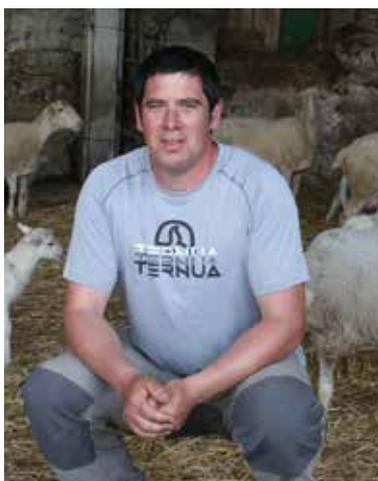
Para ello, el logo “Cordero de Navarra” debe volver ser un distintivo diferencial de calidad y prestigio entre distribuidores, carniceros y consumidores, que identifique rápidamente el valor añadido de nuestra tierra, nuestro patrimonio y su idiosincrasia.

El Consejo Regulador debe ser el motor que genere colaboraciones con la Hostelería y la distribución comercial.

Es imprescindible dedicar tiempo y esfuerzo a propiciar mejores acuerdos que sirvan para distinguir nuestra carne y nuestro modelo de producción.

Es vital para el futuro de Cordero de Navarra la asociación con el resto de marcas de calidad de Navarra. Potenciar la promoción conjunta es un sistema para ahorrar recursos y gestionarlos de forma más eficiente.

Hay que devolver al “Cordero de Navarra” el puesto que merece en las estructuras de comercialización y para ello es fundamental mejorar su difusión contar con un presupuesto mayor por parte del Gobierno de Navarra, ya que actualmente la mayoría va destinado a los controles que garantizan la calidad del producto, quedando muy poca para la promoción, en gran medida fiscalizada y que se necesita para lograr una mayor repercusión y así incentivar la actividad comercial. Es más la gran atención puesta en los controles y su burocracia, hace que el productor gaste



Ignacio Induráin Bañez.



Eduardo Biurrún Urrestarazu.



Francisco Larrea Ayechu.



Luis Miguel San Martín Eusa.

Suplentes: Ignacio Induráin Bañez; Eduardo Biurrún Urrestarazu; Francisco Larrea Ayechu (Larrea-Saenz Titularidad compartida); y Luis Miguel San Martín Eusa.

excesiva energía en ello y vea su ánimo mermado al comprobar, mientras tanto, que las ventas no llegan a la cantidad deseada dada el insuficiente hincapié que se hace en publicidad, lo cual hace que se plantee incluso el seguir en la misma IGP.

Sigue pendiente la tarea didáctica ante la sociedad en general y el consumidor en particular sobre el beneficio de la ganadería extensiva a los ecosistemas y a la biodiversidad; así como los efectos beneficiosos para la salud; puntos en los que se podría incidir en esa tarea promocional pendiente.



2.585

Ovejas raza lacha

67.185

Ovejas raza navarra

215.965

Total kg. de carne cordero de Navarra identificado



Participantes en el Diálogo Agrario. De izquierda a derecha: Rubén Palacios, director de Agricultura en Gobierno de Navarra; Ignacio Sánchez, subdirector General Adjunto de Sectores Especiales en el FEGA; Iñaki Mendióroz, director de sectores, innovación y proyectos de UAGN; Begoña Liberal, agricultora y vocal de la Junta Permanente de UAGN; Félix Bariáin, presidente de UAGN; Ignacio López, director de relaciones internacionales de ASAJA; y Elisa Plumed, periodista especializada en el sector agroalimentario y moderadora del evento.

LA PAC A DEBATE, EN LOS ÚLTIMOS DIÁLOGOS AGRARIOS

Bajo el título 'La doble realidad de la nueva Política Agraria Comunitaria', el evento contó con autoridades de la materia, pero, sobre todo, con sus protagonistas: los y las profesionales del campo que la aplican.

El primer Diálogo Agrario de 2023 aconteció el pasado 23 de febrero y, una vez más, captó el interés del agro, al congregarse a un centenar de profesionales que se unían a la conversación en torno a 'La doble realidad de la nueva Política Agraria Comunitaria'. Ésa fue la premisa del evento, cuyo objetivo era conversar sobre el logro de un equilibrio entre sostenibilidad ambiental, económica y social



Accede para ver el video del evento.

teniendo en cuenta los retos actuales del sector y el contexto de la entrada en vigor de una PAC más exigente que nunca.

La cita comenzaba con la bienvenida a cargo de la periodista especializada en el sector agroalimentario Elisa Plumed Lucas, quien poco tardó en enumerar los desafíos de los y las profesionales del campo: "De una parte, crisis energética: encarecimiento del gasoil, del gas y los fertilizantes, así como de la semillas y de los fitosanitarios; de otra parte, aumento de las exigencias ambientales a la hora de cultivar y de criar animales, cambios en las prácticas agrarias y en el manejo del ganado, incorporación de nuevas

maneras de hacer y quizá también de nueva maquinaria; sin olvidar la escasez mundial de cereales por la invasión de Ucrania, crisis climática, inflación internacional, incrementación de los alimentos y quejas de los ciudadanos”, expresaba.

Una introducción que resumía el difícil panorama del que parten los y las profesionales del sector y sobre el que el Diálogo Agrario se disponía a proponer soluciones. Aunque antes, quedaba ahondar en la materia central del evento, la PAC y, para ello, el director de relaciones internacionales de ASAJA y experto en Política Agraria Comunitaria, Ignacio López García-Asenjo, tomaba el testigo de Plumed. López iniciaba su discurso hablando de seguridad alimentaria, de la creciente población mundial a la que hay que seguir alimentando, para más adelante centrar la ponencia en las obligaciones y requisitos para cumplir la nueva política. “El cuaderno de campo digital será obligatorio, a lo cual habrá que adaptarse, un reto de peso para el que se pondrán medios como formaciones respecto al tema. En cuanto a los eco-regímenes, otro gran pilar, cada profesional tiene que valorar qué eco-régimen o cuántos de ellos le merece la pena hacer, o a lo mejor no le encaja ninguno”, dos cuestiones en las que hizo hincapié en su charla.

No fue el único. Ignacio Sánchez Rodríguez, subdirector General Adjunto de Sectores Especiales en el Fondo Español de Garantía Agraria continuaba detallando los requerimientos de la PAC, aunque con el foco puesto en la condicionalidad reforzada. “Incluirá 11 RLGs, es decir, Requisitos Legales de Gestión y diez BCAMs, esto es, Buenas Condiciones Agrarias y Medioambientales”, contaba antes de entrar a profundizar en cada una de ellas.

Tras su intervención, arrancaba la mesa redonda, que en esta ocasión respondía a la pregunta ‘¿Cómo afecta esta nueva PAC a la gestión diaria de la empresa agraria?’ de la mano del mencionado Ignacio Sánchez Rodríguez; Rubén Palacios, director de servicio de Agricultura del Gobierno de Navarra; Begoña Liberal, agricultora y vocal de la Junta Permanente de UAGN; e Iñá-



Gran asistencia de público.



¿Cómo nos vamos a digitalizar si donde vivimos muchos, en el mundo rural, no hay cobertura? Están haciendo todo lo posible para complicar algo tan elemental como es la producción de alimentos.

