



Boletín informativo de UAGN
AÑO XLIV - Nº 489 - FEBRERO 2021

UAGN

Temperero

www.uagn.es

2º Debate Político Agroalimentario



**Jorge González, candidato de UAGN
en las elecciones de la OIPVR**

ITV CM93

Concesionario Oficial para Navarra



EL MEJOR EQUIPO EN TODOS LOS CAMPOS



Ven a conocerlo en nuestras instalaciones. Te sorprenderá.

ITV
CM93

Polígono Industrial Comarca II (Esquiroz) • Calle F, nº 13
31191 Esparza de Galar (Pamplona) • Tel.: 948 489 282

Cuando echamos la vista atrás y vemos imágenes de la histórica tractorada que protagonizamos en Pamplona el 19 de febrero de 2020, nos acordamos con nostalgia de un momento donde el sector alzó la voz, hizo visibles sus preocupaciones y recibió el cariño de la ciudadanía que aplaudió nuestra marcha mostrando solidaridad por nuestras reivindicaciones. Muchas de ellas, basadas en unos precios justos para la producción agrícola y ganadera.

En este momento contamos, fruto de aquella tractorada, que se repitió en numerosas ciudades de España por todas las organizaciones agrarias, excepto en Navarra donde EHNE declinó participar, un nuevo marco que regula las relaciones contractuales y mercantiles entre operadores. La ley de la Cadena Alimentaria. Esta ley indica, claramente, que no pueden producirse operaciones de compra venta de producto, que tengan un importe por debajo de los costes de producción, lo cual en sí mismo es un avance muy importante al que las administraciones deben dar contenido para asegurar su cumplimiento y donde UAGN va a exigir su cumplimiento tanto al Estado como al Gobierno de Navarra. Para ello, hemos propuesto que ante el desequilibrio existente en las relaciones mercantiles, se facilite al sector, al ganadero y agricultor, una herramienta objetiva, diseñada por entidades capacitadas, que permita referenciar y aportar nitidez en los costes de producción que conlleva cada producción agrícola y ganadera. En definitiva que la Administración se implique, junto con el sector, para velar por el cumplimiento de la ley, haciendo factible, por tanto, el cumplimiento de la norma para el eslabón más débil de la cadena alimentaria.

Este aspecto permitiría que se regularan las relaciones comerciales de una forma más justa y facilitaría la creación de un organismo autonómico que velara, en coordinación con la Agencia de Información y Control Alimentario, por el cumplimiento de la ley en la que UAGN aportaría su colaboración desde el primer momento.

De esta manera, daríamos un paso importante que atendería gran parte de las peticiones que el sector puso en grito en las calles de Pamplona y del mismo modo podría significarse en un modelo de producción agraria propio y diferencial donde se explicaría a los consumidores que nuestras producciones son sostenibles desde el momento en el que las operaciones de venta no se hacen a cuenta de la cartera del agricultor.

Sumario

Actualidad UAGN	4	UAGN manifiesta la importancia de un contrato tipo en la campaña del espárrago	27
Recta final el proceso electoral para la renovación de la dirección de la OIPVR	5	UAGN quiere impulsar una herramienta que facilite una referenciación de costes de producción en Navarra.....	28
“Desde UAGN vamos a exigir viabilidad económica de los viticultores y defensa de un relevo generacional”	6	UAGN exige una calendarización en la apertura y resolución de convocatorias de ayudas en el sector agrario	30
Diálogos Agrarios: Trabajo y retos del empleo agrario en Navarra	10	Entérate	33
UAGN debatió con los grupos parlamentarios sobre la cadena alimentaria, las medidas medioambientales, el despoblamiento y la nueva fiscalidad.....	20	Anuncios clasificados	34



Boletín informativo interno de la Unión de Agricultores y Ganaderos de Navarra

REVISTA MENSUAL

Edita: UAGN - C/ San Fermín, 32 bajo-Pamplona (Navarra)

Teléfono: 948 24 47 00

PRESIDENTE: Félix Bariáin / VICEPRESIDENTE: Gonzalo Palacios

VICEPRESIDENTE II: Alvaro Cirauqui / SECRETARIO: Luis Miguel Serrano

CONSEJO DE REDACCIÓN: Iñaki Mendióroz, Álvaro Morrás, Delia González,

Ángel Remírez, Sandra Muñoz y Susana Villanueva

COORDINACIÓN Y DIRECCIÓN TÉCNICA: Susana Villanueva

FOTOS, DISEÑO Y MAQUETACIÓN: Susana Villanueva

IMPRIME: Zeroa Multimedia S.A. Tfno.: 948 33 25 33

TIRADA: 4.000 ejemplares / D.L.: NA. 1.025-1978

NEUMÁTICOS **LAGUN**

EXPERTOS EN HACER CRECER SU PRODUCTIVIDAD



ASISTENCIA EN FINCAS 24 HORAS

Nuestros talleres móviles estarán a su disposición las 24 horas al día los 365 días del año para que trabaje de manera ininterrumpida incluso en los periodos de fuerte actividad agrícola.



SUMINISTRO DE NEUMÁTICOS

Disponemos de un gran stock de neumáticos nuevos y usados de varias marcas para que pueda recambiar sus neumáticos al momento y al mejor precio.



SERVICIO PROFESIONAL

Nuestro personal más cualificado y nuestras maquinarias actualizadas permiten realizar reparación en frío y en caliente, corrección de geometría del vehículo, modificar anchos de vía, labrado con agua y todo cuanto imagine.



TRANSFORMACIONES

Nuestra experiencia nos avala como un gran referente en el mercado para realizar transformaciones en su vehículo, pudiendo manipular cualquier tipo de neumático.



SERVICIO TÉCNICO

Ponemos a su disposición nuestros conocimientos técnicos para conseguir las mayores prestaciones en sus neumáticos, adaptándonos tanto a sus circunstancias como a sus necesidades.





Recta final el proceso electoral para la renovación de la dirección de la OIPVR

Se encuentra en la recta final el proceso electoral para la renovación de los órganos directivos de la Organización Interprofesional del vino de Rioja (OIPVR), cuyos resultados servirán para determinar los vocales que la conformen. Por ello, los viticultores no socios de bodegas cooperativas pueden elegir a la organización agraria que quieren que represente sus intereses durante los próximos 4 años, mediante la cesión de la representatividad de sus hectáreas.

UAGN, como principal organización agraria de Navarra, defiende los intereses de los viticultores en el Consejo Regulador del vino de la DO Ca Rioja desde su constitución. Así pues, UAGN solicita tu apoyo para:

- Defender los intereses de todos los viticultores profesionales navarros y procurar la **viabilidad económica de sus explotaciones**.

- Reivindicar **precios justos**: que ningún viticultor venda por debajo de los precios de coste (Ley de La Cadena Alimentaria)

- Apoyar **el relevo generacional y las nuevas incorporaciones de jóvenes viticultores** para que las viñas no vayan quedando en manos de grupos bodegueros.

- **Revisión del Stock cualitativo**, para que todos los viticultores tengas la posibilidad de realizarlo.

- **En nuevas plantaciones, limitar al máximo el incremento de la masa vegetal y en su caso mejorar el sistema de reparto**, así como la no exigencia de los 2 años de seguridad social a los jóvenes recién instalados.

- **Trabajar en pro de la unidad del sector** productor aunando esfuerzos.



UAGN ha realizado jornadas en Viana, Mendavia, Andosilla, San Adrián, Azagra y Bargota (fotografía de Bargota).

El candidato de UAGN a estas elecciones es **Jorge González**, viticultor de Mendavia (Navarra). A partir del 30 de marzo, los viticultores habréis recibido la acreditación en el domicilio, se trata de un documento por triplicado remitido por el Consejo Regulador de la DO Ca Rioja en el que figuran tus datos personales, tu número de registro como viticultor y dispondrás además de un espacio para marcar a la organización agraria a la que quieras otorgar tu apoyo. El ejemplar de color blanco será para el Consejo Regulador y la Interprofesional, el verde será para la organización agraria y el rosa para el viticultor.

Desde UAGN nos encargare-

mos de llevar las acreditaciones al Consejo en tu nombre, por lo que tendrás que hacérmolas llegar (hoja blanca y verde) **antes del 28 de abril a:**

- Oficinas de UAGN
- Enviar en sobre adjunto que habrás recibido en tu casa (no necesita sello)

Se han organizado jornadas en Bargota, Viana, Mendavia, Andosilla, San Adrián y Azagra. *«Son muchos los temas por los que UAGN debe seguir luchando; los presupuestos, el control de la producción, los vaivenes de los mercados. Por todo ello, es necesario que UAGN esté bien posicionada en la OIPVR, por lo que pedimos el voto de confianza de todos los viticultores navarros»*, expone **Félix Ba-**



“Desde UAGN vamos a exigir viabilidad económica y un relevo generacional”

Entrevistamos a Jorge González, viticultor de Mendavia y candidato para representar a la Unión de Agricultores y Ganaderos de Navarra, en el Consejo Regulador del vino de la DO Ca Rioja, durante los próximos cuatro años.



Jorge González, viticultor de Mendavia, y candidato para representar a la Unión de Agricultores y Ganaderos de Navarra, en el Consejo Regulador del vino de la DO Ca Rioja, durante los próximos cuatro años. Nos encontramos en Mendavia, que, si no me equivoco Jorge, ¿es una de las localidades con más certificaciones de calidad, son 11 las que tenéis no?

Sí, eso es, tenemos el honor de ser una de las localidades con más denominaciones de España, son 11 y se basan en una diferenciación en base al territorio, al origen y a la calidad.

Por supuesto que sin desmerecer a las otras 10, una de las más importantes es la DOCA Rioja ¿Qué supone para vosotros, viticultores, que vuestras uvas están reconocidas por una de las

denominaciones de origen más relevantes a nivel mundial?

La diferenciación es su proyección internacional, es una marca que lleva muchos años apostando por la calidad y ello ha tenido su repercusión tanto en su notoriedad a nivel mundial como en la rentabilidad generada para todos los agentes que participamos en ella. Concretamente somos ocho pueblos navarros adscritos a la DO Ca Rioja y esto ha permitido que durante muchos años las familias hayan podido vivir de la viticultura en la zona. Y esperamos que sea por muchos años más.

«El objetivo del Plan Estratégico es situar a Rioja como una de las regiones vitivinícolas más prestigiosas»

La DO Ca Rioja ha presentado recientemente su plan estratégico para el periodo 2021- 2025. Uno de los objetivos es posicionarse como una de las



ica de los viticultores y defensa de

regiones vitivinícolas más reconocidas del mundo.

Durante estos cuatro años se ha venido trabajando un Plan Estratégico elaborado por KPMG, en colaboración con todas las organizaciones que estamos en el Consejo. Uno de los objetivos es un crecimiento de aquí al 2025, del 35 % en ventas, situar a Rioja como una de las regiones vitivinícolas más prestigiosas de todo el mundo y apostar por aspectos fundamentales como la rentabilidad en toda la cadena agroalimentaria, la sostenibilidad, la digitalización, la formación y por el enoturismo, donde hay un gran nicho de mercado. Se nos han marcado unas directrices y ahora viene lo más difícil, llegar a acuerdos en el consejo que nos permitan materializar ese Plan Estratégico.

Recientemente se ha creado una nueva distinción para designar a los vinos procedentes de determinados viñedos o parajes. ¿Qué nos pueden contar sobre ella?

Se trata de una nueva distinción que se viene a sumar a las ya históricas de Rioja que son crianza, reserva y gran reserva. Se trata de la catalogación "Viñedos Singulares", no son unos vinos ni mejores ni peores sino especiales con unos requisitos muy estrictos. Para empezar el viñedo tiene que estar catalogado por el Ministerio de Agricultura como Viñedo Singular; en base a la edad del viñedo, que tiene que ser superior a 35 años; en base a un paraje, un terreno o a unas circunstancias que lo hagan singular. No se pretende que toda Rioja sea Viñedo Singular únicamente algunos viñedos excepcionales.

En cuanto a producción los Viñedos Singulares, en viñas tintas no puede superar los 5.000 kg/ha y en variedades blancas no puede superar los 6.922 kg/ha; y la transformación en bodega no

puede superar el 65 %.

La trazabilidad es mucho más exigente y tendrá dos calificaciones, una en la elaboración y otra antes de salir al mercado y ambas calificaciones deben ser valoradas como Excelentes.

Se pretende que estos vinos sean una punta de lanza para llegar otro perfil de consumidor diferente al tradicional, y en consecuencia ayude a incrementar unas ventas que repercutan en la rentabilidad de todos los viticultores.

Y ahora Jorge, nos adentramos en el proceso electoral que se está llevando a cabo en la Organización Interprofesional del vino de Rioja, donde se van a elegir sus vocales para los próximos 4 años. Has sido el representante de UAGN esta última candidatura ¿nos harías un análisis rápido de lo que han sido estos años?

Han sido cuatro años complejos Entré en 2017 con la famosa helada que afectó mucho a los mercados y hubo que tomar decisiones muy difíciles en cuanto a rendimientos. Posteriormente, se creó el Stock cualitativo, que se hizo con muchas esperanzas para surtir estas carencias que podían suponer los fenómenos climatológicos. Se ha puesto en marcha la catalogación de Viñedo Singular, que supone un hito histórico para Rioja. Y este último año con la pandemia, algo que nadie esperábamos





ha habido que hacer una gestión complicada en cuanto a rendimientos o presupuestos. Además de las duras negociaciones para el crecimiento de la masa vegetal, que siempre es un asunto de vital importancia que afecta al futuro de la Denominación.

En cuanto a las ventas, hace unos años la amenaza era el Brexit, ahora la pandemia como has comentado, con el cierre, además, de la hostelería ¿Cómo afecta esto a las ventas?

La pandemia está afectando muchísimo a las ventas, sobre todo en el mercado interior. En la exportación se a logrado mitigar la caída del mercado interno, pero también ha afectado. En el mercado interior nos ha hecho mucho daño el cierre de la hostelería que es clave para la venta de nuestros vinos, ya que la restauración es la puerta de entrada a la casa del consumidor. Se han hecho campañas de marketing en apoyo a la hostelería, pero la situación es muy delicada.

Volviendo al proceso electoral, los viticultores han recibido en sus casas la acreditación de la

interprofesional y de UAGN una carta con toda la información sobre el proceso. UAGN es la principal organización agraria de Navarra que defiende los intereses de los viticultores en el Consejo Regulador del vino de la DO Ca Rioja desde su constitución. En términos generales podrías decirme los puntos más importantes que va a defender UAGN en los próximos 4 años.

En primer lugar, garantizar la viabilidad económica de los viticultores, es decir que su producción sea rentable, que se garanticen unos precios por encima de coste, que se cumpla la Ley de la Cadena Agroalimentaria. Además, de que exista un relevo generacional, la revisión de un Stock que no se ha implementado en el conjunto de la Denominación; una apuesta por la limitación de las plantaciones; una mejora si cabe del sistema de reparto y sobre todo luchar por la unión del sector.

¿Cómo valoras el relevo generacional entre los viticultores?

Es similar a cualquier otro producto de la rama



agraria o ganadera, hay muchas dificultades para que los jóvenes se incorporen en el sector y el resultado es que se están vendiendo las viñas a las bodegas por el hecho de que no hay un relevo. Y ¿qué se podría hacer para favorecer el relevo? Creo que es fundamental el papel de la Administración y se deberían de dar más facilidades para los jóvenes desde la administración y mas facilidades para quien ceden sus explotaciones a estos, como por ejemplo menos obligaciones fiscales, menos carga burocrática, modernizar los requisitos de los registros etc...

En cuanto al Stock, que has comentado anteriormente, ¿no ha sido entonces una buena herramienta para el viticultor?

El Stock cualitativo es una herramienta muy útil y necesaria en zonas condicionadas por incidencias climatológicas. El año 2017, por las heladas, hubo un problema de abastecimiento al mercado y ello desembocó en bajada de ventas en los años posteriores. El Stock es una herramienta que se instauró para que a modo de una especie de despensa puede ser una buena solución para otras ocasiones similares. Porque si el consumidor elige otro vino, posteriormente recuperar ese cliente es muy difícil, por lo tanto, las ventas que Rioja tiene cada año



deberían de estar garantizadas por los agricultores. Pero en la realidad no todos los agricultores han podido acogerse al Stock, porque las bodegas que compran esa uva no les a sido atractivo. Es necesario para su realización un acuerdo entre viticultor y bodega, que es la que va a elaborar y almacenar ese vino, si esta ultima no lo ve atractivo ese acuerdo no se va a producir.

Al poder acogerse unos sí y otros no, se produce un agravio comparativo, sería bueno si lo pudiéramos hacer todos. De hecho, en el acuerdo de su constitución se puso fecha para la revisión de su funcionamiento, lo que exige un acuerdo de la mayoría para su continuidad. Esa revisión toca ahora, por lo que o se mejora o la mayoría de los viticultores a los que representamos nos exigirán eliminarlo.

Y uno de los grandes problemas del sector, en general, es el pago por los productos por debajo de los costes de producción.

Eso es, y precisamente estamos en un año en el que no se ha cumplido lo dispuesto por la Ley de la Cadena Alimentaria y considero que la Administración debería de establecer modos de hacer cumplirla. Es inviable que cada productor de manera individual reclame el cumplimiento de la ley por muchos motivos. Por lo tanto, es la Administración la que debería hacer inspecciones de los contratos firmados para constatar si se cumple y en su defecto sancionar a todas aquellas bodegas que no la cumplan.

¿Qué plazo hay Jorge para la entrega de la acreditación?

Hasta el 28 de abril. Los viticultores habrán recibido dos cartas, una desde la Interprofesional con papeletas de tres colores, blanco, verde y rosa; y otra de UAGN, desde donde le facilitamos el franqueo pagado para que nos puedan elegir como su representación.

La papeleta rosa se la tiene que quedar el viticultor y en la blanca y la verde tienen que marcar la casilla de UAGN y firmarla y hacérnoslas llegar.

Gracias Jorge, te deseo mucha suerte en esta nueva candidatura, mucho ánimo y que sigas peleando por los viticultores con esa ilusión.



Diálogos Agrarios: Trabajo y retos del empleo

Este año ha sido especialmente complicado para un sector estratégico que ha tenido una intensa labor de UAGN ha sido clave para recoger todas las dificultades del sector agrario y trasladarlas a la Administración, UAGN organizó el Diálogo Agrario realizado por agricultores y ganaderos, organizaciones y Administración, UAGN organizó el Diálogo Agrario para recoger las dificultades durante las campañas agrarias en 2020, intercambiar experiencias y proponer puntos de mejora.



En esta Jornada de Diálogos Agrarios nos hemos sumergido en la realidad del empleo en el sector de la agricultura y ganadería de Navarra. Tras un año muy complicado, el reto fue poner sobre la mesa, durante la jornada las dificultades vividas en la campaña 2020, con el objetivo de plasmar propuestas de mejora hacia un empleo agrario de calidad.

Félix Bariáin, presidente de UAGN, nos contaba minutos antes de comenzar el acto cómo "este año hemos trabajado muy duro para hacer frente a todas las dificultades que han ido llegando tras la aparición de la covid-19. Desde UAGN, teníamos muchas ganas de volver a encontrarnos, dialogar e ir, poco a poco, retomando la normalidad. La pandemia nos ha impedido que estemos hoy todos aquí, pero las tecnologías nos posi-

«Teníamos muchas ganas de volver a encontrarnos y poder dialogar»

bilitan estar conectados y por ello, hoy, nuestros diálogos los vivimos también de forma online. Por eso damos las gracias a las casi trescientas personas que han visto el Diálogo Agrario por Internet". Las personas que todavía no han podido verlo, pueden acceder a través de nuestra web o canal de YouTube.

Los expertos que acudieron al acto nos permitieron conocer mejor las consecuencias de la pandemia, el papel de la inspección en el sector agrario y las particularidades actuales de la salud laboral en el campo y la prevención de riesgos laborales. Así mismo, tras las intervencio-

nes, tuvimos la oportunidad de mirar al futuro en una mesa redonda, donde se plasmaron propuestas concretas para mejorar el empleo agrario.

Comenzó la sesión de ponencias **Carlos Vivanco**, director provincial de la Inspección de Trabajo y la Seguridad Social del Gobierno de Navarra, que explicó el balance de la actuación inspectora en el sector agrario en 2020 y los objetivos previstos para las campañas agrícolas de este año. Detalló que la inspección de trabajo en el sector agrario trabaja en tres ámbitos competenciales: prevención de riesgos laborales, seguridad social y economía regular en el trabajo de extranjeros, (empleo sumergido).

Hizo referencia a un cuestionario que trascendió a la opinión pública y que se usa en las



o agrario en Navarra

bor de inspección de control de empleo y salud laboral. La labor de información y asesoramiento ministración y así dotarlas de soluciones con la mayor agilidad posible. Conscientes del esfuerzo o Agrario on line, Trabajo y retos del empleo agrario en Navarra el 11 de marzo, para detectar e mejora para avanzar hacia un empleo agrario de calidad y excelencia en 2021.

inspecciones *“me gustaría aclarar que se trata de un cuestionario modelo para todo tipo de explotaciones agrarias y supuestos, es un cuestionario muy amplio que plantea todo tipo de situaciones pero que no se contemplan en todas las explotaciones, ni en todas las visitas inspectoras y por tanto el cuestionario se adapta a cada campaña y explotación. En concreto, en Navarra hemos hecho una adaptación de dicho formulario al tipo de explotación. Las preguntas están relacionadas con la seguridad social: fecha de inicio de trabajo, si es la primera vez que trabaja para la empresa, etc.; relacionadas con las condiciones laborales: si tiene contrato de trabajo, registro de jornada, horarios, salario, etc.; relacionadas con la prevención de riesgos laborales: si cuentan con EPIS, reconocimiento médico, formación, etc.; relacionadas con la covid-19: si usan mascarillas, geles, distancia de seguridad, cómo se desplazan al campo, si conviven varios trabajadores en la misma vivienda, etc.”.*

Continuó su intervención exponiendo otras actuaciones que se están llevando a cabo desde Inspección: *“actuaciones integrales conjuntas de inspección de trabajo con subinspector de empleo y seguridad social para verificar todos los aspectos relacionados con las relaciones laborales. Así mismo, se está realizando una campaña covid-19,*



Carlos Vivanco, durante su intervención

«La cesión de trabajadores solo es legal si se hace a través de una ETT»

transversal a todos los sectores, y se actúa sobre medidas organizativas, higiénicas y de protección personal”.

En el marco de la campaña transversal de contratos temporales y a tiempo parcial, detalló **que se han enviado una serie de cartas a los empleadores, donde se le indica que en el plazo de un mes debe convertir en indefinidos los contratos que están en alguno de estos supuestos: contratos temporales que han excedido la duración máxima permitida por la Ley o Convenio colectivo; o contratos que encubren la necesidad del trabajador con ca-**

rácter indefinido.

En cuanto al ámbito competencial de la seguridad social y trabajo de extranjeros, explicó que se controla que los trabajadores estén de alta en la Seguridad Social y que los trabajadores extranjeros cuenten con la preceptiva autorización para trabajar.

Por último, y en referencia a la cesión ilegal de trabajadores, **Carlos Vivanco** dijo en que *“la cesión solo es legal si se hace a través de una empresa de trabajo temporal, por tanto, si se realiza a través de otra empresa, es ilegal”.*

A continuación, **Carlos Arundo**, director general de Salud del Departamento de Salud del Gobierno de Navarra, comenzó su intervención reconociendo la labor de **José Joaquín Pérez de**



Carlos Artundo, durante su intervención

Obanos y de los fundadores e inspiradores de UAGN, de los que han aprendido ahora las generaciones jóvenes que continúan su legado, tratando de mejorar el sector primario. **Artundo** compartió algunas ideas relacionadas con la salud, la pandemia y Navarra. *“Llevamos un año de pandemia, pero en nuestras vidas ha pasado mucho más que un año, ha sido un año tremendamente intenso, pero traigo un mensaje de esperanza prudente, colectiva e individual y basada en datos. Habrá tiempo para evaluar de una forma crítica, pero creo que hemos ido aprendiendo qué es importante y debemos de ser humildes. Estamos hablando de salud, pero también estamos sufriendo un impacto económico. El comportamiento de la sociedad navarra es ejemplar, ahora, lo malo es que siempre hay una minoría que nos impacta negativamente. Algunas lecciones que hemos aprendido son humildad y unidad, y tenemos un gran reto social: recuperar vida, recuperar espacios de libertad y tenemos que aprovechar para cambiar la vieja normalidad y aprender algo que nos sirva para el futuro, aprender a salir juntos. Hasta que no esté*

UAGN participa en un grupo de trabajo organizado por el Gobierno de Navarra

vacunada una parte esencial del mundo no estaremos libres de coronavirus, el mundo no tiene fronteras y no haremos nada hasta que no se pueda vacunar al conjunto de la población”.