Félix Bariáin

ki Mendióroz, director de sectores, innovación y proyectos de UAGN. Una magnífica oportunidad de contestar a las ponencias del comienzo del evento, además de dar ocasión al público de realizar preguntas. Se trató de un enriquecedor y brillante debate, que podría resumirse en la aplaudida aportación de Liberal: “Esta reforma nos va a suponer una merma de la productividad, porque no mira la producción de alimentos ni la calidad. Veo una imposición de prácticas ambientales que agrónomicamente son dudosas (...) vamos a tener que superar barreras técnicas, económicas y formativas para cumplir con la agricultura 4.0 y no sé si todos vamos a poder cumplir”. Palacios, por su parte, tranquilizaba la sala al comentar que con apoyo, asesoramiento y las organizaciones, como UAGN, se quitará el miedo al uso del cuaderno digital. Algo que Mendióroz remarcaba, afirmando que UAGN estará ahí para el agro.

Félix Bariáin, presidente de UAGN, ponía fin a la cita con un discurso que iba en la línea de Liberal. “¿Cómo nos vamos a digitalizar si donde vivimos muchos, en el mundo rural, no hay cobertura? (...) están haciendo todo lo posible para complicar algo tan elemental como es la producción de alimentos”, denunciaba. Definitivamente, retos para el agro, quienes a pesar de todo siempre contarán con UAGN.



Participantes en el segundo encuentro de 'Acercando el campo a la cocina'.

UAGN Y AEHN VUELVEN A ACERCAR EL CAMPO A LA COCINA

Tras arrancar, el pasado 30 de noviembre en la villa pirenaica de Izal, un proyecto de colaboración entre hostelería y los y las profesionales del campo, un segundo encuentro en Fontellas crea y afianza los lazos entre el agro y los chefs.

Reducir distancias entre el sector agrario, el restaurador y el consumidor, para que la hostelería utilice un producto de cercanía y calidad en sus elaboraciones y los comensales conozcan y disfruten los productos de la huerta navarra. Con esa premisa nació, en noviembre de 2022, la iniciativa de UAGN y AEHN, que también cuenta con la colaboración de la Cooperativa de Hostelería de Navarra, bajo el título 'Acercando el campo a la cocina'. El proyecto se iniciaba en la villa pirenaica de Izal, donde Gonzalo Palacios, ganadero de IGP Ternera de Navarra y vicepresidente de UAGN, fue el anfitrión. En esta ocasión, la cita se trasladaba a la Ribera, concretamente a Fontellas, donde el Trujal Artajo asumió el papel de acoger a los asistentes, en



Accede para ver el video del encuentro.

una jornada en la que la idea era, al igual que en la anterior, salir con más de un trato cerrado.

Se trata de establecer vínculos directos entre la producción agroalimentaria y la restauración, con el fin de gestar y fijar un modelo de negocio sostenible, tanto en el ámbito económico como medioambiental y social.

Así, el evento sucedía el pasado 27 de febrero, dando comienzo a las 11.30 horas, con la presentación de los nuevos avances del proyecto, en las instalaciones de Aceite Artajo. Era la bienvenida que daba paso, seguidamente, a una visita al entorno: al campo de Fontellas, para conocer los cultivos de alcachofa, de la mano de Guillermo Agorreta, de SAT Agorreta; y los de brócoli y coli-



El plato fuerte del evento: la comida de networking, en la que se dieron las presentaciones para dar pie a los acuerdos entre ambos sectores, cerró la cita con broche de oro.

flor, a cargo de Diego Orta, de Frutas y Hortalizas Fontellas. “La alcachofa es un producto estrella y la hostelería es importante para nosotros, porque cuando empieza, que hay poco producto y la gente está con ganas, se vende y nos viene bien para mantener precios altos”, explicaba Agorreta, quien también comentaba que con la extensión de sus labranzas creía complicado el tema del kilómetro cero, aunque lo veía posible mediante esta cooperación con hostelería, siempre que hubiera una buena logística detrás.

La Jornada prosiguió en el Trujal Artajo, donde Andrea Urzáiz, responsable de calidad y marketing, guió a los participantes por las instalaciones, para terminar con una cata de aceite, que sirvió de antesala a la comida de networking, en la que había más de una cara nueva.

Este proyecto está tejiendo los primeros mimbres para conformar una red de intercambio abierta, permanente y sólida entre productores y chefs, para lo cual las entidades promotoras seguiremos colaborando en este propósito.

ASISTENTES

Productores:

- Andrea Urzáiz, en representación de Aceite Artajo (aceitunas Arbequinas, Koroneiki, Manzanilla y Arróniz; y aceite de oliva Virgen extra ecológico) de Fontellas.
- César Palacios, ganaderos (IGP Ternera de Navarra) de Izal bajo la marca Ternera de Salazar.
- Mario Iliberri, agricultor de nueces (Chandler y Franquette) en la casa Monte Sesma, precisamente en Sesma.
- Guillermo Agorreta, agricultor de alcachofa y gerente de SAT Agorreta, en Fontellas.
- Diego Orta, agricultor de brócoli y coliflor en Frutas y Hortalizas de Fontellas.
- Mayte Osta, agricultora de hortaliza, en Tudela.
- Marta Mayora y Jesús Antonio Blasco, agricultores de espárrago en Finca La Guindalera, en Los Arcos.
- Carlos Fernández Aliaga, de Bodegas Camino del Villar, de Corella.

Hosteleros:

- Alberto Lamana del bar-restaurant Le Bistrot, de Tudela.
- Álex Arizaga del Hotel Restaurante Don Carlos, de Huarte.
- Álex Múgica, acompañado por Fanny Oliva, Javier Pastor, Penka Dimitrova y Mirian Lafuente, del Colegio de Médicos, de Pamplona.
- Joseba Martínez del Camping Urrobi, en Espinal.



Ángel Remírez, la CEN reconoce su trayectoria

“TODAVÍA RECUERDO CUANDO LE ATENDÍ A UN GANADERO DESDE EL DRAGÓN KHAN”

Ángel Remírez, responsable jurídico en la Unión de Agricultores y Ganaderos de Navarra desde hace 36 años, cuenta con una gran vocación de servicio hacia las personas que trabajan en el campo. Le definen su calidad humana, su compromiso y su empeño profesional. Aunque se encuentra cercano a la jubilación, Ángel Remírez, se ve dentro de unos años colaborando con UAGN.

Natural de Sansol, de familia agraria, cuenta cómo ha trabajado en el campo desde bien pequeño. “Recuerdo cuando con 8 o 9 años que se televisó la primera nave espacial que aterrizó en la superficie de la Luna, allá por el 20 de julio de 1969, estábamos recogiendo espárragos, y no sabíamos si era cierto o no...”, confiesa.

Casado, con 63 años y dos hijos de 31 y 28 años, es Licenciado en Derecho

El 1 de agosto de 1987, con 27 años, comenzó a trabajar en la organización profesional agraria.

por la Universidad de Navarra, en 1983. Ha desarrollado su carrera profesional como letrado en Caja de Ahorros de Navarra y en el Consejo Regulador D.O. Navarra, hasta que el 1 de agosto de 1987, con 27 años, comenzó a trabajar en la organización profesional agraria. “En aquel entonces era totalmente distinto a ahora, prácticamente no había teléfono, y se funcionaba con citas; el horario era distinto, se acababa más tarde. Venían

las personas a la oficina y hacían cola, unos días tenía a 25, otros, 30 y otros 6. Por ejemplo, cuando hacíamos declaraciones de la renta se formaban unas colas que cubrían las escaleras y la calle”, explica. “Las consultas eran más o menos del ámbito del tema fiscal, seguridad social, sanciones administrativas, recursos frente a actuaciones de los ayuntamientos... Hoy en día, hay más trabajo porque la Administración llega a regular y controlar más, hay más agentes”, continúa.