La tercera ponencia corrió a cargo de **Aingeru Pérez**, técnico del Instituto de Salud Laboral del Gobierno de Navarra, con quien conocimos el balance del 2020 en términos de prevención de riesgos laborales y las actuaciones previstas para este año 2021.

Aingeru Pérez explicó que *“desde el inicio de la pandemia actuamos en el sector agrario con el eslabón más vulnerable de la cadena, que era el personal temporero y para ello creamos un programa denominado “Actuaciones frente a la covid-19 en las explotaciones agrarias con el personal temporero”, cuyos objetivos eran garantizar unas condiciones de trabajo y de acceso seguras en relación a la covid-19; favorecer la difusión de la informa-*

ción básica y sobre recursos sanitarios y sociales; y detectar y controlar infecciones de personal con especial sensibilidad”.

Dio a conocer que **Navarra fue la primera comunidad en redactar un documento de medidas preventivas frente la covid-19 tanto en explotaciones agrarias como de personal temporero**. Y posteriormente, *“en julio se creó un grupo de trabajo formado por distintos departamentos del Gobierno de Navarra, y organizaciones entre las que se encontraba UAGN”.* Así mismo explicó como desde el Instituto de Salud Laboral se realizaron encuentros con otras comunidades autónomas, reuniones institucionales y se publicaron diversos documentos, todo ello en colaboración con los agentes colaboradores como UAGN.

Continuó *“Desde el Instituto de Salud Laboral hemos detectado que en las empresas de trabajo temporal y de servicios agrarios las medidas preventivas tienen un amplio margen de mejora, esto no sólo en el sector agrario sino en otros sectores económicos. Hemos constatado que están proliferando y existe la falsa creencia de que el agricultor cuando contrata a trabajadores a través de este tipo de empresas no tiene que hacer prevención de riesgos laborales, pero esto sin embargo no es así, es necesaria una coordinación”.*

Expuso que los retos del Instituto son incidir y fortalecer la aplicación de medidas sanitarias y organizativas en los tres pilares básicos: transporte seguro, alojamiento digno y adecuado y condiciones de trabajo seguras; así como fomentar la contratación de Servicios de

Prevención de Riesgos Laborales Mancomunados porque tienen más especialización.

A continuación intervino **Sandra Muñoz**, responsable de los servicios técnicos de UAGN, que nos dio las claves para garantizar una buena salud en el trabajo en nuestros campos.

Comenzó su intervención exponiendo la importancia de la sensibilización en la prevención de riesgos laborales. *“Si una persona no es consciente de lo que hace seguramente vamos a escuchar frases como estas, “esto se ha hecho así toda la vida”, “a mi nunca me ha pasado nada”. En 1970 en España hubo más de dos millones de accidentes de los cuales 3.000 fueron mortales y más de 15.000 personas resultaros con lesiones definitivas, esto quiere decir que unas 8 personas al día perdían la vida por un accidente laboral”.*

UAGN, en este camino hacia la sensibilización en prevención de riesgos laborales, comenzó con un primer paso, entre el año 2000 y 2004, con formación a más de 800 empresarios agrarios en Navarra, concienciándoles de la importancia que tiene minimizar los riesgos en el sector. Y posteriormente, constituyó en 2004 el Servicio de Prevención Mancomunado Agrario, con el apoyo de Inspección de Trabajo y el Instituto Navarro de Salud Laboral y con el objetivo de extender una cultura preventiva en el ámbito agrario, para alcanzar el buen cumplimiento de la normativa preventiva en el sector y cuya misión fue servir de vehículo a las empresas para que puedan gestionar la documentación de prevención directamente



Aingeru Pérez, durante su intervención

Navarra fue la primera comunidad en redactar un documento de medidas preventivas

a través de su propio servicio mancomunado.

Las actuaciones de este último año han sido muy intensas y *“los técnicos de prevención han realizado una labor de información y asesoramiento muy importante para dar a conocer a los empresarios la obligación que establece la normativa preventiva con el objetivo de poder mejorar las condiciones laborales de los trabajadores”*, continuó **Muñoz**.

Al principio de la pandemia había mucha información, muchas veces contradictoria, así pues, **desde el 1 de julio al 31 de diciembre, desde UAGN se formaron a más de 1.500 trabajadores, y se realizó un plan de contingencia que entregamos a las 800 empresas que forman el SPMA** *“Fueron semanas frenéticas de envíos masivos de información a través de todos nuestros canales, WhatsApp, teléfono, newsletter, mail, redes sociales...”*, detallaba **Muñoz**.

A pesar de todo el esfuerzo realizado por empresarios y trabajadores, por los técnicos de prevención, por la Administración, el sector agrario, todavía a día de hoy, el sector se enfrenta a una serie de problemas para poder cumplir la **Ley de Prevención**, ya que cuenta con una serie de peculiaridades que le diferencia al resto de sectores: se trata de pymes y micropymes con gran diversidad de tareas y temporalidad y urgencia de tareas, con una necesidad inmediata de mano de obra; carácter estacional de los trabajos. Así mismo, las características que limitan que las tareas se realicen en buenas condiciones de seguridad y salud con el grado de envejecimiento de la población agraria; la dispersión geográfica de los centros de trabajo; y las micropymes muchas veces se transforman en medianas empresas según la temporada.

Las carencias de las explotaciones agrarias son: escasa cultura preventiva; predominio del aspecto productivo frente al preventivo; elevada dispersión de los centros de trabajo; maquinaria compleja y muchas veces an-



tiagua; desconocimiento de la normativa aplicable; falta de recurso preventivo; desconocimiento de los beneficios de la implantación de la ley frente a los costes asociados a la falta de la misma; dificultades en la comunicación con la población laboral inmigrante; dificultad de muchos de los técnicos de prevención de amoldarse a la idiosincrasia del sector, no hablan el mismo "idioma".

Por tanto, explicaba **Sandra Muñoz** que desde UAGN "consideramos que el sector agrario necesita una actuación global y conjunta para unificar y consensuar criterios de actuación y estructuración de la ley de prevención, es decir, la ley tiene que llegar a todas las personas".

Las propuestas y necesidades que plantea UAGN son:

- **Necesidad de normativa específica para el sector que tuviera en cuenta las características del mismo**, lo que podría ayudar tanto a empresarios como a técnicos a realizar mejor la gestión preventiva adaptada al sector.

- Una posible herramienta podría ser la existencia de un **convenio sectorial a nivel nacional**, que ayudara a regular determinados aspectos de la ley, ya que es un sector, que al igual que el de la construcción, posee una elevada siniestralidad.

- **Fomentar y aumentar los medios de formación específica para el sector.**

- **Respaldar y fomentar con ayuda institucional la implantación de la modalidad de Servicio de Prevención Mancomunado**, como medida para paliar la escasa estructura



Sandra Muñoz, durante su intervención

Desde el 1 de julio al 31 de diciembre, UAGN ha formado a más de 1.500 trabajadores

preventiva en las empresas.

- **Ayudas para el desarrollo de campañas de sensibilización.**

- **Desarrollar una solución urgente y viable para el cumplimiento de las obligaciones relativas a la vigilancia de la salud.**

- **Para el uso de la maquinaria, se propone la difusión de manuales de buenas prácticas.**

Es importante para una prevención fácil y eficaz que se disponga de una ayuda y una implicación formal de la Administración estatal y autonómica y esto solo lo vamos a conseguir unificando criterios de actuación a nivel nacional, desde una posición de consenso

"Para terminar, como técnico de prevención, 23 años después de la publicación de la Ley, sigue faltando concienciación y sensibilización entre los trabajadores sobre la importancia de protegerse y adoptar esas medidas para evitar los accidentes. Es igual de importante que nosotros traslademos los riesgos del

puesto de trabajo como motivar al trabajador para que cambie esas rutinas que hace en su trabajo y apueste de verdad por la seguridad y la salud.", finalizó su intervención.

Mesa redonda

A continuación, tuvo lugar la mesa redonda "Retos para el futuro en las relaciones laborales del sector agrario en Navarra", con el objetivo de poner el foco en los retos que tenemos en el futuro en torno a las relaciones laborales del sector agrario en Navarra, desde distintas perspectivas.

Compartieron la mesa **Estrella Extramiana**, jefa de servicio de Salud Laboral del Instituto de Salud Pública; **Carlos Vivanco**, director provincial de la Inspección de Trabajo y la Seguridad Social del Gobierno de Navarra; **Miriam Martón**, directora gerente del Servicio Navarro de Empleo -Nafar Lansare; **Javier Zubicoa**, director del Servicio de Trabajo del Departamento de Desarrollo Económico del Gobierno de Navarra; **José Antonio Yela**, director de Relaciones Institucionales de Eroski; y **Félix Barriáin**, presidente de UAGN.

Arrancó la mesa redonda to-



mando conciencia de qué representa el empleo agrario en Navarra y cuál es su importancia con respecto al empleo general. Para ello, **Miriam Martón**, directora gerente del Servicio Navarro de Empleo-Nafar Lansare comenzó explicando la relevancia del empleo agrario en nuestra comunidad.

«Se trata de un sector que genera contratación y empleo y está presente en la estrategia de especialización inteligente de Navarra, en la S3. Y la visión de la S3 para el 2030 es que el sector agroalimentario en Navarra sea cada vez más competitivo y especializado, que compita en mercados internacionales y que contribuya cada vez más tanto al PIB como al empleo en Navarra con un porcentaje mayor al que tenemos en estos momentos, para nosotros es un sector agroalimentario».

Durante esta legislatura **se ha retomado la Mesa de Empleo, un gran hito para mejorar la empleabilidad, la calidad de vida en el trabajo y capacitación en el sector agrario.** En este marco de trabajo se redactó un diagnóstico del sector donde se detectaron algunos factores

La mesa de empleo, gran hito para mejorar la empleabilidad en Navarra

clave como son la intermediación, la formación y la valorización del sector. A partir de ahí *“diseñamos un plan de actuación sobre la visión del sector, intermediación y formación con una serie de compromisos, que a pesar de la pandemia se han desarrollado notablemente. Pusimos todos los medios de nuestra parte para que no faltara mano de obra y la sensación que tenemos es que no ha habido una carencia de mano de obra en el sector a pesar del año tan complicado que hemos tenido”*, explicó **Martón**.

Como propuestas de mejora de cara al futuro *“tenemos dos focos de atención en el Servicio Navarro de Empleo; la intermediación y la formación y estamos trabajando intensamente para mejorar todos los procesos de trabajo. En intermediación, el año pasado ya duplicamos los recursos y trabajo para que la intermediación con el agricultor y el ganadero sea más efectiva y conseguir así los perfiles que necesitan para poder seguir de-*

sarrollando su actividad. En cuanto a la formación, en el diagnóstico detectamos que había poca formación y la mayoría no resultaba atractiva, por lo tanto estamos explorando nuevas posibilidades, como escuelas de aprendices, a través de un trabajo en coordinación con sector que permite aportar soluciones más rápidas y flexibles a través de formas innovadoras».

Pero a pesar de estos avances, nos encontramos con tres grandes dificultades: Cumplir con la ley de prevención de riesgos laborales, contratar de forma legal pero acorde a las necesidades del sector y lidiar con las inspecciones de trabajo.

Félix Bariáin, explicó como el empresario agrario quiere cumplir la ley de prevención de riesgos laborales, pero se le hace muy complicado. *“Plantear una cultura preventiva en una empresa es más difícil que poner en funcionamiento una máquina. Desde UAGN, estamos haciendo un gran esfuerzo para que nuestros trabajadores tengan las mejores condiciones posibles, a mi me duele cuando veo imágenes donde se explota a trabajadores, los más perjudicados somos nosotros. Me gustaría poner*





en valor el trabajo que estamos haciendo con el departamento de Asuntos Sociales y el Servicio Navarro de Empleo, y el Departamento de Salud, ya que espacios como la Mesa de Empleo permiten la colaboración entre Administración y organizaciones para obtener resultados más efectivos».

Estrella Extramiana comenzó su intervención poniendo el gran esfuerzo de UAGN para conseguir que el campo no fuera foco de transmisión mediante la sensibilización al agricultor y ganaderos a través de formación, asesoramiento y comunicación y negociación con la Administración. "Para conseguir una prevención más real y dirigida al sector agrario, los servicios de prevención mancomunado son una buena opción siempre y cuando tengan recursos suficientes y que conocen la idiosincrasia del sector. Los empresarios y sus trabajadores tienen que

Servicios de Prevención Mancomunado, buena opción para una prevención más real

crearse parte importante de la política preventiva y desde el Instituto de Salud Laboral estamos diseñando el Plan de Acción de los próximos cuatro años como esta línea como fundamental: fomentar la cultura preventiva para cambiar esa visión de las cosas que nos permite seguir avanzando. Los cambios culturales implican mucho tiempo, pero es importante ir trabajando a corto plazo para concienciar que la prevención es una pieza clave en nuestro trabajo".

Javier Zubicoa, director del Servicio de Trabajo del Departamento de Desarrollo Económico del Gobierno de Navarra, manifestó que "el sector agroalimentario es un sector estratégico y

desde varios departamentos estamos impulsando políticas públicas para apoyar al sector con la diversidad de tipos de empresas que hay en la cadena alimentaria, desde el pequeño productor autónomo hasta las industrias agroalimentarias, que son realidades muy diferentes. Desde el Departamento de Desarrollo Económico venimos ideando diferentes planes sectoriales, como el de trabajo autónomo, en Navarra hay unas 5.000 dadas de alta en el régimen especial agrario; también trabajamos la economía social a través de las cooperativas agroalimentarias de la mano de UCAN, para acercar las políticas a las necesidades de cada sector".

Dificultad en el sector en la contratación laboral

En la actualidad, en el sector agrario hay trabas para poder cotizar parcialmente como se hace en otros sectores como son el de las empleadas del hogar y, por otro lado, está la obligatoriedad (según una normativa que se publicó el pasado año) para hacer fijos a los eventuales. Como comentó **Carlos Vivanco** en su intervención, los titulares de explotaciones están recibiendo cartas donde se les obliga a cumplir esta normativa, y a hacer fijos a los trabajadores que de manera ocasional trabajan en el campo, en ocasiones en empresas familiares, donde echan una mano el fin de semana y se les ha dado de alta por cumplir con toda la normativa laboral. Los propietarios se encuentran con que deben asumir el coste de contratos fijos para actividades eventuales.



Mari Carmen Maeztu, durante la clausura

Javier Zubicoa expuso que “desde las administraciones públicas, tanto estatales como regionales y locales estamos centrados en mejorar la calidad del empleo y no sólo reducir la jornada y aumentar salarios, sino mejorar la estabilidad en el empleo y desde la normativa laboral que es estatal, desde el estatuto de los trabajadores y el convenio colectivo se hace hincapié en la mejora de la calidad del trabajo y en la mejora de la estabilidad y hay que hacer cumplir la normativa en la transformación de esos contratos para mejorar la estabilidad de los trabajadores que redundará en la mejora de la competitividad en las empresas”.

Sello Social

El Sello Social es una iniciativa, liderada por UAGN en colaboración con el Departamento de Desarrollo Económico, que garantiza que se generen beneficios en todos los eslabones de la cadena alimentaria y que parte de esos productos se revierten de nuevo en el sector agrario. “Es un sello que tiene capitanear Navarra y los beneficios obtenidos irían a aquellos ayuntamientos de menos de mil habitantes, es decir se trataría de economía circular en mayúsculas y lo que genera el campo vuelve a los pueblos y estamos generando que el problema del despoblamiento se vaya solventando”, explicó **Félix Bariáin**.

Así mismo, Javier Zubicoa dijo que “desde el Departamento de Desarrollo Económico vimos la posibilidad de adaptar nuestra metodología de responsabilidad social Innovarse al sector agrario para identificar esas empresas que son



Iñaki Mendioroz, durante la clausura

responsables económicas, sociales y medioambientalmente”

Inspecciones de trabajo

A todo esto, le sumamos las Inspecciones de trabajo y la sensación de que la Administración está asfixiando al sector agrario con mucha burocracia para cumplir con la normativa. Cada vez los agricultores y ganaderos deben desembolsar más dinero para el cumplimiento de estas obligaciones, además del tiempo y energía que conllevan.

Félix Bariáin explicó que “*no estamos en contra de las inspecciones, pero sí de las formas. Somos los principales interesados en que, si hay alguna explotación laboral, se actúe contra ella y nuestra colaboración siempre está.* Lo estamos haciendo bien: la implicación del sector agrario a lo largo de toda la pandemia, con actuaciones decididas en favor de la implantación de protocolos de la covid-19 en las explotaciones agrarias, la formación continua de trabajadores y empleadores, así como la decisiva actuación del Servicio de Prevención de Riesgos Laborales de UAGN para reducir la incidencia de la covid-19 en el sector, consiguiendo así, que el trabajo en el

campo no sea un foco de transmisión de la enfermedad. Y me gustaría poner en valor el trabajo de todos y con respecto a la inspección quizás habría que humanizar su trabajo. Y también me gustaría incidir es que, a la hora de elaborar las leyes, se tendría que tener más en cuenta a las organizaciones agrarias, por ejemplo, en cuanto a la cotización parcial”.

Recientemente **Carlos Vivanco** reconocía que, a nivel de inspección laboral, **en Navarra la situación es buena y destacaba que las irregularidades presentes en el sector agrario son muy escasas**, que es un sector que lo está haciendo bien. “Detrás de una inspección también hay personas y hacen muchas cosas además de sancionar, como requerir, prestar asistencia, etc. Es cierto que la inspección impresiona en algunos casos. La pandemia nos ha forzado a flexibilizar la burocracia por criterios puramente sanitarios, se han habilitado medios telemáticos con una comunicación más fluida. Nosotros no tenemos ningún inconveniente en tratar de facilitar al agricultor o ganadero el cumplimiento de sus obligaciones. En la mayor parte de las actuaciones, afortunadamente, el grado de cum-



plimento en general es correcto y no termina en sanción”.

Ley de la cadena alimentaria

Con tantas obligaciones para el empresario agrario, los costes de producción son cada vez más altos y sin embargo la venta del producto sigue estando a precio de hace más de 30 años. El año pasado UAGN y el resto de organizaciones agrarias, se movilizó y se consiguió la modificación de la Ley de la Cadena Alimentaria, un primer paso para regular la cadena alimentaria y promover la sostenibilidad social. Todos los eslabones tienen el compromiso social de cumplir la ley de la cadena alimentaria y pagar unos precios justos por encima de los costes de producción. La distribución también tiene un compromiso social.

José Antonio Yela, director de Relaciones Institucionales de Eroski, comenta como *“el consumidor tiene que ser capaz de decidir cuando va a comprar a un lineal que supone comprar de una forma u otra. Desde la distribución, en los primeros meses de pandemia, trabajábamos mañana, tarde y noche para que al consumidor no le faltara de nada y eso es compromiso social. La distribución somos parte de esa cadena alimentaria, el producto cercano, local son productos que tenemos que poner en valor. Desde Eroski intentamos que las relaciones tanto con productores como con la industria agroalimentaria sea medio y largo plazo con los precios justos adecuados y que eso suponga que ambas partes pueden colaborar en qué vamos a sembrar, por qué, tipo de*



A la jornada asistió un número muy reducido de personas, garantizando todas las medidas de seguridad de YouTube de UAGN. Hasta ahora son más de 250 las visualizaciones del Diálogo Agrario en dicha plataforma.

referencias nos interesa, cuál es la tendencia del consumidor, cómo hacemos que las producciones sean más integradas. Es decir, como colaboramos en el tiempo para asegurarnos que el beneficio sea entre las dos partes. Establecer lazos que supongan compromisos de las partes». El cierre llegó con mensajes claros. **El esfuerzo del sector agrícola durante esta pandemia ha sido inmenso. El empresario agrícola debe cobrar un precio justo por su producto para así mismo mejorar las condiciones de sus trabajadores.** Este es el significado del Sello Social que se impulsa desde UAGN. Para ello, es necesario también el compromiso social de toda la cadena alimentaria. Entre todos, Gobierno, entidades, empresas, podemos aportar para crear empleo de calidad, garantizar la

salud.

Mari Carmen Maeztu, consejera de Derechos Sociales del Gobierno de Navarra, clausuró la jornada con una intervención en la que destacó que *“no solo es enriquecedor sino necesario estar presente como Administración Pública y como Gobierno en este intercambio de experiencias entre las personas que os dedicáis a la agricultura y la ganadería, a través de las organizaciones que os representan. Somos muchos los agentes implicados, distintas áreas del Gobierno de Navarra, salud, desarrollo económico, derechos sociales, inspección de trabajo y las entidades agrarias, entre otras, y entidades que distribuyen y comercializan los productos de nuestros campos navarro. Afrontar la covid-19 ha sido sin duda complicado en algunos sectores como el agroalimentario, un pe-*



Félix Bariáin, presidente de UAGN, debatió, con representantes de Geroa Bai, el Partido Socialista de Navarra y Aizoldearen Ezkerrean, sobre la recuperación del sector agroalimentario, las medidas medioambientales, el

El 16 de marzo, UAGN organizó el segundo Debate Político Agroalimentario en el que Félix Bariáin, presidente de UAGN, en representación de Geroa Bai; Javier Lecumberri, en representación del Partido Socialista de Navarra; Aizoldearen Ezkerrean, debatieron sobre las propuestas de los grupos políticos para la recuperación del sector agroalimentario. Ahora puedes volver a verlo en nuestro canal de YouTube. Durante más de dos horas se debatieron temas como la cadena alimentaria, el despoblamiento, los cambios fiscales, las exigencias ambientales, los proyectos



El debate se estructuró en 4 grandes bloques: Cadena Alimentaria y Sello Social; Medidas medioambientales; Despoblamiento; y Fiscalidad

Cadena Alimentaria y Sello Social

Todos los grupos parlamentarios abogaron por el cumplimiento de Ley de la Cadena Alimentaria.

Miguel Bujanda manifestó que *“la modificación de la Ley de la Cadena Alimentaria es una oportunidad para conseguir un control en todos los eslabones de la cadena, sobre todo, con el eslabón más débil, que es el nuestro, el de los agricultores y ganaderos”*.

Pablo Azcona explicó que el problema viene, muchas veces, marcado por un mercado globalizado que depende de decisiones establecidas por Europa y que ha habido tratados con terceros paí-

ses que han afectando de forma importante al sector agrario. *“Para eliminar esos desequilibrios, Navarra debe legislar desde el proteccionismo, sabemos que es difícil, pero la PAC debe garantizar eso. De hecho, se está trabajando una Ley de Venta directa para potenciar los circuitos cortos de comercialización, que también dan un valor añadido. Se está trabajando también con la AICA a nivel estatal para llegar a estos objetivos”*.

Adolfo Araiz sostuvo como ahora está en proceso la modificación de la Ley de la Cadena Alimentaria y es el momento de exponer cuál es el coste efectivo de la producción para que cualquier eslabón de la cadena no venda a pérdidas y en ese sentido *“creo que hay que elaborar índices de referencia efectivos, transparentes, verificables y desde luego*



En los grupos parlamentarios, sobre la cadena de desdoblamiento y la nueva fiscalidad

presidente de UAGN, junto a Miguel Bujanda, en representación de Navarra Suma; Pablo Azcona, en representación de EH Bildu; y Marisa de Simón, en representación de Izquierda-Alimentario tras la pandemia de la covid-19. Se pudo ver la retransmisión en directo vía streaming y las fundamentales que afectan a la gestión diaria de agricultores y ganaderos, como la ley de las placas fotovoltaicas, etc. No hubo representación de Podemos a pesar de haber sido invitado.

no sean manipulables por la cadena. Y por otro lado nos parece interesante la creación de una entidad mediadora entre los agentes para garantizar estos índices”.

Marisa de Simón mencionó los criterios de por donde tienen que ir las políticas agrarias, “en primer lugar, la seguridad y calidad alimentaria a través de un modelo de soberanía alimentaria; en segundo lugar, la seguridad ambiental ligada a unos sistemas agrarios más autónomos y sostenible; y, por último, una justicia social ligada a las condiciones de las personas que trabajan la tierra. Bajo nuestro punto de vista, un factor fundamental es el desarrollo de la cultura local y orientar hacia esos circuitos de comercialización cortos.”

La iniciativa de Sello Social planteada por UAGN tuvo muy buena acogida por todos los grupos parlamentarios.

Miguel Bujanda manifestó que “la propuesta del Sello Social podría conseguir una cadena agroalimentaria más fuerte. La realidad es que en los presupuestos no hubo partida porque no estaba desarrollado.

Yo propongo una especie de “AICA Foral” que vigile y gestione la Ley de la Cadena Alimentaria con los servicios y estructura del propio Gobierno y que esto nos sirva junto con el Sello Social para ir avanzando para que esa cadena no acabe rompiéndose siempre por nuestro eslabón que es el más débil.”