Cuando comenzó a trabajar en UAGN, tenía entre 4 y 5 compañeros hasta que, a partir de 1995, la organización comenzó a coger más expansión con el área de laboral. “Tuvimos que dar más cobertura a Navarra y se comenzó a trabajar primero en Pamplona y Tudela, posteriormente en Elizondo y empezamos a colaborar con la Administración con la regularización de la contratación laboral. Esto supuso un hito en la organización, y a partir de ahí la prevención de riesgos laborales con la contratación de más técnicos...”

A día de hoy, asegura que se encuentra en plenas condiciones profesionales. “Estoy mucho mejor que Messi, porque ahora tengo una mayor amplitud de conocimientos. Aunque el derecho ha cambiado mucho, la experiencia que he ido adquiriendo con los años, me ha permitido tener una mayor seguridad y de alguna manera “marcar tendencia”.

Su opinión suele ser muy valorada y respetada por otros profesionales

Aunque no siempre se ganan los juicios, como es normal en cualquier letrado, entre el sector agrario tiene un gran respeto como abogado de UAGN.

Remírez está especializado en el sector agrario, en todas las ramas del derecho, desde laboral, contencioso administrativo, fiscal, civil, penal, “hago un poco de todo”, dice. Aunque no tiene personas a su cargo, trabaja en un área transversal que le permite colaborar con todos los departamentos de la organización: fiscal, laboral, ingeniería, proyectos, comunicación...

Su vinculación con el sector agrario es tal que para él no hay distinciones



Remírez, sobre el escenario con el galardón en la mano, en el momento en el que el presidente de CEN, Juan Miguel Sucunza (a la izquierda), y el alcalde de Pamplona, Enrique Maya (a la derecha) se lo entregaban.



Angel Remírez es una persona querida y respetada entre el sector, la Junta Permanente, sus compañeros y compañeras y los afiliados y afiliadas. Se valora mucho su trabajo y se tiene en cuenta su opinión.

Félix Bariáin

entre días laborales o festivos, siempre está dispuesto a defender los intereses de los y las profesionales del campo. Presume de que nunca se ha cogido una baja. Cada mañana amanece con el Boletín Oficial de Navarra, por si hubiera alguna información relevante. “Todavía recuerdo aquella vez cuando un asociado me llamó mientras estaba montado en el Dragón Khan de Port Aventura y le cogí el teléfono...”.

El letrado de UAGN recuerda como uno de los momentos más emotivos que ha vivido en la organización ha sido con el traspaso de la presidencia de José Joaquín Pérez de Obanos a Ángel Eraúl en 1992 durante el Congreso de Azagra. “Yo empecé a trabajar en UAGN con José Joaquín como presidente y confió mucho en mí, me decía “Dime lo que quieres porque yo quiero contar contigo, quiero que trabajes con nosotros. Con sus palabras daba mucha seguridad y apoyo. Yo solo le pedía un poco de estabilidad. Para mí fue un momento importante porque veía que querían contar conmigo, apostar por mí y me hacía sentir bien. Con Ángel Eraúl, igual, pero ya éramos muchas más personas en la organización”, cuenta.

También recuerda como uno de los momentos que más le marco fue la muerte de José Joaquín Pérez de Obanos en 2008, en ese trágico accidente del vuelo de Spanair JK-5022. “Las rela-



Ángel Remírez posa con el premio junto a familiares, compañeras y compañeros y miembros de la Junta Permanente de UAGN.

ciones antes eran distintas, cuando entré a trabajar en UAGN éramos 5 personas”, explica.

Un gran valor para la organización

El valor de Ángel Remírez reside en su constancia, su trabajo incansable. Detrás de cada propuesta de UAGN, hay un trabajo en equipo detrás. La institución es importante, pero se avanza en las propuestas de los profesionales que hay detrás, de otro modo sería imposible. “Creo que entre todas las personas hemos construido una organización capaz de influir en la toma de decisiones a nivel político y eso es muy importante”, dice Félix Bariáin, presidente de UAGN. “Ángel Remírez es una persona querida y respetada entre el sector, la Junta Permanente, sus compañeras y compañeros y los afiliados y afiliadas. Se valora mucho su trabajo y se tiene en cuenta su opinión, independientemente de los logros”, concluye.

Algunos logros

Un logro con el que más satisfecho se ha sentido fue en 2004, cuando se consiguió que las y los profesionales agrarios pudieran modificar su base de cotización para poder cobrar más en sus pensiones. A través de ASAJA se hicieron gestiones en Madrid, para que las

Un logro con el que más satisfecho se ha sentido fue en 2004, cuando se consiguió que las y los profesionales agrarios pudieran modificar su base de cotización para poder cobrar más en sus pensiones.

personas que trabajan en el campo que cotizaban en el régimen especial agrario pudieran acogerse de forma voluntaria a las bases del régimen de autónomos. “Dimos charlas multitudinarias para informar y Navarra fue una de las provincias que más gente modificó su base. Más de uno, vino a agradecerme la gestión”, cuenta Remírez.

También, con su coordinación, UAGN fue fundadora de la plataforma Navarra por el agua, a la que posteriormente se adhirieron UGT, CEN, partidos políticos, UCAN... Y a raíz de eso organizamos la mayor manifestación de UAGN, la convocada por la plataforma Navarra Por el Agua, 30.000 o 40.000 personas.

Los más de 30 años de dedicación de Ángel Remírez a UAGN han dado frutos tanto dentro como fuera de la organización. Resultados reflejados, durante más de tres décadas, en un buen asesoramiento, consecuciones y hazañas del sector, etc., en definitiva, en un servicio de calidad para el agro y la sociedad navarra, que se ha evidenciado todavía más con el galardón otorgado hace unos días por la Confederación Empresarial de Navarra en la V edición de ‘Personas que mejoran empresas’, que la CEN concedía a Remírez el accésit, correspondiente a la categoría ‘Profesionales con responsabilidad directa sobre presupuesto o personas’.

NEUMÁTICOS **LAGUN**

EXPERTOS EN HACER CRECER SU PRODUCTIVIDAD



ASISTENCIA EN FINCAS 24 HORAS

Nuestros talleres móviles estarán a su disposición las 24 horas al día los 365 días del año para que trabaje de manera ininterrumpida incluso en los periodos de fuerte actividad agrícola.



SUMINISTRO DE NEUMÁTICOS

Disponemos de un gran stock de neumáticos nuevos y usados de varias marcas para que pueda recambiar sus neumáticos al momento y al mejor precio.



SERVICIO PROFESIONAL

Nuestro personal más cualificado y nuestras maquinarias actualizadas permiten realizar reparación en frío y en caliente, corrección de geometría del vehículo, modificar anchos de vía, lastrado con agua y todo cuanto imagine.



TRANSFORMACIONES

Nuestra experiencia nos avala como un gran referente en el mercado para realizar transformaciones en su vehículo, pudiendo manipular cualquier tipo de neumático.

SERVICIO TÉCNICO

Ponemos a su disposición nuestros conocimientos técnicos para conseguir las mayores prestaciones en sus neumáticos, adaptándonos tanto a sus circunstancias como a sus necesidades.



Carretera de San Adrián, s/n.
31514 VALTIERRA (Navarra)
948 407 666 / 607 421 542
comercio@neumaticoslagun.es

www.neumaticoslagun.es

EUROMASTER

SERVICIO 24 HORAS



Juana Mari Ariztegui, ganadera de Ultzama y vocal de la Junta Permanente de UAGN

“MI GENERACIÓN HA AYUDADO A QUE LAS MUJERES SEAMOS MÁS INDEPENDIENTES”

Juana Mari Ariztegui se considera una persona luchadora, cree que su generación ha sido la de la reivindicación. Ariztegui trabaja desde hace más de 23 años como ganadera de vacuno de leche en una sociedad civil con su marido. Deja el cargo de vocal de la Junta Permanente después de 4 años, para dar paso a nuevas generaciones que puedan defender en los órganos de influencia el importante papel de la mujer rural.