Javier Lecumberri declaró que “vemos esta iniciativa como una oportunidad, pero como toda oportunidad tiene su cara y su cruz. La cruz es que todo este sistema de la cadena alimentaria precisa de unos sistemas de certificación de cierta complejidad, en primer lugar, ne-

El Sello Social tuvo muy buena acogida por todos los grupos parlamentarios

cesitamos un reglamento que regule estas situaciones y certifique que lo que se está haciendo es correcto, así mismo, debe haber unos sistemas de control que aseguren que los datos certificados son correctos, es decir se requiere de una gran infraestructura para que esto funcione. Por lo tanto, nos parece una idea innovadora que puede llevar justicia al campo y puede ser muy interesante desde el punto de vista de los productores, pero no le podemos quitar la complicación que tiene en sacar





adelante un tema como este”, concluye.

Pablo Azcona expuso que comparte los objetivos del Sello Social, “pero evidentemente no es tan sencillo, ya que hay en estos momentos Indicaciones Geográficas Protegidas, Denominaciones de Origen, etc. que dan un control y valor añadido”.

Adolfo Araiz comentó como la idea del Sello Social planteaba un problema de inicio “que es determinar los costes de cada uno de los eslabones, es decir, no podemos llegar al Sello Social si no tenemos aclarados y establecidos los costes de producción, ya que la labor de certificación tiene que tener un trabajo previo que en estos momentos está por hacer y en el que todos los agentes tienen que intervenir”.

Marisa de Simón explicó que habría que concretar cómo es el establecimiento de precios en toda la cadena.

Félix Barrián comenzó su intervención confirmando que los grupos políticos habían realizado un análisis perfecto de la situación, pero “debemos ir al siguiente paso, ya que, si en el análisis se detectan problemas, es hora de proponer medidas. Llevamos dos años de legislatura y creo que es el momento de trabajar. Ya no se puede hacer mención a la falta de presupuesto y voluntad, entiendo que después de este discurso también la hay, pero vuelvo al mismo discurso: **tenemos una Ley de la Cadena Alimentaria que hay que cumplir, habrá que crear un observatorio de precios**. Pero antes de todo, se puede empezar por dos cuestiones básicas: **por un lado, que no se están cumpliendo los contratos entre industria y productores**; y por otro, que no se están cumpliendo las fechas de pago de los productos. De la misma manera que nosotros estamos comprometidos con la regularización de nuestro sector y llevamos décadas intentando que el trabajo cada vez sea más digno, exigimos también a la parte siguiente de la cadena, que se hagan contratos con nosotros que estén por encima de los costes de producción y que se paguen en fechas. No hay ningún sector en la economía que esté trabajando con precios de hace 40 años”.



Medidas medioambientales

En el segundo bloque comenzó **Marisa de Simón** afirmando como en Europa su grupo parlamentario, junto a EH Bildu, votó en contra de la nueva PAC “porque no contaba con el suficiente compromiso social y medioambiental”. **Adolfo Araiz** añadió que “para nuestro grupo parlamentario los ecosistemas tienen que suponer una transformación del modelo agrario más sostenible, y tienen que apoyar a quienes van a sustentar la transformación hacia otro modelo agrario”.

Pablo Azcona, durante su intervención explicó como la nueva PAC va hacia un cambio de modelo más sostenible. “Es evidente que la estrategia de Navarra no puede estar desligada a la europea porque estaremos perdiendo una capacidad de financiación importante, además de incumplir seguramente otras cuestiones, y esa capacidad de financiación va a venir por los fondos Next Generation y sobre todo con el presupuesto plurianual, al cual hay que darle forma”.

Javier Lecumberri expuso que la posición de Navarra que se ha defendido en Europa se basa en tres principios: en primer lugar, cambio de modelo hacia una profesionalización del sector, frente a los derechos históricos; en segundo lugar, acciones para rejuvenecer el sector; y, en tercer lugar, una agricultura sostenible compatible con la rentabilidad.

Miguel Bujanda explicó como en Europa se han olvidado de los de la granja y los de la mesa y defendió que no tiene sentido que “nos hagan competir con herramientas con las que no vamos a ser competitivos con países terceros. No nos podemos permitir per-



der el 10 % de suelo y de la producción por obligaciones pseudoecológicas, que posteriormente habría que pensar si son reales o no". Aboga por una sostenibilidad tecnológica. "La agricultura siempre ha sido tecnológica, en los últimos 70 años hemos sido capaces de demostrar cómo se ha duplicado la producción a base de tecnología y por tanto creo que puede haber una sostenibilidad tecnológica. Y a partir de aquí no hay nada más atractivo en el medio rural para los jóvenes, que la rentabilidad y sostenibilidad y para eso se necesita que el sector sea competitivo y sostenible y para ello necesitamos una legislación que piense de verdad en los de la granja (los productores) y en los de la mesa (los consumidores)".

En cuanto a las placas fotovoltaicas, todos los grupos parlamentarios coincidieron en que ese tipo de macroparques hay que instalarlos en zonas no productivas.

Marisa de Simón opinaba que se trata de energía renovable y limpia pero que deben estar en terreno urbano. **Araiz**, por su parte, recordó que ya existe una Orden Foral en Navarra que excluye la implantación de este tipo de parques en cultivos con alto valor productivo. **Pablo Azcona** puso el foco en una ley "que estamos insistiendo que llegue al Parlamento lo antes posible y es la Ley del Cambio Cli-

mático donde se expone cómo incentivar en el sector agrario con la instalación de placas fotovoltaicas en cubiertas que también servirán para mejorar la competitividad del sector".

Javier Lecumberri afirmó como "desde nuestro punto de vista y así lo estamos regulando, las zonas de alta producción y rentabilidad quedan excluidas. Este tema está relacionado con el Plan Estratégico de Energía de Navarra, cuyo objetivo es sustituir la generación de energía mediante combustibles fósiles y contaminantes por energías renovables y otra cuestión es el autoconsumo, donde la Ley de Cambio Climático expone claramente que hay que incentivar a las explotaciones agrícolas para la generación de las energías renovables en la propia explotación para el autoconsumo".

Miguel Bujanda dijo que "no tiene ningún sentido que las placas fotovoltaicas ocupen terrenos de alto valor productivo".

En su intervención **Félix Bariáin** expresó su sorpresa que el grupo de IE y EH Bildu se posicionaran en contra a nivel europeo de la PAC porque no recogía los condicionantes sociales y medioambientales. "No sé a que llaman condicionantes sociales y medioambientales, pero les puedo asegurar que, si hay una política a nivel europeo que recoge condicionantes

Todos los grupos coincidieron en que los macroparques hay que instalarlos en zonas agrarias no productivas





medioambientales y sociales esa es la PAC, en ningún otro sector, tienen una regulación tan potente a nivel medioambiental y social. Parece que Europa está lejos, pero sus partidos son los mismos que los que legislan. Esta claro que cada vez vamos hacia una sociedad más verde y sostenible, y no nos olvidemos que la sostenibilidad tiene tres principios, medioambiental y social, pero también económico que no es menos importante. En Navarra, hay 78 agricultores menores de 30 años, que los estamos llenando de burocracia, de condicionantes, de todo, menos los bolsillos”.

En cuanto a las placas fotovoltaicas, **Bariáin** argumentó que, si evidentemente hay unos suelos de alta productividad medibles, medidos y que se sabe cuales son, aquí no se puede entrar en una subasta pública de suelo para grandes empresas para fondos de inversión que ocupen nuestros campos, ahí es donde se debe de poner el énfasis en las condiciones medioambientales que hay que cumplir. “Desde UAGN vemos que hay mucha beligerancia en cuestiones medioambientales con los pequeños agricultores y ganaderos, pero sin embargo cuando llega una macroempresa a hacer macropantallas solares para eliminar pueblos enteros, entonces, ya no hay reglamentación... Pero es que, si el Parlamento quiere, se legisla y se pueden hacer órdenes forales a gran velocidad. Si todos están de acuerdo, limiten esa construcción de macroparques a suelos de baja productividad. Y por favor céntrense en cuestiones económicas, en cuestiones de competitividad con terceros países, que, si a nosotros nos va bien, le doy la palabra

«No hay ningún sector de la economía que esté trabajando con precios de hace 40 años»

de que al medioambiente y los trabajadores del campo les va a ir mejor”.

Tercer bloque: Despoblamiento

Miguel Bujanda afirmó que el despoblamiento no es un problema de abandono de los pueblos, sino un debate estratégico en el que el sector primario debe ser la punta de lanza. “La PAC ha afianzado habitantes en los pueblos porque la mayor medida social para un pueblo es que sus explotaciones sean rentables. Así mismo, en Navarra se podrían tomar medidas para acabar con la brecha de la mujer rural, nosotros propusimos el Estatuto de las Mujeres Rurales que venía a conjugar muchísimas medidas en este sentido”.

Javier Lecumberri expuso como “en Navarra, más que un problema de despoblamiento es un problema de cohesión, de igualdad entre los ciudadanos. La solución es complicada, pero las infraestructuras son una pieza fundamental. Y el Canal de Navarra, para nosotros los socialistas, es una de las claves de lucha a favor de la cohesión de los ciudadanos navarros”.

Por su parte, **Pablo Azcona**, explicó que el despoblamiento y envejecimiento poblacional es un problema de orden mundial, el éxodo de lo rural a lo urbano tiene que ver con el modelo de industrialización que ha concentrado a las personas en los núcleos de población urbana. “En Navarra, las zonas que tienen riesgo de despoblamiento son la zona norte de Tierra Estella, el Pirineo y la zona de Sangüesa, por ahí el Canal de Navarra no pasa, y no hablo de la necesidad del Canal en esas zonas sino de que no es la medida para frenar el despoblamiento”. Para **Az-**



cona hay cuatro cuestiones básicas que facilitan que las personas puedan tomar la decisión de vivir en un pueblo:

- Dotar de servicios básicos a todos los municipios con equidad.
- Inversión en conectividad desde el punto de vista de desarrollo del plan de banda ancha, no sólo para trabajar en nuestras casas desde las zonas rurales, sino para que el sector agrario se pueda modernizar.
- Inversión en movilidad y carreteras.
- Acceso a la vivienda.

Para **Adolfo Araiz** el despoblamiento hay que relacionarlo en Navarra con un modelo de ordenación de territorio. *"En los últimos 60 años se ha defendido un modelo de ordenación del territorio basado en una centralidad en Pamplona y comarca a través de la industrialización y esto es lo que hay que cambiar. Estuve leyendo el Plan de Actuación contra el Despoblamiento que realizó UAGN hace dos años y se recogen medidas muy interesantes. Nosotros apostamos por una Ley Foral de Despoblación en la que se deben abarcar partes importantes de algunas bases que se recogen en el documento de UAGN, algunas más discutibles que otras, pero es una aportación interesante. En el sector agrario el despoblamiento es equivalente a inexistencia de relevo generacional"*.

Marisa de Simón dijo que a pesar de que los pueblos han ganado mucho prestigio con la pandemia, el territorio no urbano está perdiendo población a marchas forzadas. Plantea como el sector agroalimentario y sector turístico pueden recuperar la actividad en estas poblaciones y ahí el Gobierno de Navarra tiene una gran responsabilidad. Considera que hay tres ámbitos importantes, en primer

lugar, tiene que ver con el Plan de Inversiones Locales para que los Ayuntamientos también tengan posibilidad de invertir en la generación de empleo; en segundo lugar, la financiación para acciones contra la despoblación y, en tercer lugar, las 14 medidas que incluyen el Plan Reactivar Navarra para priorizar el desarrollo de los pueblos.

Félix Bariáin afirmó que *"para alguien que ha sido alcalde durante tres legislaturas y dos más como concejal de un pueblo de más de 100 habitantes, debatir sobre este tema es sencillo y permítanme que les diga que ni los partidos que estaban antes ni el Gobierno actual han hecho absolutamente nada. Ahora han creado un comité de cien expertos a nivel nacional para analizar la situación y yo tengo claro que en una tarde con diez alcaldes pueden hacer una foto exacta de la situación real. Las medidas están claras: apoyo a todas las inversiones que se hagan en el mundo rural"*.