Juana María Ariztegui Oyaregui, de 62 años, casada y con 3 hijos, es natural de Lantz. Actualmente vive y tiene su granja de vacuno de leche en Arraitz, en el valle de Ultzama, que pertenece al grupo Lacturale.

A los 17 años se trasladó a Pamplona, y durante 14 años, trabajó como dependienta en una tienda textil. En aquel entonces participó muy activamente en la defensa de los intereses de las trabajadoras. “Pertenece al comité de UGT y me gustaba involucrarme y defender nuestros intereses. Desde muy joven, siempre he sido muy reivindicativa. Hicimos manifestaciones, huelgas, etc., para mejorar nuestras condiciones salariales”.

Posteriormente, con una gran experiencia y trayectoria asumió el cargo de vocal en la Junta Directiva de UAGN, en 2019, para poder defender los intereses del sector y de la mujer rural. “Parte de lo que soy ahora es lo que he aprendido como dependienta cara al público. Aprendí a ser más independiente y a luchar por lo que nos correspondía. Creo que es fundamental que las mujeres creamos en nosotras mismas, porque tenemos las mismas capacidades que los hombres”. Ariztegui considera que es importante que haya mujeres en cargos de responsabilidad, pero es fundamental que sean personas válidas, independientemente del sexo que tengan.

Con 26 años se casó con Miguel Angel Hernandorena y se fue a vivir a Arraitz. Su marido trabajaba en una fábrica de productos lácteos situada en un polígono industrial cercano al pueblo y ella seguía en la tienda de Pamplona y además ayudaba en casa con el ganado.

En 1996 cierra la fábrica de su esposo, y ambos apuestan por la creación de una granja más grande y profesional a las afueras del pueblo con 40 vacas de ordeño. Tras dejar su trabajo en Pamplona, en 2002 se instala como ganadera y crea, junto a su marido la sociedad civil Hernandorena-Ariztegui. “Una de las decisiones más importantes de nuestra vida fue cuando cierra la fábrica de mi marido, y creamos nuestra empresa de un mayor volumen, nos convertimos en ganaderos profesionales”.

Pertenecen al Grupo Lacturale, como fundadores de la empresa. “En 2008,



Aprendí a ser más independiente y a luchar por lo que nos correspondía. Creo que es fundamental que las mujeres creamos en nosotras mismas, porque tenemos las mismas capacidades que los hombres.

junto a un grupo de ganaderos y ganaderas que producíamos una leche de gran calidad certificada en producción integrada y buscábamos conseguir un mejor precio para nuestra leche, creamos Lacturale”. Actualmente tienen 115 vacas en ordeño.

Pero la situación de los costes de producción está obligando al cierre de muchas empresas agrarias. “Nos enfrentamos a un problema que nos afecta a todas las personas que trabajamos en el campo. Es fundamental el cumplimiento de la Ley de la Cadena para que las personas que trabajamos en la agricultura y la ganadería tengamos unas empresas viables y podamos contribuir a alimentar a la ciudadanía, al mantenimiento del medio ambiente, la fijación de la población”, dice.

“Así mismo”, denuncia “la nueva PAC en mi empresa nos obliga, para acceder al ecoregimen de rotación, el sembrar especies mejorantes, entre ellas leguminosas, cultivos que en mi zona no fun-



cionan. Esto supone el tener que comprar camiones de maíz para el ganado, en lugar de sembrarlo en mis campos. También se nos prohíbe en algunas ocasiones echar purines cuando se trata de un fertilizante orgánico. Con estas restricciones que agrónomicamente no tienen sentido, ¿cómo van a ser viables nuestras empresas?”, reivindica.

Ariztegui considera que la situación de las mujeres de antaño era muy distinta a lo que es ahora. Navarra siempre ha sido una comunidad muy matriarcal, las mujeres han tenido el mando a nivel familiar, pero no estaban visibilizadas en el mundo laboral. “Mi generación es la que empieza a visibilizarse; en mi valle, Ultzama, estamos unas 10 mujeres ganaderas de vacuno de leche”.

Ser ganadera le permitió tener más independencia y libertad. “Trabajar en el sector agrario nos ha posibilitado a mi marido y a mi criar a los tres hijos, nuestros hijos no han renunciado a las vacaciones, a las extraescolares, etc”. En casa de Juana Mari y Miguel Angel



Yo me considero una privilegiada porque trabajo en lo que me gusta y la libertad de trabajar en la granja.

las decisiones son conjuntas. “Nos gusta contrastar y debatir los temas entre la familia”

El pasado mes de febrero fue nominada a los V Premios MujerAGRO, organizados por la Agencia de Comunicación Siete Agromarketing y el periódico digital eComercio Agrario, lo cual la convierte en un referente que sirve de ejemplo e inspiración para generaciones futuras.

Nos encontramos en el sector un problema de envejecimiento de la población que afecta directamente a hombres y mujeres. “Nosotros tenemos la suerte de que nuestro hijo se instaló hace dos años y va a continuar con la empresa familiar. Con su incorporación hemos innovado poniendo dos robots de ordeño, mejorando así nuestro trabajo y bienestar animal. Estamos muy contentos, le hemos transmitido la ilusión del proyecto Lacturale, que ahora empieza a dar sus frutos después de mucho trabajo y esfuerzo. Yo me considero una privilegiada porque trabajo en lo que me gusta y la libertad de trabajar en la granja”.



UAGN TRABAJA PARA EVITAR EL INCUMPLIMIENTO DE LA LEY DE LA CADENA ALIMENTARIA

Una reunión sectorial de vacuno insiste en la importancia de realizar adecuada y legalmente los contratos de los ganaderos

El pasado septiembre, UAGN instaba al Departamento de Desarrollo Rural y Medio Ambiente del Gobierno de Navarra a que tomara medidas con urgencia ante el incumplimiento de la Ley de la Cadena Alimentaria a la hora de formalizar por escrito las transacciones comerciales, es decir, los contratos en los que, según dicha ley, los precios deben estar por encima de los costes de producción. No obstante, el sector cárnico sigue arrastrando este problema en el que, en la práctica, esto no sucede. Es por esto que, esta semana, se congregaba el sector de vacuno y ovino, en la que se hizo hincapié en la relevancia de llevar a cabo es-

tos acuerdos mercantiles en condiciones acordes al valor real del trabajo de los ganaderos.

Hasta el momento, UAGN ha recibido gran cantidad de quejas respecto al incumplimiento de la ley mencionada por parte de los operadores, debido a la falta de que conste reflejado sobre papel las transacciones que se producen entre los profesionales del campo y los compradores. Al hilo de esto, la organización agraria preparó un contrato tipo, lo cual se recordó en la asamblea, al que puede acceder cualquier interesado o interesada que así lo solicite.

Por otro lado, en la reunión también se puso sobre la mesa el

hecho de que el Gobierno de Navarra ha enviado a los ganaderos una carta en la que se catalogan los tipos de explotaciones según el sistema productivo. Las clasificaciones son: extensivo, no extensivo y semi-extensivo. De hecho, la ordenación de las granjas es ahora una obligación y esto tiene repercusión directa respecto a la PAC.

Para cualquier duda, tanto en lo relativo a este tema como al relacionado con el incumplimiento de la Ley de la Cadena Alimentaria, UAGN brinda su apoyo y asesoramiento a quien lo requiera. Basta con ponerse en contacto con la organización.

CARLOS SÁNCHEZ: “DE CONTINUAR ASÍ, SERÁN LAS MULTINACIONALES LAS QUE ENTREN EN EL SECTOR”

La juventud agricultora es plural, pero con un denominador común: la ilusión de aportar tanto al sector como a la ciudadanía.

Rondando los 30, Carlos Sánchez, de Fontellas, une sus estudios de Ingeniería agrónoma con la experiencia sobre terreno, que ha interiorizado desde pequeño y que obtiene cada día, desde su graduación universitaria hace dos años, al labrar el cereal y el forraje, que pertenecieron a su abuelo y que ahora comparten él y su padre. Sánchez es otro de los escasos jóvenes que se han sumado al sector, un grupo pequeño pero de perfiles muy diversos y enriquecedores.

¿Por qué instalarte?

Me rondaba por la cabeza al terminar de estudiar, pero decidí tomármelo con calma, para hacer todo bien, tenerlo claro y no llevarme sorpresas. Vengo de familia agricultora, me he criado rodeado de ello y sabía que siempre tendría esta salida. No quise cerrarme puertas y por eso empecé a estudiar otra Ingeniería. Finalmente me decanté por una ligada al sector y no me arrepiento. Estoy muy feliz y mis estudios son la base de mi día a día: planifico el abonado, la siembra, controlo plagas y enfermedades... y gestiono la explotación. Trabajo con mi padre, que me enseña todo lo que sabe. La verdad es que en el campo nunca se deja de aprender.

¿Qué es lo que te aporta este trabajo?

Estar junto a la familia, a mi ritmo, en mi pueblo... y me gusta mucho lo



que hago. Es muy satisfactorio estar en todo el proceso del cultivo: la siembra, el cuidado diario, etc., y comprobar que la cosecha sale sana, la prueba de que has hecho bien tu trabajo, de conseguir objetivos.



¿Has encontrado dificultades o echas algo en falta?

Lo cierto es que no. Se dice que es duro, pero como todo, va por temporadas y la clave está en planificarse, en llevar un orden.

¿Qué opinas sobre la falta de relevo generacional?

Aunque en Fontellas hay otros dos jóvenes que han recibido la misma ayuda, el futuro es incierto y, de continuar así, serán las grandes multinacionales las que entren en el sector. Contra ellas no se puede competir y terminaremos trabajando para ellas. Ya se nota el cambio: antes la vida en el campo era más rural, en familia, era más fácil vivir con menos superficie; ahora es más industrial, más globalizado, con explotaciones más grandes. Es lo que demanda el mercado.



Antes la vida en el campo era más rural, en familia, era más fácil vivir con menos superficie; ahora es más industrial, más globalizado, con explotaciones más grandes. Es lo que demanda el mercado.

Has recibido las Ayudas a la primera instalación de jóvenes agricultores, ¿cómo ha sido tu experiencia?

Vienen bien, es un apoyo, una base de la que seguir innovando y mejorando. Por ejemplo, para renovar maquinaria. No hay que relajarse, yo siempre estoy pendiente de ver nuevos métodos de trabajo. Quizá no son suficientes para alguien que quiera empezar desde cero, yo tengo mucha suerte de contar con el respaldo de mi familia. He aprovechado la Ayuda para seguir creciendo. Ésa es mi meta: seguir ampliando, no hay que estancarse, siempre hay trabajo que hacer.

¿Cuál ha sido el papel de UAGN en su tramitación?

Muy bueno, ha sido de gran ayuda con el papeleo y se preocupan de que salga todo bien.

Clasificados

COMPRA

Se compran 7 DPB de la región 302 y número de ifn 660817340

Se compra maquinaria para acaballonar espárragos. Tfno.: 699897062

Se compra remolque esparcidor para viña y generador diésel de 4 cilindros. Tfno.: 636780307

Se compra tierra de secano en la zona de la Ribera. Tfno.: 601454747

Se compra rotavator de dos cuerpos. Tfno.: 660381396

Se compran derechos de la región 503. Tfno.: 661802682

Se compra terneros pasteros, 6 meses y preferentemente machos blondas. Precio: sobre 750 €. Tfno.: 607407355

Se compran 7 DPB de la región 302 y número de ifn 660817340

VENTAS

Se vende: Gradilla Kongskilde. 5.2 metros de anchura plegable hidráulicamente, 54 brazos. Tfno.: 686885207

Se vende: finca rústica de cereal de 21 robadas a pie de carretera, en Obanos. Tfno.: 608 80 03 17

Se vende sembradora Aguirre de 5mts de reja. Tfno.: 626655869

Se venden: Equipos y filtros de riegos, Acabañador de espárragos, Rotabatores de dos cuerpos, Sacador de brócolis (cazo). Tfno.: 649107354 (Pascual).

Se venden 90 derechos de PAC de 0301 y 1401 Ribera baja. Para vender enteros o por separado. Tfno.: 606306635.

Se vende sembradora de línea de cepellón compuesta por llenadora sembradora de rodillo distribuidor de vermiculta y apiladora. Marca MOSA. Poco usada, precio: 24000 €. Tfno.: 634445891

Se vende remolque Bolaños de 8000 Kg., basculante con freno hidráulico y barras para palets. Barato. Tfno.: 674706398

Se vende: cebaderos de porcino en funcionamiento en Sesma. 1690 plazas con terreno para 1000 más. Tfno.: 636173246

Se vende: cultivador de alcachofa 16 brazos + 4 brazos de regalo 1.200€. Cazo de planta de alcachofa 700€. Filtro de aspersión de 3" 300€. 36 aspersores sectoriales de latón a 20€.31; aspersores circulares de latón a 15€.3; Valvulas de 3" a 300€. Programador Agronic 2.000 225€.4; llaves de abrir aluminio a 8 €. 2 varas de Olivas a 25€. Arrancador de Alcachofa Garde el más fuerte y alto + 4 contrapesos de 50kg de regalo 1.200€. Llaves fijas, estrellas, inglesas, extractores, bomba de engrasar desde 15€. Las fotos están en Milanuncios y Wallapop. Precios negociables. Tfno.: 696143992.

Debido al gran número de solicitudes de anuncios que recibimos, cada tres meses eliminaremos los últimos recibidos. MUCHAS GRACIAS.

Se vende remolque marca Gascón de 10.000 kilos por 2.300 euros. Tfno.: 655 32 32 64; el remolque está en Ablitas.

Se vende John Deere 5500n 7000 horas; dos toros para el tractor; ruedas estrechas para New Holland 320/90 50 y 270/95 36; sembradora neumática para cebolla y puerro; peladora cebollas Samon; cuchilla arranca cebollas; Rotavator Agrator reforzado y con molón 135; acaballador y acolchadora para espárrago CMAX; atomizador para espárragos (averiado); Rotavator Howard dos cuerpos (averiado); plantadora tres cuerpos de cazo con desplace hidráulico y acople para echar goteo; arranca matas espárrago; plantadora para tomate tres cuerpos de pincho; 4 filtros de maya; tubos de aluminio; y pajarrillos para 4 o 5 htc,33,5 derechos zona 1601. Tfno.: 676479302 (Cabanillas, Navarra).

Se vende plantadora Ferrari, para brócoli y coliflor. De 6 líneas plegable y con espacio de plantado por programador. Tfno.: 676479300

Se vende rastra y molón de 2,5 metros. Tfno.: 638159944

Se vende parcela en Tudela con tierra arable y tipo de riego de regadío de 4 robos de superficie. Acceso junto al camino general y rodeada de tierras de cultivo y de huertos de ocio para cualquier destino que se desee. Término de Traslapiente, en Tudela (Navarra). Precio económico. Tfno.: 665 883 881 (se atiende por WhatsApp también).