Fiscalidad

Comenzó este cuarto bloque **Marisa de Simón** que expuso que *"cuando se aprobó esta ley que suprimía el sistema de módulos en la renta, mi grupo se abstuvo, porque aunque estábamos de acuerdo con el cambio, no nos parecía el momento más oportuno con esta crisis económica que perjudicaba precisamente a autónomos y en particular al sector agrario y creemos que con las necesidades que hay en estos momentos, habría que abordar una reforma fiscal mucho más profunda y desde un punto de vista global para poder satisfacer las necesidades de todos. Los agricultores y ganaderos tienen que tener el mismo tratamiento como cualquier otro contribuyente"*.

Adolfo Araiz afirmó que *"me gustaría dejar claro que para nuestro grupo parlamentario el debate no es módulos sí o módulos no, porque desde hace muchos años se viene planteando la necesidad de que cada uno tiene que pagar en función de su capacidad económica y ese es un principio que todos aceptamos. Lo que pasa es que durante muchos años se ha venido defendiendo la necesidad de que desapareciera la tributación de módulos y el problema es que cuando nos ha llegado a Navarra nos hemos asustado, sobre todo los afectados, porque había colectivos donde este sistema de tributación les beneficiaba. Se trata de que cada uno pague en función de su renta y soy consciente de que ha habido críticas porque se cree que no era el momento oportuno por la pandemia, que había una situación que no se es-*



taba produciendo en el resto del Estado, pero no se decía por ejemplo que en el País Vasco desde hace unos años los módulos no existen. Que se ha hecho el cambio sin diálogo, sin adaptación... nosotros planteamos un periodo transitorio y el Gobierno de Navarra ha valorado que el cambio hay que hacerlo de forma definitiva".

Pablo Azcona aseguró que sin una fiscalidad justa no se pueden hacer políticas. "El sistema de módulos nació para un tiempo transitorio y se ha ido prorrogando en el tiempo porque nadie ha querido cambiar desde el punto de vista político. Se puede discutir si el momento era el más idóneo, pero es verdad que era un paso que estaba avanzado e iba a suceder. Como Geroa Bai hicimos la propuesta de una Ley de Mece-nazgo Rural en la que aquellos que inviertan en el ámbito rural puedan tener beneficios fiscales".

Javier Lecumberri insistió en que "para nosotros el tema es claro, la fiscalidad es una de las formas de reparto y de justicia social. En 2018, el Gobierno del PP decide eliminar el sistema de módulos y se establece un régimen transitorio y durante ese periodo transitorio las dos comunidades autónomas que tenemos autonomía fiscal, Navarra y País Vasco, deciden poner en marcha lo que ya se ha aprobado en el resto del Estado. Si el régimen de módulos se aplicara correctamente con los parámetros adecuados, la verdad es que la diferencia no debería de ser tan grande. A nosotros nos parece lo justo, defendemos este modelo, sabemos que ha creado malestar, pero nos parece lo más correcto".

Miguel Bujanda aseguró que se trata de un modelo impositivo. "Hay otro modelo, bajar la presión fiscal y todo esto redundará en generar más beneficios para más derechos sociales, educativos, sanitarios... En Navarra no era el momento porque es un torpedo en la línea de explotación en los pueblos, porque no es lo

mismo tener un negocio de hostelería en un pueblo que en Pamplona, el sistema de módulos tiene como objetivo que muchos de los beneficiarios no tengan que tener esa presión fiscal por su forma de vida. Parece que en el agro estamos tributando de una manera injusta, pero no es así".

Félix Bariáin afirmó que "el tema fiscal es la zancadilla más grande que se le ha puesto a nuestro sector en las últimas décadas y no me estoy refiriendo al cambio, sino a las formas. Veníamos de una manifestación donde denunciábamos que la situación era insostenible y pongo en valor la labor del sector agrario de esta comunidad, porque pasaron en quince días de denunciar los bajos precios a preguntar cómo podían producir para que al ciudadano no le faltara de nada. El premio a seguir manteniendo los lineales llenos ha sido una subida fiscal brutal. El sistema de módulos en el sector agrario es un sistema progresivo, basado en un

«El tema fiscal es la zancadilla más grande que se le ha puesto al sector en las últimas décadas»

estudio del departamento de Desarrollo Rural que en función de la generación de beneficios de un sector se marcan unos índices en el Departamento de Hacienda. Que sea justo o injusto, pues no lo sé, yo entiendo que el sistema estaba hecho siguiendo unos criterios justos. En cuanto al sistema nuevo, he hecho dos preguntas al Gobierno de Navarra que no me ha sabido responder: ¿Cuál es el estudio de previsión de ingresos? No vaya a ser que el 35 % sea mucho o sea poco. ¿Y donde está el estudio del departamento de Desarrollo Rural mediante el cual se basan para calcular ese 35 %? Se lo contesto, no existe. Se puede pedir una supresión de los módulos en función de una modernización del sistema fiscal lo que no se puede es tirar por tierra es la credibilidad y honradez de los agricultores y ganaderos, ya que he escuchado que es un sistema muy proclive al fraude".



UAGN manifiesta la importancia de un contrato tipo en la campaña del espárrago

UAGN defiende un “contrato tipo” que sirva de referencia y asegure unas relaciones adecuadas entre el sector agrario y el transformador y que, además, “potencie su colaboración para contribuir al crecimiento económico, así como al desarrollo y progreso de nuestro territorio y del medio rural”, explica Félix Bariáin, presidente de UAGN.



Durante la sectorial del espárrago celebra en marzo en Tafalla

UAGN defiende la necesidad de transparencia en todas las relaciones comerciales entre los diferentes eslabones de la cadena para que la cadena alimentaria funcione y sea sostenible, tal y como establece la Ley de la Cadena Agroalimentaria.

UAGN plantea “resaltar el valor estratégico del sector agroalimentario existente en Navarra” mediante prácticas que ayuden a mejorar su funcionamiento y vertebración así como su eficiencia y competitividad “reduciendo

el desequilibrio en las relaciones comerciales de los distintos operadores de la cadena de valor».

Una de las propuestas de la Ley de la Cadena Agroalimentaria se fundamenta en fortalecer las relaciones contractuales entre agricultores y operadores para superar la crisis de precios en campo. Por tanto, es fundamental que todos los operadores cumplan este propósito y aseguren la sostenibilidad de un producto emblemático en

Navarra. Es obligatorio establecer contratos comerciales, por escrito, entre las partes siempre que el importe económico de la transacción supere los 2.500 euros. Los contratos deben contemplar: identificación de las partes, objeto del contrato, precio, condiciones de pago (no superior a 30 días), condiciones de entrega y puesta a disposición, derechos y obligaciones de las partes, información sobre el producto, duración y causas de extinción.



UAGN quiere impulsar una herramienta que controle los costes de producción en Navarra

El objetivo de esta herramienta es facilitar una referenciación de costes de producción al sector agrícola.



La gran reivindicación del 19 de febrero de 2020 donde más de 400 tractores y miles de agricultores y ganaderos inundaron Pamplona, va recogiendo sus frutos. Hace unos meses el Ministro Luis Planas aprobó la modificación de la Ley de la Cadena Alimentaria y hace unos días el Gobierno de Navarra anunció que reforzará el control de la cadena alimenta-

ria a través de inspecciones en las explotaciones agrarias, para verificar el cumplimiento todas las obligaciones previstas por la Ley 12/2013.

“La gran reivindicación histórica de UAGN es exigir que los precios que cobramos por nuestros productos estén por encima de los costes de producción y todo ello se encuentra regulado en nueva la Ley de la Cadena Alimentaria. El Departamento de Desarrollo Rural anunció hace unos días, a través de una nota de prensa, que iba a reforzar el control de la cadena alimentaria en Navarra, y desde UAGN aplaudimos la decisión,

pero consideramos que se trata de un control puramente administrativo y nuestra propuesta iba más allá: la creación de una “Agencia de Información y Control Alimentarios (AICA) Foral”. Es decir, un sistema que permita referenciar precios a lo largo de la cadena alimentaria. Esta herramienta es lo que realmente daría valor al cumplimiento de la Ley. Este sistema debe estar regulado por el Go-

UAGN, satisfecha de que el Gobierno refuerce el control de la cadena alimentaria

UAGN demanda la creación de una AICA Foral, para referenciar precios en Navarra



facilite una referenciación

ario para que la Ley de la Cadena Alimentaria pueda ser aplicada en la realidad.

bierno de Navarra en coordinación con las organizaciones agrarias y entidades del sector agrario”, explica **Félix Bariáin**, presidente de UAGN

UAGN lleva meses reclamado al Gobierno de Navarra y al Departamento de Desarrollo Rural que debe velar para que se cumpla la Ley de la Cadena Alimentaria, y considera que debe concretar y dotar de recursos para la creación de una “AICA Foral”, una agencia delegada de la AICA central, para controlar

Otra reivindicación es la creación de una mesa de precios para referenciar costes

el verdadero cumplimiento de la cadena a través de una mesa de precios que permita referenciar cada uno de los productos.

“Demandamos la creación de una mesa de precios para hacer una referenciación de costes de producción que es lo que expone la norma (que no se puede hacer

ninguna operación por debajo de los costes de producción). Valoramos de forma positiva la decisión del Departamento, pero no perdamos la perspectiva de que se trata simplemente de un primer paso para cumplir la ley, pero hay que avanzar en esta línea ya que para defender realmente los precios a lo largo de la cadena es necesaria una herramienta que facilite una referenciación de costes de producción a los ganaderos y agricultores dotada con medios y recursos suficientes”, concluye **Bariáin**.

¿Aún cosechas en segunda clase?

SUBE DE NIVEL COSECHADORAS DE PRIMERA



EXTENSIÓN DE GARANTÍA
3
AÑOS

Descubre aquí
cómo subir
de nivel



www.newhollandspain.es



NEW HOLLAND TOP SERVICE 00800 64 111 111¹⁾ ASISTENCIA E INFORMACIÓN 24/7.

¹⁾ La llamada es gratuita desde teléfono fijo. Antes de llamar con tu teléfono móvil, consulta tarifas con tu operador.

Promoción válida hasta 30 de junio de 2021 en los modelos de la serie CR, CX7/8 y CH. Consulte condiciones con su concesionario.





UAGN exige una calendarización en la apertura y resolución de convocatorias

UAGN demanda planificación y coordinación de forma efectiva en la gestión de las distintas convocatorias de ayudas en el sector agrario, para agilizar su tramitación, la resolución y el abono a los solicitantes, así como una mejor planificación de las fechas, para conseguir que se repartan durante todo el año, de forma previsible y clara y que permita a las Administraciones, organizaciones agrarias y al agricultor / ganadero poder programar debidamente sus ayudas y la gestión de las mismas.

El 26 de agosto del 2020 concluyó la convocatoria de ayudas a inversiones en explotaciones agrarias de 2019, dotada con 8 millones de euros, y a la cual se presentaron 257 solicitudes, y a día de hoy, siete meses después todavía no ha sido resuelta.

“Esta demora afecta a todos los agricultores y ganaderos que quieren invertir en el sector, pero con mayor fuerza a los expedientes en los que se han solicitado ayudas para plantaciones, debido a que el momento para realizarlas es ahora. En muchos casos estas plantaciones son de gran extensión, y se necesita tomar decisiones empresariales importantes, en función de si se les concede o no la ayuda como encargo de planta, financiación...”, reivindica **Félix Bariáin**, presidente de UAGN.

Desde UAGN exigimos al departamento de Desarrollo Rural que cumpla el compromiso del Consejo Agrario de planificar de forma efectiva y calendarizar las convocatorias de ayudas en el sector agrario. *“No podemos consentir esa falta de capacidad de resolución de las convocatorias, las ayudas a inversiones del pasado año todavía no se han resuelto y las ayudas a reestructuración o reconversión de viñedo permiten tan solo 10*



Sandra Muñoz, responsable de los servicios técnicos de UAGN, asesorando al joven agricultor Fernando Garrido

días para tramitar la ayuda, sin haber facilitado borrador, lo que conlleva que el agricultor no tenga prácticamente tiempo para la toma de decisiones a la hora de gestionar la ayuda”, critica **élix Bariáin**, presidente de UAGN.

“Los agricultores y ganaderos solicitantes no pueden iniciar las inversiones previstas hasta que no tienen el expediente aprobado puesto que la concesión de créditos está condicionada a la aprobación de la ayuda por parte de las entidades financieras, y si se demoran tanto tiempo en resolver las convocatorias, a penas tienen tiempo para ejecutar las inversiones. Estas inversiones son fundamentales para consolidar un sector estraté-

gico de nuestra economía, mejorar la competitividad, dinamizar el sector agrario a través de la generación de empleo y la riqueza en el medio rural y vital para la conservación del medio ambiente, además de combatir el despoblamiento rural, cada vez más acusado”, concluye.