Se vende Pulverizador/carro herbicida Aguirre de 2000litros, de 18 metros + 6 metros con boquillas boomjet. Caudal proporcional al avance. Tfno.: 616841630

Vendo Invernaderos túnel de marca IMA, de 50mx9,5m barras de cultivo cada 2 m, sistema de aspersión. Precio: 1500€ sin desmontar Razón. Tfno.: 608723842

Vendo 15 portarejas de grada, 20 por 20, modelo antiguo. Tfno.: 669 86 04 80

Se vende Topo subsolador de Divasson con doble rueda de control de profundidad. Como nuevo. Precio: 2700 €. Tfno.: 660360432

Se vende equipo de siembra combinado, rotativa Khun 4 m. con sembradora Aguirre en muy buen estado. La rotativa con cambio rápido de cuchillas. Distribución de la semilla mediante turbina hidráulica. Tren de siembra de bota y rastrillo de muelles. Plataforma Gascón para su transporte del equipo con ITV al día. Precio del conjunto: 12.500€. Tfno.: 660360432

Se venden tres fincas agrícolas de secano de 7,77 Has.; 3,08 Has. Y 3,37 Has; respectivamente en Labiano (Valle de Aranguren). Tfno.: 660360432

Se vende Arado cuatrirsurco Gregoire Besson, apertura hidráulica en labor, buen estado. Tfno.: 625128869

Se vende por jubilación tractor New Holland modelo M115 5000 horas; remolque basculante marca Teymo de 8000 horas frenos hidráulicos; sembradora sola de 3 m. de 22 rejas; trisurco Aguirre de ballestas corredera hidráulica; equipo de herbicida de 800 l.; marcador de espuma eléctrico; chisel marca Oteiza de 9 brazos; grada de 3,50 m. y 3 filas hidráulica; rastra de 3,5 m. hidráulica con cuchilla; abonadora Aguirre de 1200 kg.; 2 depósitos de gasoil de 1500 l. y 100 l.; sinfín hidráulico 9 m.; molón de 3 m. con cuchilla y ruedas; picador de paja marca CIMA; cajón de 2 m. Tfno.: 948360166 / 626399236

Se venden 35 hectáreas de tierras de labor de regadío, divididas en 8 parcelas, en Arguedas, paraje de El Raso. Se incluye almacén y balsa para riego por goteo. Tfno.: 629 64 27 46

Se vende remolque basculante de 8.000 kilos hidráulico freno a los dos ejes, con toldo abrelatas. 2400 euros; Dos cultivadores: uno de 11 brazos y otro de 9 brazos, una grada de 4 metros plegable, 1000 euros; Equipo de herbicida 12 metros y 1000 litros 900 euros; Abonadora zaga 500 kg 400 euros; 3 desbrozadoras de gasolina, una para motosierra y cortasetos; 700 euros; Remolque de 1500 kg de mula mecánica. Tfno.: 680 47 29 11

Vendo Atomizador general 600 litros nuevo. Teléfono 630960739

Vendo máquina elevadora TCM japonesa, diésel de 4 cilindros, motor Isuzu, sube 5 m. y carga 2000 kg., automática. Precio: 4500 € (negociable). Tfno.: 680472911

Por jubilación se vende cosechadora John Deere 1174S2 corte de 4,80 m. pasada revisión mayo de 2022. Contacto 647808531

Se compran derechos de la región 301. Telf. Contacto: 649823596

Se vende Gradilla de muelles de 3 filas, 3 metros. Tfno.: 686211043

Se vende lote: Tractor, equipo para fitosanitarios, remolque 1500 kg, dos cultivadores de diferentes medidas, monosurco brabant del 3, abonadora 500 kg, pala y cabina. Se dispone de fotos y se puede concertar cita para verlo. Tlf CONTACTO: [629659595](tel:629659595)

Se vende mástil de carretilla elevadora de 3 vías con desplazador acoplado a tractor. Tfn.: [676617432](tel:676617432)

Se vende finca de regadío de 4,5 hectáreas en término de Cáseda (San Isidro del Pinar) Polígono 52; También varias parcelas de secano más pequeñas cerca del pueblo. Tfn.: [636857013](tel:636857013)

Se vende carga palets marca general con desplazable y poco uso [617963023](tel:617963023)

Se vende araña de 3 metros, dos molones de 2.80 uno con cuchilla y otro sin cuchilla, rastra de 3 metros con dobles, una trailla hidráulica de 1.5 metros, carro herbicida hidráulica de 13 metros con válvula electrónica, sembradora de 4 filas de maíz y girasol, descortezados de costra de maíz de 4 filas, arana preparadora de tierra para sembradora. Telf contacto: [617292742](tel:617292742)

Se vende chisel de 11 brazos marca Divasson. Tfn.: [696854550](tel:696854550)

Se vende cosechadora de cereal Deutz-Fahr 4045H, hidrostática, monomando, corte de 4,90 m. En muy buen estado, lista para cosechar. Tfn.: [659122034](tel:659122034)

Se vende sala de ordeño 2 x 8 marca Westfalia; tanques de leche de 4100 l. y pala León de 4 bombines para tractor Deutz sin tracción. Tfn.: [619421475](tel:619421475) abonadora Aguirre, 2500, con Ordenador. Tfn.: [608951325](tel:608951325)

Se vende tractor 6100 MC John Deere con 8000 hora. Se vende rotabator Alpego 3 metros reforzados de 2016. Tfn.: [679951703](tel:679951703)

Vendo toro y novillos. Salón de Abaurrea Baja. Tfn.: [690120183](tel:690120183)

Vendo septasurco DIVASON con cabezal desplazable para labrar por dentro y fuera del surco, ideal para hacer orillos y rastrón con cuchilla de 5m. marca CMAX. Tfn.: [646214352](tel:646214352)

Se vende tubería de riego de 4 pulgadas. Sembradora Sola 3,50 siembra directa suspendida. Tfn.: [636818913](tel:636818913)

Se vende arado Kverneland de 4 cuerpos; se vende atomizador Gardi de 2.000 l; se vende molón con cuchilla de 2,30 metros para viña de 3 metros. Todo en perfecto estado. Tfn.: [608779078](tel:608779078)

Vendo remolque Teymo de 9 toneladas y sembradora Amazone de 4 metros con preparador. Tfn.: [675219458](tel:675219458)

Se compra rotavator de 2 cuerpos para esparraguera. Tfn.: [649317136](tel:649317136)

Se vende rotavator 310 marca Agrator muy bueno. [686973941](tel:686973941)

Se vende chisel marca Oteiza de 7 brazos; abonadora Aguirre pendular, 1500 kg.; rotativa Agrator; sembradora Lamusa con 25 chorros; carro herbicida de 1000 l. Tfn.: [675651508](tel:675651508) (Interesados, manda fotos por Whatsapp)

Vendo mula mecánica Pasquali de 18 CV., motor rectificado y rotavator nuevo, todo en perfectas condiciones. Precio: 1000 €. Tfn.: [680472911](tel:680472911)

Se vende sembradora VICON de 4 m. de aire; molón de 3 m.; una cuba AGUIRRE de 12 m. de anchura; atomizador de 600 l. y remolque de 8000 kg. Tfn.: [696328041](tel:696328041) / [948698432](tel:948698432)

Vendo enganche de felma con petaca para la serie 6.000 de tractor John Deere Muy poco uso. Tfn.: [629413273](tel:629413273)

SACADOR DE UVAS Marca CAR-GAR; SACADOR DE SARMIENTOS Marca CAR-GAR; REMOLQUE Marca Bolaños de 8 toneladas; BRABAN; ARADO BISURCO pequeño; RASTRA; CULTIVADOR antiguo. Tfn.: [630960739](tel:630960739)

Se vende grada de 5 m. de 25 cm. el muelle; chisel de 9 brazos DIVASSON; abonadora de 1000 kg. AGUIRRE. Tfn.: [948340683](tel:948340683)

Se vende John Deere, 4000 horas. La última revisión sin pasar. Teléfono: [680839230](tel:680839230). Buen estado

Se venden ruedas estrechas kleber 270-95R38 y 300-95R52, Se venden derechos región 701 y 503. Compro derechos región 901 y 1101. [648071835](tel:648071835)

"Se vende sembradora 3,5 m. con marcador y grada preparatoria. Tfn.: [679643427](tel:679643427)"

Vendo sembradora de reja, marca LAROSA de 500 kg. Con longitud 3.50 m. arrastrada. Precio 950 euros. En buen estado. Tfn.: [659836245](tel:659836245)

Vendo sembradora marca sola de 19 rejas con cajón grande; molón de 3,60 m. de anchura y abonadora VICON de 1000 kg. Tfn.: [665803436](tel:665803436)

Vendo cosechadora John Deere 968H nivelable. Tfn.: [611211756](tel:611211756)

Se vende mula mecánica de 21 CV. con motor de arranque para reparar; remolque TEYMO de 4000 kg. Tfn.: [680104098](tel:680104098)

NAVARRA- Casa reformada, TOTAL a estrenar. Amueblada 200 m2. Terraza, bajera, buhardilla, txoko, 3 habitaciones, 3 baños. Precio: 112.000 € (con opción oferta, huerta). Tfn.: [650428982](tel:650428982)

Vendo alfalfa en rama en paquete pequeño. Tfn.: [649543871](tel:649543871)

Se vende rotavator de dos cuerpos AGRATOR en buen estado. Tfn.: [637281246](tel:637281246)

Se venden 13,3 derechos de PAC de la zona 301. Tfn.: [606407076](tel:606407076)

Se vende rastra, Trisurco y segadora. Tablas jardinería. Tfn.: [616247022](tel:616247022)
Se venden 70 ovejas raza pura. Tfn.: [606041798](tel:606041798)

Se vende carro segador autocargado marca juskafresa modElo SAj25 con descarga lateral. Tfn.: [661802682](tel:661802682)

Se vende: Pala El León 430, modelo EURO. Año 2010; 1.500 euros. Azufradora GENERAL, 500 euros. Tfn.: [652120147](tel:652120147).

Bisurco Aguirre nº 4 Cajón para enganche bomba tractor. [676790241](tel:676790241)

Se vende cuatrisurco de la marca Lombarte. Tfn.: [648643787](tel:648643787)

Se vende empacadora newholland e 12.70, del año 2013; remolque recogedor lacasta p-39 TL, del año 2015. Tfn.: [608001059](tel:608001059)

Se alquila nave ganadera 3000 m. total en San Adrián. Dispone de agua y luz, con buen acceso. Tfn.: [657908215](tel:657908215)

Se alquila finca de 11 ha. Con concesión del riego del río Ega. Tfn.: [629128875](tel:629128875)

Vendo equipo herbicida marca AGUIRRE, 1000 l., bomba nueva y marcadores de espuma eléctricos, 12 m. en perfecto estado (900 €) Tfn.: [680472911](tel:680472911)

Se vende grada cosquide 2,90 m., 4 filas, rodillo y rastra. Ideal para preparar siembras y barbechos. Enganche rápido en perfecto estado, 1800 euros.; Se vende mula mecánica, marca pasquali, 12 CV, 1200 euros. Tfn.: [680472911](tel:680472911)

Se vende por jubilación: chisel 11 brazos (CMAS Oteiza), cultivador 4,5m (CMAS Oteiza), sembradora Aguirre 4,5m de botas, remolque galera Bolaños 10T, abonadora Aguirre doble plato, Rotabator Maschio 3 cuerpos, trisurco Aguirre, Carro herbicida Aguirre 12m 1200L, chapa (CMAS) sin hidráulico, molón 3m con ruedas, Brabán, sinfin hidráulico 3m, mula mecánica Pascuali 18cv. tlf: [607441620](tel:607441620)

Se vende Trisurco Aguirre, bisurco Lombarte, sembradora Torre 19 chorros y Cajón de 500 Kilos (400€), Cultivador de 13 brazos con cuchilla, Cultivados 11 brazos sin cuchilla. Tractor Masey Ferbuson 6200 y 6400 horas de uso. Teléfono: [696646461](tel:696646461)

Se vende sembradora de siembra directa JOHN DEERE modelo 750, tolva ampliada a 1200 kg. Tfn.: [619925055](tel:619925055) / SAT VIBALES 692 NA (Carcastillo)
Se vende 14 robadas en Eguaras, [686528255](tel:686528255)

Vendo sembradora Sola, 19 rejas. En muy buen estado. Tfn.: [620639392](tel:620639392)

Se vende sembradora directa Torre, 3,30 metros de ancho. Tfn.: [620376300](tel:620376300)

Clasificados

Se vende tractor Jhon Deere 717 y tractor Fend Farnet 105 ambos con ITV al día. Tfno.: [630379698](tel:630379698)

Se vende rotavator de clavos marca agrator de 260 cm, grada de 28 discos marca Bolaños. Tfno.: [630928962](tel:630928962)

Vendo tractor marca internacional de 110 cv, remolque, chisel, brabán, cultivador (9 brazos) y carro herbicida (12 metros) Tfno.: [636272005](tel:636272005)

Se venden todos los aperos por jubilación. Remolque pequeño de 1000 kg; bisurco; gravilla preparadora; cultivador; molón; rastra, etc... Tfno.: [675651508](tel:675651508) (Murillo el Fruto)

Se vende braban AGUIRRE 500 €; rastra 500 €; remolque 500€; dalladora de 2 discos 500 € y rastrillo John-Deere 1000 €. Tfno.: [662214990](tel:662214990)

Vendo gradilla (Grada) Kveneland (Kongskilde) de 3 metros de ancha con 4 filas de brazos; rodillo trasero y rastrillo. Buen estado Precio 650 euros negociables. Felipe Telefono [620602031](tel:620602031)

Vendo remolque bañera marca Barbero, de 13.000 kg en buen estado y gradilla de 4 metros con brazos de 25 X 25 Plegable hidráulica. [616076388](tel:616076388)

Vendo Chisel de 5 metros 19 brazos. Arado Castillon 7 vertederas variable hidráulico. Contrapesos vendimiadora Pellenc. Telf: [677598557](tel:677598557)

Compro chisel de 11 brazos, marca DIVASSON o CMAS OTEIZA. Tfno.: [699007780](tel:699007780)

Se vende maquina mixta en funcionamiento. Case 580 Super LE. Tfno.: [659954475](tel:659954475)

Se vende Bañera Beguer de 12TM nueva, Rotabator Jaguar 2,40Mts con Rodillo, Bisurco Khun, Rastra y Rulo 3Mts. Por jubilación. Tfno.: [630379698](tel:630379698)

Se vende derechos de PAC de la región 0701. Tfno.: [620320430](tel:620320430)