Desde UAGN ofrecemos el servicio de asesoramiento y tutorización individualizado de contenidos específicos y continuos sobre el acceso a ayudas, así como la tramitación de los planes. Para ofrecer un mejor servicio individualizado atendemos a través de cita previa en el teléfono 948 24 47 00 de 9 a 15,30.

UAGN Pamplona
C/ San Fermín, nº 32 bajo
Tfno.: 948 24 47 00
Fax: 948 23 22 38
E-mail: uagn@uagn.es
Web: www.uagn.es

CASA GURBINDO
C/ Vuelta de Aranzadi nº8
E-mail: fundagro@uagn.es
Web: www.casagurbindo.es

UAGN Tudela
C/ Alhemas, nº 4
Tfno.: 948 82 77 59
Fax: 948 40 23 18
E-mail: d.gonzalez@uagn.es

UAGN Estella
C/ María de Maeztu, nº 17
Tfno.: 948 55 52 79
Fax: 948 55 68 35
E-mail: a.morras@uagn.es

UAGN Azagra
C/ Río Ega, nº 8
Tfno.: 948 67 75 74
Fax: 948 67 75 78
E-mail: s.salvatierra@uagn.es

UAGN Elizondo
C/ Santiago, nº 30 bajo
Tfno.: 948 58 06 27
Fax: 948 58 06 27
E-mail: n.jimenez@uagn.es

UAGN Tafalla
C/ San Isidro, 1
Tfno.: 948 70 03 90
Fax: 948 70 42 43
E-mail: s.salvatierra@uagn.es

Noticias, convocatorias, jornadas y notas de prensa de UAGN, por whatsapp

Si quiere recibir en su móvil por whatsapp las notas de prensa de UAGN, ayudas, convocatorias, jornadas... sólo tiene que guardar en tu agenda el teléfono 696 27 77 06 y enviar un whatsapp diciendo que quiere formar parte de la lista de difusión, así como su nombre y apellidos y localidad y recibirá toda la información de actualidad en su teléfono de forma directa e inmediata.

Si es afiliado y no recibe la revista mensualmente puede rellenar los datos para actualizarlos y dejarlos en su oficina de UAGN más cercana, o enviarlos a prensa@uagn.es:

Nombre y Apellidos

DNI

Dirección (calle, número, localidad y código postal)

Sector/es y subsector/es de la explotación/es.....

Teléfono fijo y móvil

Para recibir la newsletter semanalmente, puede rellenar el correo electrónico

Mail

Todas las noticias de actualidad del sector agrario en la Newsletter de UAGN

Desde hace varios años, UAGN realiza una newsletter semanal en la que informa a todos los agricultores y ganaderos interesados de las noticias más novedosas relativas al sector agrícola.

Este boletín aporta nueva información y las últimas noticias que

se producen en nuestro sector, a nivel de Navarra, de España y de la Comunidad Europea.

Todas las personas que deseen recibir semanalmente este boletín informativo podrán hacerlo escribiendo un mail a la dirección uagn@uagn.es, indicando la direc-

ción de correo electrónico en la cual quieren recibir dicho boletín. Este servicio que ofrece la Unión de Agricultores y Ganaderos de Navarra es gratuito, así que no dudes, mantente informado semanalmente de toda la actualidad del sector agrario.



Anuncios clasificados

COMPRA

Se compra maquinaria para acaballonar espárragos. Tfno.: 699897062

Se compra remolque esparcidor para viña y generador diésel de 4 cilindros. Tfno.: 636780307

Se compra tierra de secano en la zona de la Ribera 601454747

Se compra rotavator de dos cuerpos. Tfno.: 660381396

VENTAS

Se venden ruedas estrechas kleber 270-95R38 y 300-95R52, Se venden derechos región 701 y 503. Compró derechos región 901 y 1101. 648071835

Vendo cosechadora John Deere 968H nivelable. Tfno.: 611211756

Vendo dos carneros latxos cara negra. Tfno.: 649420676

Se venden bolas de hierba seca muy buena y bolas de silo. Tfno.: 649420676

Se venden 13,3 derechos de PAC de la zona 301. Tfno.: 606407076

Se vende por jubilación gradilla AGromET 3,6m con brazos en tres filas y rulo de chapa, GPS trimble 250, abonadora ANFER pendular 1500 kg y equipo de herbicida ANFER de 1500L con barras hidráulicas de 15m, mando eléctrico e iTV hasta 2023. Cooperativa Carcastillo. 676907815 Se vende pala Tenias D1 con anclajes prácticamente nueva. Teléfono: 659710840

Se vende rastra, Trisurco y segadora. Toblas jardinería. Tfno 616247022

Se vende mula mecánica de 21 CV. con motor de arranque para reparar; remolque TEYMO de 4000 kg. Tfno.: 680104098

-NAVArrA- Casa reformada, ToTAL a estrenar. Amueblada 200 m2. Terraza, bajera, buhardilla, txoko, 3 habitaciones, 3 baños. Precio: 112.000 € (con opción oferta, huerta). Tfno.: 650428982

Se vende cortadora de forraje acondicionadora de rodillos de goma marca Kuhn FC 250 (tiene documentación 639-23-32-80)

Vendo tractor John Deere 717, 50 C.V., precioso en buen estado general, pintado a toda prueba ideal para trabajar o decoración para casa rural o chalet. Sin Documentación por pérdida. Tfno.: 680472911.

Se vende carro herbicida Aguirre de 1500l de 18 mts y barras a 15 mts para para regadío, recién cambiadas todas electroválvulas y pantalla de manejo precio: 7000€, sembradora Aguirre de 6 mts de reja con tramo central a 3 metros para regadío precio 9000€ y cultivador cmas de 7 mts precio 5000. Tfno.: 628096517

Se venden ruedas estrechas en buen estado (ruedas traseras 270/95R48) (ruedas delanteras 270/95R32) Tfno. 649368936.

Vendo alfalfa en rama en paquete pequeño. Tfno.: 649543871

Se vende trisurco AGUIrrE en muy buen uso, con rejas y punteros nuevos. Tfno.: 649368936

Se vende por jubilación equipo de ordeño para vacas, marca ALFA LABAL. Tfno.: 657908215

Se vende rotavator de dos cuerpos AGRAtor en buen estado. Tfno 637281246

Se venden 70 ovejas raza pura. Tfno.: 606041798

Se vende empacadora New Holand modelo 1010, en buen estado Tfno.: 661802682

Se vende carro segador autocargado marca juskafresa modelo Lo SAJ25 con descarga lateral. Tfno.: 661802682

Se vende: Pala El León 430, modelo EUro. Año 2010; 2.500 euros. Equipo Herbicida AGUIrrE. 2.000 Litros, 18 metros y 15 metros para regadío. Año 200; 4.000 euros. Azufradora GENERAL, 600 euros. 652120147.

Bisurco Aguirre nº 4 Cajón para enganche bomba tractor. 676790241

Se vende tractor john deere 2035 y los siguientes aperos:: SACA-UVAS, CULTIVAdor, ATomiZAdor, ABOñAdorA Y AZU-FrAdorA Por CESE dE ACTiVidAd. 618244417 Y 948692640.

Se vende cuatrismo de la marca Lombarte. Tfno: 648 64 37 87

Se vende por jubilación molón 3m con cuchilla. Rastra 3m con alas hasta 4 m. Trailla 2m de anchura con apertura hidráulica. Subsolador de 5 punzones. Chisel FAYSER de 9 brazos. Semichisel AGROMET de 13 brazos en 3 filas. Gradilla AGROMET 3,6m con brazos en tres filas y rulo de chapa. Agrator de 2,5 m. Sinfin hidráulico de 3m para remolque. Tfno.: 676907815

Se vende empacadora newholland e 12.70, del año 2013; remolque recogedor lacasta p-39 TL, del año 2015. Tfno.: 608001059

Se vende por jubilación tractor RENAULT 133 tx14, 130 CV en buen estado y cultivador de 21 brazos, 4,5 m. Tfno.: 636165441

Se alquila nave ganadera 3000 m. total en San Adrián. Dispone de agua y luz, con buen acceso. Tfno.: 657908215

Vendo carretilla elevadora diésel marca OM italiana, eleva 2000 kg. a 3,5 m. Todas posiciones en perfectas condiciones, revisada y pintada con ruedas nuevas. Precio: 3300 €. Tfno.: 680472911

Se alquila tierra para cereal en la zona media de Navarra. Tfno.: 629405341

Vendo equipo herbicida marca AGUIRRE , 1000 l., bomba nueva y marcadores de espuma eléctricos, 12 m. en perfecto estado (900 €) Tfno.: 680472911

Vendo remolque de 1000 kg. de chapa fuerte con freno para mula mecánica o tractor, 400 €. Tfno.: 680472911

Se vende grada cosquide 2,90 m., 4 filas, rodillo y rastra. Ideal para preparar siembras y barbechos. Enganche rápido en perfecto estado, 1800 euros.; Se vende mula mecánica, marca pascuali, 12 CV, 1200 euros. Tfno.: 680472911

Se vende toro semental, raza pirenaica con carta genealógica. Tfno.: 657908215

Se vende por jubilación tanque marca ALFA LAVAL capacidad 12.000 l.; cuba purines capacidad 8000 l.; carro mezclador UNICIZ. Tfno.: 657908215

Se vende por jubilación: chisel 11 brazos (CMAS Oteiza), cultivador 4,5m (CMAS Oteiza), sembradora Aguirre 4,5m de botas, remolque galera Bolaños 10T, abonadora Aguirre doble plato, Rotabator Maschio 3 cuerpos, trisurco Aguirre, Carro herbicida Aguirre 12m 1200L, chapa (CMAS) sin hidráulico, molón 3m con ruedas, Brabán, sinfin hidráulico 3m, mula mecánica Pascuali 18cv. tlf: 607441620

Se vende Trisurco Aguirre, bisurco Lombarte, sembradora Torre 19 chorros y Cajón de 500 Kilos (400€), Cultivador de 13 brazos con cuchilla, Cultivados 11 brazos sin cuchilla. Tractor Masey Ferbuson 6200 y 6400 horas de uso. Teléfono: 696646461

Se vende sembradora de siembra directa JOHN DEERE mo-



delo 750, tolva ampliada a 1200 kg. Tfno.: 619925055 / SAT VI-BALES 692 NA (Carcastillo)

Se vende 14 robadas en Eguaras, 686528255

Tractor valtra de 125 caballos y doble traccion y chisel de 9 brazos 696834419

Vendo sembradora Sola, 19 rejas. En muy buen estado. Tfno: 620 63 93 92

Se vende por jubilación, 210 vacas y novillas de alta genética, raza frisona. Tfno.: 657908215

Se vende sembradora directa Torre, 3,30 metros de ancho. Tfno 620376300

Se vende tractor Jhon Deere 717 y tractor Fend Farnar 105 ambos con ITV al día. Tfno.: 630379698

Se vende rotavator de clavos marca agrator de 260 cm, grada de 28 discos marca Bolaños. Tfno: 630928962

Vendo tractor marca internacional de 110 cv, remolque, chisel, brabán, cultivador (9 brazos) y carro herbicida (12 metros) Tfno 636272005

Se venden todos los aperos por jubilación. Remolque pequeño de 1000 kg; bisurco; gravilla preparadora; cultivador; molón; rastra, etc... Tfno.: 675651508 (Murillo el Fruto)

Se vende Agrator de 3.10 de piñones y dos rastras una de ellas plegada, teléfono de contacto 689 70 65 18

Se vende braban AGUIRRE 500 €; rastra 500 €; remolque 500€; dalladora de 2 discos 500 € y rastrillo John-Deere 1000 €. Tfno.: 662214990

Se vende tractor case1255. Buen uso. 948537087

Vendo gradilla (Grada) Kveneland (Kongskilde) de 3 metros de ancha con 4 filas de brazos; rodillo trasero y rastrillo. Buen estado Precio 650 euros negociables. Felipe Telefono 620602031

Vendo sembradora SOLA DE 19 REJAS, cajón grande tfno.: 665 80 34 36

Vendo remolque bañera marca Barbero, de 13.000 kg en buen estado y gradilla de 4 metros con brazos de 25 X 25 Plegable hidráulica. 616076388

Vendo Chisel de 5 metros 19 brazos. Arado Castillon 7 vertederas variable hidráulico. Contrapesos vendimiadora Pellenc. Telf:677598557

Vendo tractor Renault motor John Deere 150 CV 7000 horas en buen estado. En Lerín. Teléfono: 686872046

Vendo cosechadora FAHR-DEUTZ 3m. funcionando perfectamente. Documentación al día, ideal para regadíos y caminos estrechos con aire húmedo. Tfno.: 680472911

Compro chisel de 11 brazos, marca DIVASSON o CMAS OTEIZA. Tfno.: 699007780

Se vende maquina mixta en funcionamiento. Case 580 Super LE. Tfno.: 659954475

Se vende Bañera Beguer de 12TM nueva, Rotabator Jaguar 2,40Mts con Rodillo, Bisurco Khun, Rastra y Rulo 3Mts. Por jubilación. Tfno 630379698

Se vende derechos de PAC de la región 0701. Tfno.: 620 320 430

Se vende sembradora marca Torre, de siembra directa. Tiene 3,30 metros de ancho y carro herbicida de la marca Sanz, de 15 metros con 2 sectores eléctricos. Tfno.: 620 376 300

Se vende sembradora seminueva de la marca Sola, con 19 chorros, precio 1200€. Tfno.: 618 020 751

Se venden dos contrapesos de la marca John Deere serie 6000, tercer punto. Dos casquillos para colocar volante GPS timbre, sirve para tractor John Deere modelo 6610 y para cosechadora modelo 9540. Tfno.: 677 217 707

Se vende sinfin de 8 metros y seleccionadora pequeña de grano para coleccionistas. Tfno.: 618 539 341

Gradilla araña de 3 filas 2.50 ancho, precio económico. Tfno. 629413273

Vendo derechos de PAC de la Región 0701. Tfno.: 620320430

Se vende 108,38 derechos de región 0401 y 11,55 derechos de la región 1401. Tfno.: 659 954 475

Se vende sembradora marca Sola con 19 rejas. Tfno.: 620 639 392

Se vende tractor de la marca Ford de 45 CV en perfecto estado, modelo Astoa 30CV, impecable a toda prueba. Tfno.: 680 472 911

Se vende sembradora neumática marca Sola modelo Neumosem 799, de 5 metros con depósito de 1.200kgs. y sembradora de precisión modelo Monosem de 4 filas. Tfno.: 647 775 060

Se vende sembradora marcha Sola de 21 chorros de 3 metros; abonadora marca Aguirre de 800kgs; 3 carros de mula mecánica; chissel marca Agrator de 9 brazos; remolque de 2000kgs. de 1 aje y cortadora de forraje de 1,80 metros. Tfno.: 686 211 043

Se vende sembradora de maíz y de girasol marca Lely de 4 filas y arrancador de remolachas de 3 filas. Tfno.: 680 711 384

Vendo remolque de un eje 1500 kg. y goteros de viña de 16 ml. Tfno.: 646794160

Se vende rastro de 5 metros de cuatro filas con rastrillo. Tfno.: 679 64 34 27

Vendo sufradora, abonadora marca Ciaga y remolque de 5900 kgs Tfno 669741113

Se vende cosechadora marca Deutz Fahr 35,80 grada de discos. Tfno.: 626 523 621

Se vende generador nuevo 60 cáveas y bomba de pozo vertical. Tfno.: 618745365

Se vende rotavator 2,40 y una sembradora de 17 chorros, Tfno.: 639675528

Se vende bañera marca Tandem PMA de 11.000kgs.; Trisurco marca PLADEVAL de 40 no stop; Rastra de 4 metros. de puas intercambiables; grada de 3 filas y brazos de 4 metros; molón de 2,70 metros. con ruedas; abonadora marca Aguirre de 1.500 kgs; cultivador de 4 metros; cazo trasero de 2 metros. Tfno.: 620 406286

Se vende trisurco marca Pladelal y segadora marca Vical. Tfno.: 616247022

Se vende tierra agrícola. Tfno.: 662017844

Se vende tierra regadío en Tudela, en 2 fincas 8 robadas. Tfno.: 665 698 626

Se vende carro mezcaldor marca Lombarte con báscula. Tfno.: 666 872 940

Se venden dos invernaderos multicapilla de 4300 y 2800 m respectivamente, económico. Tfno.: 685972671

Se vende tubería de riego de aspersión superficial y rotabator marca Agrator 2.10 de anchura y de paletas. Tfno.: 610922016

Se vende remolque bañera Bolaños de 8 toneladas, 3500 €



Tfno.: 620 355 879

Se vende abonadora marca Aguirre de 1000 litros; sinfín eléctrico de 12 metros; trisurco ballestas marca Aguirre, chisel marca Oteiza de 9 brazos. Tfno.: 948880058/696766197

Se vende máquina para aclarar flores de árboles frutales con batería. Alcance 3 metros. Tfno.: 649896002

Se vende sembradora marca Sola de 19 rejas. Tfno.: 665 803 436

Se vende tierra en Castejón con derechos de PAC, 33 hectáreas de regadío y 3 hectáreas de secano. Tfno.: 692 527 676-600 608 503

Se vende semilla de alfalfa variedad de Aragón y San Isidro; sembradora de cereal marca Sola de 500kgs. con 19 brazos. Tfno.: 625 164 520

Se vende lote de 11,5 hectáreas de regadío en Figarol. Tfno.: 605 025 127

Se vende sembradora semihidráulica marca Larosa, de 3,5 metros de ancho en buenísimo estado. Tfno.: 677 471 475

Se vende sembradora marca Gil de 6 metros de siembra directa, en buen estado. Tfno.: 627 400 541

Se venden o se alquilan 5 hectáreas de regadío en Baigorri y se venden 2,5 hectáreas en Lerín. Tfno.: 657 803 316 / 646 116 050

Se vende tractor marca Landini F65 con tracción de 4000 horas. Tfno.: 680 315 761

Vendo equipo herbicida marca AGUirrE de 12 m., 1200 l., barras hidráulicas, marcador de espuma y corte electrónico de secciones en buen estado. Tfno.: 626340954

Se vende atadora (viña, frutales, tomate, jardinería general) marca Simes, modelo 145, en buen estado. Tfno.: 618 009 743

Se venden dos remolques de 6 toneladas de Talleres Sanz, una abonadora de 2500 kilos de Aguirre, una araña, una rasta de dos y medio y un molón. Tfno.: 948 745 003

Se vende remolque de 6000kgs. 600€ y abonadora de 450kgs. 250€. Tfno.: 619 818 407

Se vende bisurco y trisurco marca Aguirre, y depósito de gasóleo de 1.700litros con pistola y manguera. Tfno.: 664 562 609.

Se vende sembradora Aguirre de 3 metros muy buena; chisel de 9 brazos y tractor marca Ebro Modelo 6100. Tfno.: 620 355 879

Se vende tijera de podar eléctrica marca Pellen, en buen estado. Tfno.: 616 689 467

Se venden o se alquilan derechos de PAC región 1401. Se podrían cambiar los derechos de la región 1401 por los de la región 1101. Tfno.: 669 069 210

Se vende comedero de 256 plazas de amarre para ovejas, con carro mezclador con báscula. Tfno.: 666 872 940

Se vende compresor marca Honda 5,5 cv, con tijeras neumáticas y abonadora de 250 kg. Tfno.: 637 459 951

Se vende chisel marca Oteiza de 9 brazos, bisurco marca Aguirre de 2 rejas, remolque marca Teymo de 5000 kg. Tfno.: 648 900 522

Se vende rotavator marca Alpego de 2,5metros., muy buen estado. Tfno.: 676 790 241.

Se vende sembradora marca Sola 3 metros con cajón de 500 kgs. y motobomba con motor marca Tiba. Tfno.: 626 628 541

Se vende sembradoras de maíz y girasol marca Martemak, de

6 filas. Tfno.: 627 400 541

Se vende carga pales para tractor marca Car-gar de 4 posiciones, para atrás y para adelante. Tfno.: 717 706 288-649 020 400

Se vende sembradora 21 chorros tres metros, remolque de 2000 kilos, dos carros de motocultor y una máquina de cortar forraje. Tfno.: 686 211 043

Se vende bomba de riego a presión, bomba de riego a caudal y un remolque sin bascular de 6 toneladas. Tfno.: 679 634 781

Se vende sulfatadora marca Aguirre de 1.500 litros de 18 y 15 metros, con sectores eléctricos; sembradora de maíz y girasol marca Monosem con microregulador y marcadores hidráulicos, decostrador para maíz, molón con cuchilla 2,70 metros; cultivador partido regulable para tomate, alcachofa y hortalizas. Tfno.: 620917750

Se vende chiser de 9 brazos; rotoavator de marca Howard con 2,40 metros; un subsolador de 5 brazos y un cajón para llevar motocultor colgado en el tractor. Tfno.: 639 675 528

Se vende sembradora marca Sola modelo Superfendt 888 de 3 metros de anchura, buen estado. Tfno.: 669 004 504

Se vende tractor marca Goldoni Articulado, 21 caballos, buenísimo; grada de puente para espárragos, pimiento y alcachofa de marca John Deere y 115 cv, impecable; dos rotadores marca Agrator, uno de 1 m. y otro de 1.20; dos mulas mecánicas, una de 10 cv y otra de 18cv; chisel de 11 brazos con rodillo de 2.70 m.; cultivador con rodillo de 2.70; grada de 4 m. manual; un bolón de 2.70 marca Seat de 127; un motor para mula mecánica marca Lombardini de 14 cv. Tfno.: 680 472 911

Se venden derechos pago único región 0301. Tfno.: 629 389 814

Se vende sembradora marca Torre de 19 brazos, como nueva. Tfno.: 948 52 10 75

Se vende sembradora de precisión marca Acor, de 3 metros con marcadores hidráulicos, gravilla de preparar y luces, capacidad de cajón de 800kgs. Tfno.: 626 474 635

Se vende corte de maíz y girasol, marcha John-Deere. Tfno.: 627 400 541

Se vende rotabator de marca Maschio de 2,5 metros, más rodillo. Tfno.: 665 042 (8949)

Se vende bañera marca Beguer de 12Tm nueva, rotabator marca Jaguar de 2,40 metros con rodillo, bisurco marca Khun, rastra y rutlo de 3 metros. Tfno.: 630 379 698

Se vende tijera de poda marca Pellen de dos años de antigüedad. Tfno.: 679 634 781

Se vende pulverizador marca Aguirre con barra hidráulica de 12 metros con capacidad de 1200 litros. Tfno.: 636 110 353

Se vende maquinaria no moderna: 2 traillas, sembradora, abonadora, 2 remolques tractor, subsolador, grada de discos, chisel, ratrillo, corquide y abonadora. Tfno.: 659 954 475

Se vende máquina mixta en funcionamiento, marca Case 580 Super LE. Tfno.: 659 954 475

Se vende sembradora marca Solano Horizonte de 3 metros de ancho con gradilla preparador y cajón de 500 kg. Tfno.: 629547648

Se vende en Beire tractor marca John Deere modelo 1140, precio a convenir. Tfno.: 606 915 493

Se vende sinfín hidráulico ideal plegable ideal para cargar sembradoras grandes, marca CAMARA. Tfno.: 609324849



Más de 100 años al
servicio comercial y empresarial
de los agricultores y ganaderos de
las cooperativas socias



CACECO



Cereales
Fitosanitarios

Frutas y verduras
Piensos

Avícola
Repuestos

Porcino
Carburantes

Fertilizantes
Correduría de seguros

Semillas

www.grupoan.com

FONDOS DE INVERSIÓN

Te llamamos por tu nombre

En Caja Rural de Navarra sabemos cómo te llamas y qué necesitas.

Marcela

MARCELA ES PROPIETARIA DE UNA LIBRERÍA EN PAMPLONA

Por eso, podemos ofrecerte el fondo de inversión que mejor se adapta a tu forma de ser y de hacer las cosas.

A tu nombre.



CAJA RURAL DE NAVARRA

En los Fondos de Inversión, ni el capital invertido ni la rentabilidad están garantizados. El valor de las inversiones en fondos está sujeto a las fluctuaciones del mercado.

Esta información tiene carácter comercial y en ningún caso constituye una oferta, recomendación de suscripción, ni asesoramiento financiero en materia de inversión. La información contenida en el mismo no sustituye a la documentación legal que deberá consultar antes de adoptar una decisión de inversión. El folleto de los Fondos y el documento con los datos fundamentales para el inversor pueden ser consultados en las oficinas de Caja Rural de Navarra, en www.cajaruraldenavarra.com y en la CNMV. Gestora: GESCOOPERATIVO S.A.S.G.I.I.C. Depositaria: Banco Cooperativo Español.