Se vende sembradora marca Torre, de siembra directa. Tiene 3,30 metros de ancho y carro herbicida de la marca Sanz, de 15 metros con 2 sectores eléctricos. Tfno.: [620376300](tel:620376300)

Se vende sembradora seminueva de la marca Sola, con 19 chorros, precio 1200€. Tfno.: [618020751](tel:618020751)

Se venden dos casquillos para colocar volante GPS timbre, sirve para tractor John Deere modelo 6610 y para cosechadora modelo 9540. Tfno.: [677217707](tel:677217707)

Se vende sinfín de 8 metros y seleccionadora pequeña de grano para coleccionistas. Tfno.: [618539341](tel:618539341)

Gradilla araña de 3 filas 2.50 ancho, precio económico. Tfno.: [629413273](tel:629413273)

Vendo derechos de PAC de la Región 0701. Tfno.: [620320430](tel:620320430)

Se vende 108,38 derechos de región 0401 y 11,55 derechos de la región 1401. Tfno.: [659954475](tel:659954475)

Se vende sembradora marca Sola con 19 rejas. Tfno.: [620639392](tel:620639392)

Se vende sembradora neumática marca Sola modelo Neumosem 799, de 5 metros con depósito de 1.200kgs. y sembradora de precisión modelo Monosem de 4 filas. Tfno.: [647775060](tel:647775060)

Se vende sembradora marcha Sola de 21 chorros de 3 metros; abonadora marca Aguirre de 800kgs; 3 carros de mula mecánica; chissel marca Agrator de 9 brazos; remolque de 2000kgs. de 1 aje y cortadora de forraje de 1,80 metros. Tfno.: [686211043](tel:686211043)

Se vende sembradora de maíz y de girasol marca Lely de 4 filas y arrancador de remolchach de 3 filas. Tfno.: [680711384](tel:680711384)

Vendo remolque de un eje 1500 kg. y goteros de viña de 16 ml. Tfno.: [646794160](tel:646794160)

Se vende rastro de 5 metros de cuatro filas con rastrillo. Tfno.: [679643427](tel:679643427)

Vendo sufradora, abonadora marca Ciaga y remolque de 5900 kgs Tfno.: [669741113](tel:669741113)

Se vende cosechadora marca Deutz Fahr 35,80 grada de discos. Tfno.: [626523621](tel:626523621)

Se vende generador nuevo 60 cáveas y bomba de pozo vertical. Tfno.: [618745365](tel:618745365)

Se vende trisurco marca Pladelal y segadora marca Vical. Tfno.: [616247022](tel:616247022)

Se vende tierra agrícola. Tfno.: [662017844](tel:662017844)

Se vende tierra regadío en Tudela, en 2 fincas 8 robadas. Tfno.: [665698626](tel:665698626)

Se vende carro mezclador marca Lombarte con báscula. Tfno.: [666872940](tel:666872940)

Se venden dos invernaderos multicapilla de 4300 y 2800 m respectivamente, económico. Tfno.: [685972671](tel:685972671)

Se vende tubería de riego de aspersión superficial y rotabator marca Agrator 2.10 de anchura y de paletas. Tfno.: [610922016](tel:610922016)

Se vende máquina para aclarar flores de árboles frutales con batería. Alcance 3 metros. Tfno.: [649896002](tel:649896002)

Se vende sembradora marca Sola de 19 rejas. Tfno.: [665803436](tel:665803436)

Se vende sembradora SOLA de 22 chorros con capacidad para 500 kg. Tfno.: [948880058](tel:948880058) / [696766197](tel:696766197)

Vendo carretilla elevadora 5 m. de altura, 2000 kg., motor diésel japonesa. Precio: 4500 € (precio razonable); Cultivador 2,5 m. ampliable con un ala a 3 m. Precio: 750 €. Tfno.: [680472911](tel:680472911)

Se vende semilla de alfalfa variedad de Aragón y San Isidro; sembradora de cereal marca Sola de 500kgs. con 19 brazos. Tfno.: [625164520](tel:625164520)

Se vende lote de 11,5 hectáreas de regadía en Figarol. Tfno.: [605025127](tel:605025127)

Se vende sembradora semihidráulica marca Larosa, de 3,5 metros de ancho en buenísimo estado. Tfno.: [677471475](tel:677471475)

Se venden o se alquilan 5 hectáreas de regadío en Baigorri y e venden 2,5 hectáreas en Lerín. Tfno.: [657803316](tel:657803316) / [646116050](tel:646116050)

Se vende tractor marca Landini F65 con tracción de 4000 horas. Tfno.: [680315761](tel:680315761)

Se vende atadora (viña, frutales, tomate, jardinería general) marca Simes, modelo 145, en buen estado. Tfno.: [618009743](tel:618009743)

Se venden dos remolques de 6 toneladas de Talleres Sanz, una abonadora de 2500 kilos de Aguirre, una araña, una rasta de dos y medio y un molón. Tfno.: [948745003](tel:948745003)

Se vende remolque de 6000kgs. 600€ y abonadora de 450kgs. 250€. Tfno.: [619818407](tel:619818407)

Se vende bisurco marca Aguirre por 250€, y depósito homologado de gasóleo. Mesa de fragua 150€, rasgador de lecha cónico 100 € con cubeta, bomba, manguera y pistola 550 €. Tfno.: [600300204](tel:600300204).

Se vende tijera de podar eléctrica marca Pellen, en buen estado. Tfno.: [616689467](tel:616689467)

Se venden o se alquilan derechos de PAC región 1401. Se podrían cambiar los derechos de la región 1401 por los de la región 1101. Tfno.: [669069210](tel:669069210)

Se vende comedero de 256 plazas de amarre para ovejas, con carro mezclador con báscula. Tfno.: [666872940](tel:666872940)

Se vende compresor marca Honda 5,5 cv, con tijeras neumáticas y abonadora de 250 kg. Tfno.: [637459951](tel:637459951)

Se vende chisel marca Oteiza de 9 brazos, bisurco marca Aguirre de 2 rejas, remolque marca Teymo de 5000 kg. Tfno.: [648900522](tel:648900522)

Se vende rotavator marca Alpego de 2,5metros., muy buen estado. Tfno.: [676790241](tel:676790241).

Se vende sembradora marca Sola 3 metros con cajón de 500 kgs. y motobomba con motor marca Tiba. Tfno.: [626628541](tel:626628541)

Se vende carga pales para tractor marca Cargar de 4 posiciones, para atrás y para adelante. Tfno.: [717706288](tel:717706288)-[649020400](tel:649020400)

Se vende sembradora 21 chorros tres metros, remolque de 2000 kilos, dos carros de motocultor y una máquina de cortar forraje. Tfno.: [686211043](tel:686211043)



Más de 100 años
al servicio comercial y empresarial
de los agricultores y ganaderos
de las cooperativas socias



Cereales Frutas y hortalizas Avícola Porcino Fertilizantes Semillas
Fitosanitarios Piensos Repuestos Carburantes Correduría de seguros

www.grupoan.com

Ahorra *energía* con Caja Rural de Navarra



Produce tu propia energía *100% renovable*.

Acude a tu oficina y solicitamos un **estudio personalizado para ti**, informándote de las posibles deducciones fiscales.

Preparamos un **presupuesto ajustado a tus necesidades**.

Los instaladores convenidos por Caja Rural de Navarra se ponen en contacto contigo para explicarte el proceso resolver todas tus dudas. Además, se encargan de todos los trámites, incluidas las subvenciones, en caso de que puedas beneficiarte de ellas.

Y nosotros te ofrecemos una **financiación con todas las facilidades**.



Más información en:
www.cajaruraldenavarra.com



Proyectos
Eco 